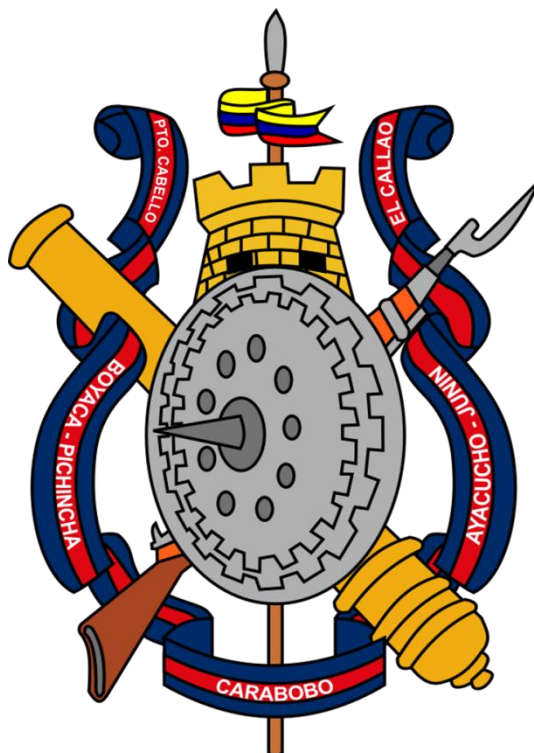


**REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA
MINISTERIO DEL PODER POPULAR PARA LA DEFENSA
FUERZA ARMADA NACIONAL BOLIVARIANA
EJÉRCITO BOLIVARIANO**



**DOCTRINA MILITAR BOLIVARIANA
(SUB-TAREA TERRESTRE)**

MANUAL DE TÁCTICA GENERAL

Caracas, 10 de enero del 2026

Elaborado por el Grupo de Trabajo
Organización y Doctrina de la
Dirección de Apresto Operacional del
Ejército Bolivariano y aprobado por la
Subtarea "Terrestre".

REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA
MINISTERIO DEL PODER POPULAR PARA LA DEFENSA
FUERZA ARMADA NACIONAL BOLIVARIANA
EJÉRCITO BOLIVARIANO

CARTA DE PROMULGACIÓN

DEL: Comandante General del Ejército Bolivariano
ASUNTO: Manual de Táctica General.

1. PROPÓSITO:

El objetivo de este manual es proporcionar el método Táctico General en el combate, con la finalidad de ampliar y perfeccionar los conocimientos, habilidades y destrezas del personal miembros de la FANB, aplicando de manera correcta lo establecido en las Leyes y Reglamentos vigentes en lo referente al uso de armas y proporcionalidad de la fuerza.

2. VIGENCIA:

Esta publicación entrará en vigencia partir de su fecha de promulgación y tendrá un lapso de aplicación de tres (03) años para su primera revisión.

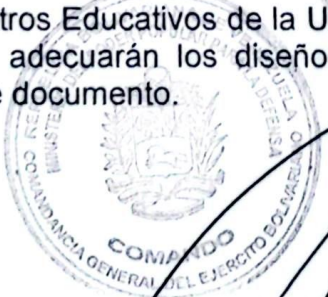
3. DISTRIBUCIÓN:

Efectúese de acuerdo con la lista de distribución, cumpliendo las normas requeridas por su clasificación

4. INSTRUCCIONES ESPECIALES:

- a. Las observaciones y aportes a este documento deberán enviarse por escrito a los órganos de doctrina de los respectivos Componentes y/o Regiones Estratégicas de Defensa Integral y estos al Comando Estratégico Operacional a/c de la Dirección Conjunta de Doctrina, de acuerdo a lo establecido en la Directiva CEOFANB-DCDDIR-01-12 y EB-CGEB-DIR-114-25 para su análisis, revisión, modificación y publicación.
- b. Este manual, además de ser operativo, tiene carácter académico para la formación y capacitación del profesional y de aplicación para el adiestramiento de las unidades de combate.
- c. Los Centros Educativos de la Universidad Militar Bolivariana de Venezuela (UMBV) adecuarán los diseños curriculares según lo establecido en el presente documento.

Caracas, 10 de enero del 2026


JOHAN ALEXANDER HERNÁNDEZ LÁREZ
Mayor General
Comandante General del Ejército Bolivariano

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

INDICE

	PAG
INTRODUCCIÓN	01
<u>CAPÍTULO I. GENERALIDADES LA GUERRA Y SUS PRINCIPIOS</u>	03
Sección "A" Filosofía De La Guerra	03
1. Definición de guerra	03
2. Propósito	03
3. Causas de la guerra	03
4. Clasificación de las causas según Jomini	03
5. Origen y evolución	04
6. Formas de guerra	06
7. Tipos de guerra	06
8. Definiciones tácticas y estrategias	07
Sección "B" Principios De La Guerra	08
1. Objetivo	08
2. Ofensiva	08
3. Simplicidad	09
4. Masa	09
5. Ecocomía de fuerzas	09
6. Maniobra	10
7. Unidad de comando	10
8. Seguridad	10
9. Sorpresa	10
Sección "C" Fundamentos De Las Operaciones Tácticas	10
1. Generalidades	10
2. Fundamentos de las operaciones tácticas	11
<u>CAPÍTULO II. OPERACIONES OFENSIVAS</u>	15
Sección "A" Generalidades	15
1. La ofensiva	15
2. Propósitos de las operaciones ofensivas	15
Sección "B" Fundamentos De Las Operaciones Ofensivas	18
1. Obtenga y mantenga el contacto	18
2. Desarrolle la situación	18
3. Explote las deficiencias conocidas del enemigo	18
4. Capture o controle puntos críticos	19
5. Mantenga la iniciativa	19
6. Neutralice la capacidad enemiga para reaccionar	19
7. Avance mediante el fuego y la maniobra	20
8. Mantenga el ímpetu del ataque	20
9. Concentre un poder de combate superior en el momento y lugar decisivo	20
10. Explote el éxito	20
11. Mantenga la seguridad e integridad de la fuerza	20

<u>CAPÍTULO III. ORGANIZACIÓN DE FUERZAS</u>	21
Sección "A". Organización General	21
1. Propósito	21
2. Definición	21
3. Principios de la organización	21
4. Relación de comando	22
Sección "B". Organización Para El Combate	23
1. Organización para el combate	23
<u>CAPÍTULO IV. TIPOS DE OPERACIONES OFENSIVAS</u>	25
1. Generalidades	25
Sección "A". Movimiento Hacia El Contacto	26
1. Generalidades	26
2. Fundamentos	27
3. Organización para la marcha hacia el contacto	27
4. Formaciones para la marcha de aproximación	28
5. Combate de encuentro	29
6. Factores que determinan el éxito	29
Sección "B". Ataque Improvisado	33
Sección "C". Ataque Coordinado	34
1. Generalidades	34
2. Consideraciones básicas	34
3. Conducción del ataque	35
4. Otras consideraciones tácticas	36
Sección "D". Explotación	36
1. Generalidades	36
2. Consideraciones básicas	37
3. Métodos de explotación a. Con fuerzas empeñadas b. Con la reserva c. Combinación	38
4. Fuerzas de seguimiento	38
Sección "E". La Persecución	39
1. Generalidades	39
2. Consideraciones básicas	39
3. Maniobra	40
Sección "F". Operaciones Con Propósito Especial	41
1. Reconocimiento en fuerza	41
2. Incursión	41
3. Finta	41
4. Demostración	41
5. Relevo para continuar el ataque	42
Sección "G". Medidas De Control Tácticos	42
1. Objetivos	42
2. Líneas de partida	42
3. Hora de iniciación del ataque	42
4. Límites del sector	42
5. Dirección de ataque	42
6. Ejes de avance	42
7. Líneas de fase	42

8. Puntos de comprobación o control.....	42
9. Áreas de reunión.....	42
10. Posiciones de ataque.....	42
11. Puntos de contacto.....	42
12. Otras medidas de control.....	42
<u>CAPÍTULO V. MANIOBRA OFENSIVA</u>	43
Sección "A". Maniobra De Fuerzas	43
1. Definición y propósito.....	43
2. Formas de maniobra.....	43
Sección "B". Distribución Táctica	50
1. Definición y propósito.....	50
2. Discusión general.....	50
3. Planificación de la distribución.....	50
Sección "C". Formaciones	53
1. Generalidades.....	53
2. Formaciones básicas.....	53
3. Variaciones.....	55
<u>CAPÍTULO VI. OPERACIONES OFENSIVAS BAJO CONDICIONES ESPECIALES</u>	57
1. Cruce de ríos.....	57
2. Operaciones en montañas.....	58
3. Ataque nocturno.....	58
4. Ataque a un área fortificada.....	59
5. Ataque a una zona urbanizada.....	60
6. Operaciones en la selva.....	60
7. Operaciones en el llano.....	61
8. Operaciones en áreas desérticas.....	61
<u>CAPÍTULO VII. OPERACIONES DE RELEVO</u>	63
Sección "A". Consideraciones	63
1. Generalidades.....	63
2. Selección de métodos.....	64
Sección "B". Pasaje De Líneas	65
1. Técnicas.....	65
2. Planificación del pasaje de líneas.....	66
Sección "C". Relevo En Posición Y Repliegue A Través De Una Posición Hacia La Retaguardia	66
1. Propósito.....	66
2. Principios del relevo en posición.....	67
3. Relevo en posición para continuar la defensa.....	67
4. Repliegue a través de una posición de retaguardia.....	69
<u>CAPÍTULO VIII. RECONOCIMIENTO Y SEGURIDAD</u>	71
Sección "A". Reconocimiento	71
1. Definición.....	71
2. Propósito.....	71
3. Fundamentos de reconocimiento.....	71
4. Tipos de misiones de reconocimiento.....	72
Sección "B". Seguridad	76
1. Definición.....	76

2. Propósito.....	76
3. Grados de seguridad.....	76
4. Fundamentos de las operaciones de seguridad.....	77
5. Métodos.....	77
6. Fuerza de seguridad.....	77
CAPÍTULO IX. LA DEFENSA (DEFENSA DE ÁREA Y DEFENSA MÓVIL).....	85
Sección "A". Generalidades.....	85
1. Definición.....	85
2. Propósitos.....	85
3. Grados de resistencia.....	85
Sección "B". Fundamentos De Las Tácticas Defensivas.....	86
1. Fundamentos de la defensa.....	86
2. Doctrina de la defensa.....	89
Sección "C". Formas De Defensa.....	90
1. Generalidades.....	90
2. Características del campo de batalla.....	92
3. Áreas y sectores de defensa.....	92
4. Trazado del B.A.A.B.....	94
5. Dimensiones.....	95
Sección "D". Funciones Y Capacidades De Las Fuerzas.....	99
1. Función de los elementos de combate.....	99
2. Capacidades de los elementos de combate.....	99
Sección "E". Distribución Y Maniobra De Las Fuerzas.....	100
1. Generalidades.....	100
2. Defensa de área.....	100
3. Defensa móvil.....	100
4. Consideraciones tácticas que afectan la selección de la forma de defensa.....	102
Sección "F". operaciones defensivas especiales	106
1. Generalidades.....	106
2. Defensa de un punto fuerte.....	106
3. Defensa de un obstáculo.....	106
4. Defensa de un río.....	106
5. Defensa en áreas fortificada.....	107
6. Defensa de áreas urbanizadas.....	107
7. Operaciones en la selva.....	107
8. Operaciones en el llano.....	108
9. Defensa en áreas desérticas.....	108
10. Operaciones en montaña.....	108
Sección "G". concepto de la defensa en la contrapendiente.....	108
1. Generalidades.....	108
<u>CAPÍTULO X. OPERACIONES RETRÓGRADAS.....</u>	117
Sección "A". Generalidades.....	117
1. Definición.....	117
2. Propósitos.....	117
3. Tipos de operaciones retrógradas.....	117
Sección "B". Fundamentos De Las Operaciones Retrógradas.....	118
1. Generalidades.....	118

Sección "C". Características Del Campo De Batalla.....	118
1. Acciones retardatrices.....	118
2. Repliegues.....	118
3. Retirada.....	119
Sección "D". Funciones Y Capacidades De Las Fuerzas.....	119
1. Generalidades.....	119
2. Retardo a. Infantería b. Tanques c. Caballería.....	119
3. Repliegue a. Infantería b. Tanques c. Caballería.....	119
4. Retirada.....	120
Sección "E". Acciones Retardatrices.....	120
1. Generalidades.....	120
2. Consideraciones básicas.....	120
3. Métodos de retardo.....	121
Sección "F". Repliegues.....	121
1. Generalidades.....	121
2. Métodos básicos.....	121
Sección "G". La Retirada.....	121
1. Generalidades.....	121
2. Propósito.....	122

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

INTRODUCCIÓN

El presente Manual de Táctica General constituye un instrumento doctrinario fundamental para la formación, preparación y empleo de las unidades del Ejército Bolivariano en el cumplimiento de sus misiones constitucionales. Su contenido responde a la necesidad de consolidar una doctrina táctica propia, coherente con los principios de la Doctrina Militar Bolivariana, sustentada en el pensamiento estratégico del Libertador Simón Bolívar, en la experiencia histórica de nuestras luchas independentistas y en las exigencias del conflicto moderno.

La táctica, como expresión concreta del arte militar, representa la aplicación práctica de los principios de la guerra en el nivel de las operaciones. Su estudio y dominio son esenciales para garantizar la eficacia del empleo de las fuerzas en el combate, permitiendo al comandante ejercer la iniciativa, adaptarse al terreno, explotar las debilidades del enemigo y alcanzar los objetivos asignados con decisión, audacia y precisión. En el marco de la defensa integral de la Nación, la táctica adquiere un carácter multidimensional, articulando el esfuerzo militar con el poder popular organizado, la milicia nacional bolivariana y los demás componentes del Sistema Defensivo Territorial.

Este manual desarrolla, en su primer capítulo, los fundamentos filosóficos y doctrinarios de la guerra, abordando su definición, causas, formas y evolución histórica, así como los principios que rigen su conducción. Se establece una clara distinción entre estrategia y táctica, resaltando su complementariedad y su papel en la planificación y ejecución de las operaciones militares. En el segundo capítulo, se profundiza en las operaciones ofensivas, entendidas como la expresión máxima de la voluntad de vencer del comandante y de la moral combativa de la tropa, destacando sus propósitos, fundamentos y condiciones para el éxito.

La Doctrina Militar Bolivariana reconoce que la defensa de la Patria no es responsabilidad exclusiva de las Fuerzas Armadas, sino un deber sagrado de todo el pueblo venezolano. Por ello, este manual está orientado no solo a los cuadros de mando del Ejército, sino también a los oficiales, tropas y milicianos que integran el cuerpo combatiente de la Nación. Su estudio sistemático fortalecerá la conciencia táctica, elevará el nivel de preparación combativa y contribuirá a consolidar una Fuerza Armada Nacional Bolivariana cada vez más cohesionada, profesional, patriótica y comprometida con la defensa de la soberanía, la independencia y la paz de la República.

En un mundo caracterizado por amenazas híbridas, guerras no convencionales y agresiones multidimensionales, la formación táctica del combatiente bolivariano debe estar guiada por principios éticos, convicción revolucionaria y profundo amor a la Patria. Este manual es, en consecuencia, una herramienta para la victoria, una guía para la acción táctica y una reafirmación del legado histórico que nos convoca a ser soldados de la libertad, guardianes de la soberanía y constructores de la paz.

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

CAPITULO I
GENERALIDADES
LA GUERRA Y SUS PRINCIPIOS

SECCION "A"
FILOSOFIA DE LA GUERRA

1. DEFINICION DE GUERRA

La guerra es un acto de violencia encaminada a forzar al adversario a someterse a nuestra voluntad.

2. PROPÓSITO.

Alcanzar la victoria completa, y con ella una paz beneficiosa, en que se obligue al enemigo a reconocer los derechos atropellados y satisfacer daños y perjuicios.

La destrucción del Ejército enemigo es el fin principal; la ocupación o destrucción de lo que puede servirle es secundario. Por destruir al enemigo no debe interpretarse exterminarlo o aniquilarlo materialmente sino poner fuera de combate, quebrantar, paralizar, anular, inutilizar sus fuerzas combatientes. Por eso, aunque el Derecho de Gentes autoriza la destrucción, reprueba todo medio que no conduzca directamente al fin de la guerra: como la matanza inútil, el estrago y la ruina de objetos que no sirven de utilidad inmediata al adversario.

3. CAUSAS DE LA GUERRA.

Hechos o impulsos que originan los conflictos armados, con razón o sin ella. Suelen clasificarse en aparentes, si no son las efectivas, las publicadas o aducidas; reales si concuerdan las manifestadas con las determinantes; lejanas si son de índole indirecta o causa de la causa; e inmediatas, las recientes en el tiempo y próximas en el espacio. Como base de la acción emprendida.

4. CLASIFICACION DE LAS CAUSAS SEGÚN JOMINI.

- a. Reivindicar derechos o defenderlos.
- b. Satisfacer grandes intereses públicos.
- c. Sostener vecinos necesarios para la Seguridad del Estado, o del equilibrio político Internacional.
- d. Cumplir con las estipulaciones de alianzas, sean ofensivas o defensivas.
- e. Propagar doctrinas, reprimirlas o defenderlas.

- f. Extender la influencia o el poderío por medio de adquisiciones necesarias para la vida de la nación.
- g. Salvar la independencia Nacional amenazada.
- h. Vengar un ultraje.
- i. Dar satisfacción al Espíritu de conquista y al de invasión.

5. ORIGEN Y EVOLUCION.

a. Aparición y cronología de la guerra.

Durante las eras Paleolítica y Neolítica, ya los hombres combatían entre sí, sin embargo, la guerra no aparece sino cuando se establecen las colectividades políticamente organizadas. El fenómeno, desde sus orígenes, fue el principal acicate de la tecnología y a la guerra se debe principalmente la evolución en el empleo de metales, con el estímulo de la fabricación de armas de cobre y bronce, aunque por aquella época se continuaron usando las piedras en la agricultura.

Las exigencias de bélicas adaptaron luego la rueda al antiguo carro de combate, que con el tiempo vino a convertirse en importante factor de progreso en variados aspectos. Finalmente, la guerra entre sus efectos negativos, contribuyó al mantenimiento de la esclavitud, cuando en vez de matar al enemigo vencido, podía el vencedor utilizarlo para el trabajo, obteniendo así un mayor beneficio.

En la llanura de la Mesopotamia se sucedieron invasiones y conquistas por más de 3.000 años.

Los Estados autónomos perduraron cerca de mil años, hasta el 2.500 A.C. Las sucesivas guerras sumerias cesaron temporalmente en el siglo XXIV antes de la era cristiana, cuando apareció el Gran Conquistador Sargon de Akkad, creador del Gran Imperio Sárگونida, el primero en su género de que se tenga noticias. El Imperio Sárگونida tuvo su ocaso en el año 2.000 A.C.

b. Egipto

Fue la primera nación unificada, surgiendo ya el Ejército de los Faraones, cual fuerza regular organizada para la conquista y la defensa del país. Las fuerzas egipcias fueron conducidas hasta el río Tigris en doce campañas por Thutmosis III, en el siglo XV antes de la era cristiana.

C. El Imperio Asirio.

Fue un verdadero Estado – Militar, disponía de un Ejército organizado para enfrentar las periódicas invasiones de las tribus montañosas y expandir el Imperio, fuerza que después se convirtió en

uno de los más temibles instrumentos de guerra que ha conocido la humanidad.

Sus soldados fueron los primeros en emplear la caballería y carros de combate, así como elementos de sitio para capturar ciudades.

d. Los persas.

Desde el año 539 A.C., en que derrota a los babilonios, Ciro organiza y expande su imperio batiendo sucesivamente a los ejércitos de Asia menor: Persas, Griegos, Romanos, Arabes y Turcos. Se sucedieron en conflictos armados donde los ejércitos de los imperios o estados fueron tecnificándose cada vez más. La organización militar era parte fundamental y razón misma de existencia de aquellos pueblos.

e. Grecia.

Del año 500 al 146 A.C. su historia está llena de campañas militares y varias de sus ciudades – estado como Esparta, eran en esencia potencias guerreras.

Entre ellos mismos, la lucha estaba regida por reglas fijas, siendo inclementes hacia los pueblos considerados Bárbaros.

f. Roma.

Desde el año 390 A.C. hasta el 410, año de la invasión con la que Alarico consiguió dominar la mayor parte del mundo conocido para ese entonces, Roma libró numerosas campañas militares que concluyeron por dar un nuevo concepto de ley y orden a ese Imperio Mundial, desarrollando también la idea de un Imperio Universal.

Bajo este ambiente nació el cristianismo, con su doctrina de humildad, amor y rechazo de la violencia. En su concepción, combinó las ideas de los étnicos y hebreos en una fe en la hermandad del hombre y en la paternidad de Dios, filosofía que posteriormente, si bien fue impotente para impedir la guerra, en gran medida contribuyó a humanizarla.

g. Edad Media. (410 – 1.500).

La caída de Roma en el siglo V, trajo un interminable período de guerras. La misma Iglesia Cristiana organizó campañas y sobrevienen “Las Cruzadas”. Posteriormente, la Guerra de Sucesión Española. La Guerra de los Treinta Años y otros conflictos que marcaron distintas etapas de la historia.

h. En el mundo contemporáneo.

De las campañas napoleónicas hasta las dos últimas guerras mundiales, el fenómeno bélico se mantuvo latente y el hombre se mostró impotente para impedirlo.

Vemos pues que la lucha armada se manifestó desde los comienzos de la civilización para recorrer todos los ciclos históricos de la humanidad. Los pueblos, estados, imperios y naciones, para supervivir o lograr la hegemonía, recurrieron casi siempre a sus fuerzas y medios, buscando las mejores condiciones para confrontar las crisis armadas.

6. FORMAS DE GUERRA.

a. Guerra Regular.

Es la conducida según normas internacionales aceptadas en tratados o practicadas con humanidad.

b. Guerra Irregular.

Tácticamente la que se aparta de las enseñanzas doctrinales y prácticas más seguidas en el campo de batalla, con tendencia a la acción ocasional y fragmentaria. Sus variedades principales se muestran en la guerra colonial y en la guerrilla.

c. Guerra Atómica.

Las que libran adversarios que disponen de armas atómicas.

7. TIPOS DE GUERRA.

a. Guerra Biológica.

Lucha que se propone el exterminio del enemigo de modo que no sea contundente ni de apariencia violenta. A tal genero corresponden las enfermedades o microbios y los medios tendientes a privar al contrario de los medios de subsistencia, por destrucción de la vida animal y vegetal.

b. Guerra Civil.

Rompimiento de la Paz, recurso de la violencia continua y sistemática entre dos grupos de ciudadanos de un mismo país, que rigen porciones distintas de su territorio, con intento de dominio total de uno sobre el otro (a diferencia del separatismo) y con cierta igualdad de trato en caso de victoria.

Entre motín, insurrección, rebelión y guerra civil, se establecen diferencias de matiz ascendente. El primero se limita a una localidad con pretensiones circunscritas a una reforma de disposiciones, a protestar contra alguna medida y a exigir la deposición de una autoridad no grata. La insurrección se caracteriza como el alzamiento de las Fuerzas Armadas contra el gobierno o algunas de sus leyes o decretos. La Rebelión se ciñe a esta protesta armada en algunas ciudades o pueblos. La Guerra Civil impone una extensión nacional, la formación de dos bandos y operaciones continuas, más o menos armónicas.

C. Guerra Fría.

Una de las más singulares especies de lucha, pues no es sangrienta y se lleva a cabo por lo general durante la paz, cuando las hostilidades no se han roto, pero los adversarios se acometen verbalmente y se miran con recelo.

8. DEFINICIONES DE TACTICA Y ESTRATEGIA.

a. Estrategia.

Es todo lo que se refiere a la concepción, preparación y dirección de las batallas que se plantean y desarrollan con la finalidad de lograr determinados objetivos.

b. Estrategia Militar.

Tiene un campo de acción de relativa autonomía, a pesar de depender enormemente de los campos político, económico y psicosocial. Tiene como instrumento de acción a las Fuerzas Armadas; se basa en medios, tiempo y espacio. Los medios son los elementos operacionales; el espacio es el campo de acción; el tiempo consiste en anticiparse al adversario. La Estrategia es para un período y espacio casi siempre amplios; la táctica para un local y tiempo restringido.

c. La Táctica.

Está subordinada a la estrategia. Esta trata de concepción y de la conducta en el conjunto de las operaciones; la táctica se incumbe a la aplicación de las fuerzas en un local, significa una forma de ejecución de una lucha con métodos apropiados, los procedimientos dinámicos del combate. Los medios que constituyen una parcela son tácticos, o mejor, cada parcela es una fuerza táctica; sus efectos son buscados en el conjunto estratégico. El éxito estratégico reposa en el éxito táctico, de algunas parcelas o de muchas, especialmente de las vitales

y principales. La táctica precisa adaptarse a las tareas y posibilidades de la estrategia.

SECCION “B”

PRINCIPIOS DE LA GUERRA

1. PRINCIPIOS DE LA GUERRA.

En la medida que se estudian los principios de la guerra, queda claro que estos son proposiciones o abstracciones, y aún cuando ellos son verdades fundamentales, su aplicación no tiene el mismo sentido que cualquier ley científica con un campo limitado. Es mas, ellos son la síntesis de siglos de experiencia. La aplicación ingeniosa de estos principios requiere un estudio de la historia de su evolución a través de cambios dinámicos en la organización, las armas, equipamiento, movilidad y técnicas. En este orden de ideas, el simple conocimiento y comprensión de los principios de la guerra no proporcionará la solución a cada problema de guerra. Los elementos humanos valor, moral, disciplina y liderazgo tienen una relación directa con el resultado de cualquier operación y son tan vitales al éxito, que merecen una constante observación, profundo criterio y sentido común, son las claves para la aplicación exitosa de los principios de la guerra.

Los principios de la guerra son:

a. Objetivo.

Es considerado el principio fundamental. Si un Ejército ha de tener éxito todos los esfuerzos deben estar dirigidos hacia una meta decisiva y obtenible. En términos generales el objetivo de un Ejército es la destrucción del enemigo o de su voluntad para combatir. Dependiendo del nivel de comando, el objetivo puede ser expresado como una unidad enemiga en particular o más generalmente como la destrucción del enemigo en una zona. En muchos casos se asignan objetivos en el terreno. El objeto es sin embargo garantizar la destrucción del enemigo o lograr ventajas tácticas.

La nación, las Fuerzas Armadas y cada uno de sus elementos, hasta el escalón más bajo, deben poseer sus propios objetivos. Pero en el análisis final cada objetivo debe contribuir al objetivo nacional. La selección del mejor objetivo es quizás lo más difícil en la toma de una decisión.

b. Ofensiva.

El principio de la ofensiva abarca: obtener, conservar y explotar la iniciativa para atacar, garantizar, o mantener la iniciativa para

preservar la libertad de acción e imponer nuestra voluntad al enemigo. La gran ventaja de la acción ofensiva es la iniciativa la cual permite la selección de los objetivos y lugares, tiempo y medios para cumplir la misión. Únicamente mediante una acción ofensiva permanente puede obtenerse una decisión militar clara.

El principio de la ofensiva es y debe ser aplicado inclusive mediante la conducción agresiva de la defensa.

c. Simplicidad.

La simplicidad es una cualidad o estado que implica ser claro y sencillo, y es esencial si los planes van a ser ejecutados en forma efectiva. La simplicidad se logra mediante la preparación y emisión de planes sencillos y claros, ordenes concisas que facilitan la correcta comprensión y la ejecución descentralizada.

d. Masa.

Es la concepción de un poder de combate superior en el lugar decisivo y en el momento oportuno. El poder de combate contempla algo más que fuerza – hombre, más bien es una combinación de varias funciones, es decir, Inteligencia, Comando y Control, Apoyo de Servicios para el Combate y Operaciones Tácticas. Bajo este concepto existen cuatro características a ser examinadas, estas son: **La Movilidad**: Capacidad de una unidad que le permite moverse de un sitio a otro, manteniendo su habilidad para cumplir su misión fundamental; **Poder de Fuego**: Capacidad de una fuerza militar para disparar fuegos; **Adaptabilidad**: Capacidad de la fuerza de combate para comunicarse internamente y externamente, y reaccionar a los comandos y controles ejecutados por el Comandante; **Capacidad de Operar Sostenidamente**: Habilidad de la fuerza para conservar, mantener y recuperar sus recursos de combate. Además, el término “Poder de Combate” incluye esos aspectos intangibles del Comando tales como Espíritu, Moral, Valor y Determinación.

e. Economía de Fuerzas.

Este principio, sostiene que todas las ubicaciones de las fuerzas disponibles deben responder a la necesidad que tienen todos los comandantes de disponer de recursos suficientes bajo su control, para lograr las misiones asignadas. Como corolario, el principio tiene como fuerza fundamental que sean utilizados todos los recursos, es decir no desperdiciar nada.

f. Maniobra.

Maniobra es la colocación de fuerzas y fuego para obtener una posición ventajosa con respecto al enemigo. Proporciona la necesaria masificación del Poder de Combate en el lugar y tiempo decisivo para lograr la destrucción del enemigo.

g. Unidad de Comando.

Este principio exige que para cada tarea existe un esfuerzo unido bajo la responsabilidad de un Comandante. Visualizar la coordinación de acciones hacia una meta común.

h. Seguridad.

El principio de seguridad sostiene la preservación de la sorpresa. A través de la seguridad se mantiene la libertad de acción mediante un estado de apresto continuo y calculado incluyendo el uso de fuerzas esenciales de seguridad, formaciones apropiadas, y disposiciones, así como inteligencia efectiva y procedimientos de contrainteligencia. Cada escalón debe estar involucrado en las medidas de seguridad.

i. Sorpresa.

El principio de la sorpresa implica golpear al enemigo en el momento, lugar menos esperado y de una manera para la cual no esté preparado. Las medidas de seguridad en la manipulación de los planes, ocultamiento de los movimientos y puntos fuertes, fintas y demostraciones, y la rapidez de los movimientos contribuyen a la sorpresa en igual medida que la creatividad y el arrojo.

SECCION “C”

FUNDAMENTOS DE LAS OPERACIONES TACTICAS

1, GENERALIDADES.

- a.** El empleo efectivo de las Fuerzas de Combate en operaciones tácticas puede ser optimizado mediante el uso de ciertos fundamentos que se aplican normalmente a todos los tipos de operaciones tácticas.
- b.** Los fundamentos de las operaciones tácticas son reglas originadas en la doctrina, organización y estado del arte de la guerra, las cuales permiten la aplicación de los principios de la guerra a las misiones tácticas.
- c.** Estos fundamentos ayudan a los comandantes y oficiales de Estado y Plana Mayor en la Apreciación de la Situación en todas las etapas de planeamiento táctico y ejecución de las operaciones.

2. FUNDAMENTOS DE LAS OPERACIONES TACTICAS.

Los fundamentos de las operaciones tácticas son los siguientes:

a. Empleo eficiente del soldado.

El éxito del combate depende en esencia de la inteligencia, valor, idoneidad profesional y resistencia del soldado por ser el elemento decisivo en el combate. Mantenerle su moral y proporcionarle adiestramiento y apoyo adecuado son responsabilidades definidas de la conducción.

b. Planeamiento cuidadoso y ejecución rápida y agresiva.

(1) Para obtener el éxito de las operaciones tácticas se requiere un planeamiento cuidadoso y detallado enmarcado en las limitaciones del tiempo que impone la situación. Los comandantes deben asegurarse que las acciones de las unidades subordinadas estén coordinadas y contribuyan al logro de los objetivos mediante la asignación de misiones, medios e imposición de los controles necesarios.

(2) Para obtener el mayor provecho de la flexibilidad inherente de las fuerzas de armas combinadas es esencial la rapidez en la toma de decisiones como en el planeamiento. Las ordenes tipo misión orales, son utilizadas frecuentemente. Se fomenta la mayor libertad de acción, lo que contribuye al logro de una ejecución agresiva y rápida, y permite a los subordinados reaccionar rápidamente a los cambios de situación.

c. Use el ambiente operacional en forma ventajosa.

(1) Los comandantes deben aprovechar cualquier ventaja que ofrezca el terreno, las condiciones meteorológicas, el espacio aéreo y el tiempo.

(2) El terreno es un factor importante en la aplicación del poder de combate; ofrece oportunidades para emplear eficazmente las armas, proporciona líneas de comunicaciones que son esenciales para la maniobra y el apoyo de esta, y proporciona direcciones de aproximación las cuales facilitan la aplicación del poder de combate mediante la movilidad y la maniobra.

d. Utilizar combinación de armas – fuerzas de apoyo mutuo.

(1) El poder de combate es obtenido mediante el despliegue adecuado de fuerzas de armas combinadas altamente móviles,

capaces de reaccionar rápidamente. Las características especiales de cada tipo de unidad, son aprovechadas con el fin de contribuir con el éxito de la fuerza. La reacción rápida de la fuerza se logra estableciendo apropiadas relaciones de comando, manteniendo las comunicaciones y usando las medidas de coordinación y control.

- (2) La adecuada comunicación de la Infantería y el Blindado con apoyo apropiado, normalmente hace más efectiva a la fuerza de maniobra. Cuando se empleen los elementos de fuerzas de armas combinadas separadamente, tal separación estará limitada por el tiempo o la distancia dentro de los cuales el apoyo mutuo sea posible.

e. Aumentar la flexibilidad.

- (1) La interacción de los eventos y condiciones en el campo de batalla moderno hacen necesario que las unidades se adapten rápidamente a la situación existente o a las condiciones significativas que se puedan desarrollar. Esto se logra manteniendo la flexibilidad.
- (2) La flexibilidad engloba la totalidad del espectro de actividades militares, incluyendo la adaptación de las tácticas y recursos a las condiciones especiales que puedan existir. Suficiente flexibilidad en la organización, recursos y medios disponibles es retenida para reaccionar y para obtener o retener la iniciativa.
- (3) Para aumentar la flexibilidad se requieren planes detallados bien concebidos, aspecto que se verifica en la organización de las fuerzas para el combate y el dispositivo de estas. Basándose en la situación enemiga, las condiciones meteorológicas, el terreno y nuestros propios recursos, organizamos agrupaciones tácticas temporales con las cuales poder cumplir la misión. La flexibilidad es complementada por medio de comunicaciones eficientes, movilidad. Formaciones apropiadas y retención de una reserva adecuada.

f. Explotar la movilidad.

La movilidad incrementa la capacidad de emplear la maniobra y aumentar su efecto. La sorpresa es obtenida a través de la movilidad, la movilidad es deseable para reducir la vulnerabilidad, facilitar el control de extensas áreas de responsabilidad, proporcionar apoyo mutuo, conservar la libertad de acción, y explotar los efectos de los fuegos nucleares. La maximización de nuestra movilidad y la

minimización de la del enemigo es fundamental para alcanzar el poder de combate decisivo.

g. Reducir la vulnerabilidad.

- (1) La vulnerabilidad es la susceptibilidad que tiene una fuerza de sufrir daños por la acción del enemigo. La movilidad y la acción ofensiva son medios efectivos para reducir la vulnerabilidad.
- (2) Las medidas de seguridad también reducen la vulnerabilidad ya que con ellas mantenemos la integridad de la fuerza e impedimos que el enemigo interfiera inesperadamente nuestras acciones. Un ataque agresivo normalmente proporciona cierto grado de seguridad.
- (3) Otros medios para reducir la vulnerabilidad lo constituyen, la rapidez para reaccionar a una amenaza y el empleo apropiado del engaño táctico, dispersión, cobertura y abrigo, contramedidas electrónicas, medios de defensa aérea y fuegos de contrabatería.
- (4) Las medidas que se toman para reducir la vulnerabilidad a una forma de ataque pueden aumentar la vulnerabilidad a otra.

h. Generar el máximo poder de combate.

- (1) El poder de combate es una combinación de los medios físicos disponibles al comandante y la fuerza intangible de su acción de comando. Las unidades de fuego y de maniobra son los medios físicos con que cuenta, los medios intangibles comprenden, liderazgo, competencia profesional y la preparación de las fuerzas para el combate. El poder de combate es importante en operaciones activas en relación con el poder de combate de las fuerzas oponentes. El comandante procura generar el máximo de poder de combate con los medios disponibles.
- (2) El poder de combate relativo de fuerzas oponentes no necesita ser directamente proporcional a su fuerza numérica, por lo tanto, cuando fuerzas hostiles sean superiores, el comandante examinará todos los aspectos de la situación para determinar cuanto poder de combate mayor que el del enemigo puede ser creado.
- (3) El poder de combate tiene una gran importancia en la iniciativa del comandante y su habilidad para combinar los medios disponibles de forma más eficaz en una situación determinada. Se deben desarrollar y explotar las técnicas más efectivas para el empleo del potencial humano y las armas modernas disponibles.

La aplicación de un poder de combate inesperado es un factor importante que contribuye a la sorpresa.

i. Ejecutar reconocimientos continuos.

- (1)** El reconocimiento es una responsabilidad permanente de cada comandante y de cada soldado. Un reconocimiento activo proporciona información que aumenta la oportunidad de descubrir deficiencias existentes en el enemigo, y también proporciona alerta anticipada sobre el uso de contramedidas por parte del enemigo, las condiciones meteorológicas, el terreno y otros factores del medio ambiente del área de operaciones.
- (2)** Las operaciones de seguridad y reconocimiento se complementan mutuamente y no pueden ser separadas. Un reconocimiento aéreo y terrestre eficaz proporciona cierto grado de seguridad y una fuerza de seguridad proporciona información del enemigo y del área de operaciones.

j. Proporcionar un Apoyo de Servicio para el Combate adecuado y oportuno.

El Apoyo de Servicio para el Combate adecuado y oportuno es esencial para lograr el éxito de cualquier misión táctica. El planeamiento logístico detallado que incluya abastecimiento adecuado, servicio médico y mantenimiento coincide con el planeamiento táctico y debe preceder a la operación. Durante la ejecución de las operaciones deben mantenerse apreciaciones continuas de personal, logística y asuntos civiles, y se deben ejecutar los planes para preservar la capacidad combativa de las fuerzas.

CAPITULO II OPERACIONES OFENSIVAS.

SECCION “A” GENERALIDADES.

1. LA OFENSIVA.

Los resultados decisivos de la guerra se obtienen mediante acciones ofensivas en la cuales el comandante ejerce su iniciativa e intenta imponer su voluntad al enemigo. La esencia de la ofensiva es la voluntad del atacante para vencer. Esta es una responsabilidad de comando y debe ser inculcada a cada soldado.

Se ha establecido que el objetivo es el principio que guía a la guerra. De allí se deriva que el objetivo final de las operaciones ofensivas es lograr la destrucción del enemigo y/o su voluntad de combate.

Este último propósito no debe olvidarse nunca en los detalles del planeamiento táctico para las operaciones ofensivas.

2. PROPÓSITOS DE LAS OPERACIONES OFENSIVAS.

Los propósitos de las operaciones ofensivas son los siguientes:

a. Destruir fuerzas enemigas.

El objetivo final de la ofensiva es destruir las fuerzas enemigas o su voluntad de combatir.

b. Capturar terreno.

Las consideraciones tácticas indican con frecuencia que la captura o control del terreno crítico proporciona al comandante ventajas tácticas que le facilitarán la destrucción del enemigo. La captura de características del terreno o localidades rara vez constituirán la totalidad de la misión. Las características del terreno asignadas como objetivos ayudan en la coordinación y control de las fuerzas.

c. Conocer el dispositivo enemigo.

Un detallado conocimiento del dispositivo enemigo es necesario para alcanzar los objetivos principales de las operaciones ofensivas. Las operaciones ofensivas preliminares son emprendidas para obtener esta información; el propósito principal en las operaciones de reconocimiento es lograr que las fuerzas amigas entablen combate con el enemigo bajo las circunstancias favorables.

d. Privar al enemigo de los recursos necesarios.

Evitar que el enemigo haga uso de sus recursos, reduce sus posibilidades para conducir operaciones por largos períodos y favorece la ofensiva. Aunque éste propósito es asociado normalmente con operaciones estratégicas, es también aplicable a las operaciones tácticas.

e. Distraer la atención del enemigo.

Debemos confundir y engañar al enemigo para llevarlo a realizar una evaluación errada de las capacidades e intenciones del atacante mediante la distracción de su atención de un área en la cual se busca decisión.

Si tal acción es exitosa, esto contribuye a alcanzar poder de combate mediante la reducción de la capacidad del enemigo para reaccionar.

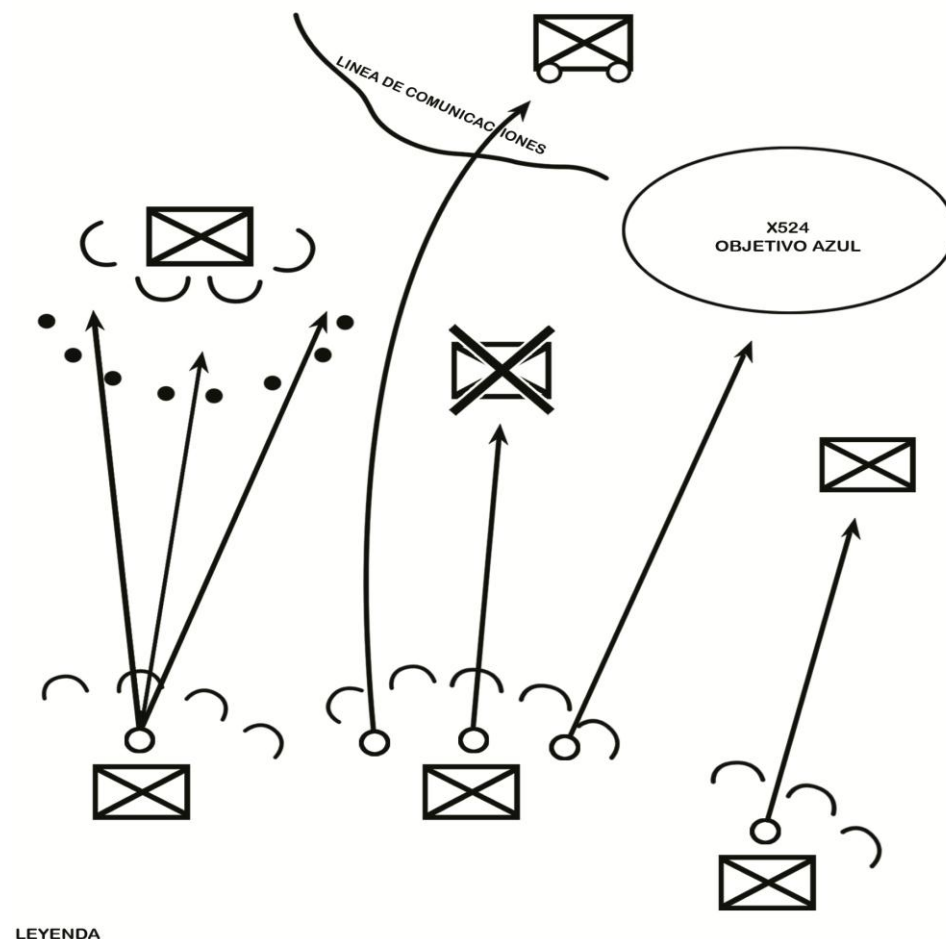


FIGURA 1. PROPOSITOS DE LAS OPERACIONES DEFENSIVAS

SECCION “B”
FUNDAMENTOS DE LAS OPERACIONES OFENSIVAS.

1. OBTENGA Y MANTENGA EL CONTACTO.

Este fundamento es aplicable cuando una fuerza no está en contacto con el enemigo o cuando el enemigo intenta romper el contacto con la fuerza.

- (1) Para disponer las fuerzas de una manera efectiva en el campo de batalla se requiere información sobre la fuerza enemiga. Es prioritario para el comandante obtener el contacto con el enemigo. Obteniendo el contacto, puede evitarse la sorpresa y utilizarse la información obtenida para facilitar las operaciones futuras.
- (2) Las fuerzas de reconocimiento y seguridad realizan todos los esfuerzos para establecer el contacto con el enemigo lo más pronto posible y una vez obtenido mantenerlo.
- (3) Cuando se obtiene el contacto con el enemigo, este no puede romperse sin autorización del escalón superior; sin embargo, puede mantenerse mediante observación.

2. DESARROLLE LA SITUACION.

- (1) El desarrollo de la situación estará estrechamente ligado a obtener y mantener el contacto y está definido por todas las acciones necesarias para determinar la fuerza, ubicación, composición y dispositivo del enemigo que ha sido encontrado. Este fundamento es importante, ya que un comandante actúa con desventaja si no conoce la naturaleza del enemigo con el que está combatiendo.
- (2) El fracaso en el desarrollo de la situación proporciona al enemigo una marcada ventaja en el poder de combate relativo debido a que el comandante no puede maniobrar con sus fuerzas de una manera decisiva y puede ser sorprendido por la resistencia enemiga.

3. EXPLOTE LAS DEFICIENCIAS CONOCIDAS DEL ENEMIGO.

En las situaciones creadas por la maniobra de fuerzas opuestas, ambas buscan una ventaja táctica. Los Comandantes evitan la fuerza enemiga, reaccionan con la máxima rapidez para tomar ventaja de las debilidades conocidas del enemigo para alcanzar el éxito. Deficiencias como un dispositivo defectuoso, baja moral, apoyo insuficiente, o errores tácticos, así como el efectivo numérico deben ser explotados.

4. CAPTURE O CONTROLE PUNTOS CRITICOS.

El cumplimiento exitoso de las misiones ofensivas depende normalmente del control o neutralización rápida de aquellos puntos críticos del terreno que son esenciales para el cumplimiento de la misión. Sin embargo, la posesión de éstos no es importante cuando la ventaja que ella significa no es explotada para destruir el enemigo.

5. MANTENGA LA INICIATIVA.

Un objetivo primordial del comandante en las operaciones ofensivas es el de obtener y mantener la iniciativa.

- (1) La iniciativa es una condición mediante la cual el comandante aplica sus recursos a voluntad para influir en la acción. El comandante en posesión de la iniciativa debe tomar decisiones para originar acciones que obliguen a su oponente a reaccionar. Para obtener la iniciativa el comandante puede emplear un poder de combate abrumador y agresivo, obtener la sorpresa o explotar las deficiencias enemigas; siempre se busca la sorpresa, la cual puede obtenerse seleccionando un momento, un lugar o dirección inesperados para el ataque de las fuerzas, lo cual se logra mediante el engaño, la maniobra y la movilidad.
- (2) Obtenida la iniciativa se realizan todos los esfuerzos para mantenerla. Si se pierde, es difícil y costoso recuperarla. La aplicación permanente de fuerzas contra unidades enemigas menos capaces de contrarrestar un ataque, la neutralización o destrucción de medios disponibles al enemigo para influir en la situación, y la pronta explotación de las acciones exitosas a todos los niveles sirven para mantener la iniciativa, permitiendo así la libertad de acción. La iniciativa obtenida es mantenida por los comandantes que reaccionan de manera rápida y decisiva y que siempre tienen planes alternos listos para ser puestos en ejecución.

6. NEUTRALICE LA CAPACIDAD ENEMIGA PARA REACCIONAR.

Se deben hacer todos los esfuerzos para desorganizar y neutralizar la capacidad enemiga para reaccionar a la maniobra y disposiciones tácticas del comandante. Aislar el campo de batalla y destruir o interferir las acciones de refuerzo o apoyo del enemigo reducen su capacidad de respuesta, disminuye los riesgos, aumenta la seguridad de nuestras fuerzas, y ayuda a obtener y mantener la iniciativa.

7. AVANCE MEDIANTE EL FUEGO Y LA MANIOBRA.

Las unidades del Ejército atacan combinando el fuego y la maniobra, culminando en un poderoso y violento asalto sobre el objetivo. Esta es una técnica que implica el establecimiento de una base de fuego y una fuerza de maniobra. Estas distintas fuerzas tienen misiones separadas.

8. MANTENGA EL IMPETU DEL ATAQUE.

Después de iniciado el ataque se hacen todos los esfuerzos para mantener su ímpetu hasta tanto se haya asegurado el objetivo. Es imperativo el uso de la flexibilidad y la rapidez en el empleo del poder de combate.

El ímpetu del ataque se mantiene haciendo avanzar el escalón de ataque tan rápido como sea posible, empleando oportunamente la reserva, desplazando elementos de apoyo de fuego y proporcionando apoyo de servicio de combate adecuado.

9. CONCENTRE UN PODER DE COMBATE SUPERIOR EN EL MOMENTO Y LUGAR DECISIVO.

Para que las operaciones ofensivas sean exitosas, es necesario concentrar un poder de combate superior en el lugar y momento decisivos y aplicar rápidamente este poder en la destrucción del enemigo. Esto implica para el ataque la realización de tres tareas principales: **Fijar al enemigo en posición, maniobrar contra él para obtener una ventaja y en el momento decisivo descargar un asalto abrumador para destruirlo.** Es en esta última tarea que los elementos de apoyo de fuego y maniobra son concentrados y si es necesario se comprometen las reservas para generar el máximo poder de combate y arrollar al enemigo.

10. EXPLOTE EL ÉXITO.

Como el poder de combate es relativo, los comandantes buscan ventajas en cualquier información, éxito táctico, o beneficio obtenido durante el ataque. Se necesitan reacciones rápidas y suficiente poder de combate en reserva.

11. MANTENGA LA SEGURIDAD E INTEGRIDAD DE LA FUERZA.

Todos los comandantes son responsables de tomar las medidas de seguridad necesarias para asegurar la integridad de su comando y evitar que sus fuerzas sean sorprendidas. La proximidad del enemigo impone las acciones a tomar sin importar si el contacto es remoto, improbable o inminente; sin embargo, las acciones no deben distraer innecesariamente elementos o esfuerzos de la misión de la fuerza.

La integridad implica mantener la unidad como una fuerza de combate eficaz. Los comandantes se aseguran que sus fuerzas no serán divididas en la medida que impidan la destrucción por partes. Cualquier acción que reduzca el apresto de combate de la fuerza o amenace su integridad requiere la atención especial del comandante para la reorganización durante el ataque o en la consolidación del objetivo.

CAPITULO III ORGANIZACIÓN DE FUERZAS.

SECCION “A”. ORGANIZACIÓN GENERAL.

1. PROPOSITO.

La disposición de las fuerzas en el campo de batalla utilizando formaciones de combate apropiadas no garantiza que se hará un empleo eficiente de ellas de acuerdo a sus funciones y capacidades. Es necesario organizar las fuerzas para el combate estableciendo relaciones de comando agrupándolas de tal forma que se obtenga una combinación de medios eficiente. Los comandantes deben tomar en consideración que las fuerzas son organizadas, desplazadas y desplegadas en el campo de batalla tomando como referencia al enemigo para asignar misiones a los comandos, así como también las fuerzas necesarias para el cumplimiento de estas.

2. DEFINICION.

La organización de las fuerzas es la unificación y consolidación de los diferentes medios disponibles dentro de una fuerza bajo la autoridad de un comandante quien puede dirigir eficientemente sus esfuerzos hacia una meta común. Esto es importante desde el punto de vista táctico ya que permite el control, coordinación y apoyo necesarios para ubicar y maniobrar las unidades de combate disponibles para obtener ventajas sobre el enemigo.

3. PRINCIPIOS DE LA ORGANIZACIÓN.

Hay dos principios básicos de organización que un comandante debe considerar cuando organiza sus fuerzas y establece las relaciones de comando que impone la situación: Estos principios son misión y control.

a. Misión.

El principio de misión corresponde al principio táctico del objetivo. Para asignar los medios requeridos por una unidad en el cumplimiento de una misión se consideran los siguientes factores:

- (1)** Economía.
- (2)** Simplicidad.
- (3)** Flexibilidad.

b. Control.

Toda organización militar para el combate debe tener un sistema de comando y control eficiente. Para desarrollar este sistema se consideran los siguientes factores:

- (1)** Unidad de Comando.
- (2)** Amplitud de control.
- (3)** Cadena de Comando.

4. RELACION DE COMANDO.

La organización de fuerza está fundamentada en la misión. Las relaciones de comando se establecen considerando los factores que permitan emplear estas fuerzas eficientemente. Los elementos subordinados a estas fuerzas serán en consecuencia colocados bajo su comando atendiendo las prescripciones de las siguientes relaciones:

a. Unidad Orgánica.

Es aquella que está asignada y forma parte esencial de una organización militar, los elementos orgánicos de una fuerza son enumerados e identificados en las listas de su tabla de organización y equipo.

b. Asignación.

Una unidad asignada es aquella que es colocada en una organización por un tiempo relativamente permanente y/o es colocada en una organización cuyo comando controla y supervisa la administración y sus principales funciones. La determinación de los tipos y cantidad de unidades asignadas a una división particular es lo que llamamos ajustes.

c. Agregación.

Una unidad agregada está ligada temporalmente a un comando diferente al de su asignación orgánica. La unidad que recibe a otra en agregación es responsable por la logística, administración, entrenamiento y las operaciones, excepto cuando las ordenes recibidas indiquen el grado de control implícito en la relación de comando. La unidad o comando original de la unidad agregada mantiene el control sobre las funciones de personal relacionadas con ascensos y transferencias, la unidad agregada se subordina al comando al cual ha sido agregada.

d. Control Operacional.

En el control operacional se coloca a una unidad bajo las ordenes de un comandante para la asignación de tareas, designación de objetivos, integración de fuerzas y la dirección necesaria para el cumplimiento de la misión. El control operacional no atribuye al comando que lo ejerce responsabilidades o autorización para intervenir en la administración, apoyo de servicio de combate, disciplina, organización interna o adiestramiento.

e. Apoyo.

El apoyo es una misión o tarea asignada a una unidad que permanece bajo la autoridad de su comando, mientras apoya a otra unidad específica. La unidad que apoya es autorizada y obligada a satisfacer directamente las solicitudes de la unidad a la cual está prestando apoyo. El apoyo como relación de comando, no debe confundirse con las misiones tácticas que se asignan normalmente a los elementos de apoyo de fuego.

f. Area de Responsabilidad.

El área de responsabilidad genera una relación de comando entre el comandante de Área y los comandantes de las organizaciones que están ubicadas en el área. Esta relación está limitada a las funciones específicas que la misión de responsabilidad de área prescribe cumplir.

**SECCION "B".
ORGANIZACIÓN PARA EL COMBATE**

1. ORGANIZACIÓN PARA EL COMBATE.

Es la forma como se estructura o agrupan las fuerzas militares para enfrentar los requerimientos tácticos del campo de batalla. Tiene dos propósitos específicos: Combinación adecuada de las fuerzas para cumplir cada tarea impuesta en la misión, y facilitar el comando y control de dichas fuerzas. Se considera culminado el proceso de organización para el combate cuando han sido establecidas las relaciones de comando entre los elementos de la fuerza y se han especificados las misiones tácticas.

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

CAPITULO IV

TIPOS DE OPERACIONES OFENSIVAS.

1. GENERALIDADES.

Las operaciones ofensivas se caracterizan por la iniciativa agresiva de los comandantes subordinados, por el ímpetu, por la intensidad, por rápidos cambios en el esfuerzo principal para tomar ventaja de cualquier oportunidad y por la más rápida y posible destrucción de las defensas enemigas.

En las operaciones ofensivas hay tres tareas básicas que ejecutar en la conducción del combate hacia el enemigo: localizarlo y fijarlo en posición, maniobrar contra él para obtener una ventaja táctica y descargar un asalto arrollador con el cual destruirlo. En el cumplimiento de estas tareas están involucrados cinco (05) tipos principales de operaciones ofensivas:

- (1)** Movimiento hacia el contacto.
- (2)** Ataque improvisado.
- (3)** Ataque coordinado.
- (4)** Explotación.
- (5)** Persecución.

Aunque estas operaciones han sido enunciadas en un orden secuencial cualquier operación ofensiva tiene la potencialidad de desarrollarse hacia uno o más tipos de operaciones o hacia una defensa. La serie como un todo puede ser recorrida por pasos desde el movimiento hacia el contacto hasta una eventual persecución; sin embargo, un ataque puede cambiar rápidamente en dirección hacia el frente o hacia la retaguardia a lo largo de la gama de operaciones. Los comandantes deben organizar sus fuerzas para el combate de tal forma, que puedan cambiar de un tipo de operación a otro sin que se produzcan retardos a causa de la reorganización; y anticipar la preparación del dispositivo que se adoptará al concluir la operación.

Además de estos cinco (05) tipos de operaciones ofensivas los comandantes también deben estar preparados para conducir operaciones con propósito especial tales como:

- (1)** Reconocimiento en fuerza.
- (2)** Incursiones.
- (3)** Fintas.
- (4)** Demostraciones.
- (5)** Relevo para continuar el ataque.

SECCION “A”
MOVIMIENTO HACIA EL CONTACTO.

1. GENERALIDADES.

- a. El Movimiento hacia el Contacto es una operación ofensiva ejecutada con el propósito de obtener el contacto con el enemigo o recuperarlo en caso de haberlo perdido. Su finalidad es un pronto desarrollo de la situación que proporcione ventajas sobre el enemigo antes del combate decisivo. El movimiento puede tomar la forma de una marcha administrativa cuando el contacto con el enemigo es remoto, una columna táctica cuando el contacto es probable o una marcha de aproximación cuando el contacto es inminente.
- b. El objetivo de las fuerzas amigas durante el Movimiento hacia el Contacto es lograr una ventaja sobre el enemigo que facilite nuestras operaciones futuras. Aún cuando la fuerza enemiga es el objetivo principal, la información concerniente a él es vaga, por lo tanto, un comandante normalmente asigna objetivos en términos de terreno a los elementos subordinados.
- c. La seguridad es un factor crítico en el movimiento hacia el contacto, y se aumenta mediante la adopción de formaciones apropiadas, el pronto desarrollo de la situación, y manteniendo el mayor poder de combate disponible al comandante para su empleo inmediato. Cuando se dispone de medios de la Fuerza Aérea Táctica y/o Aviación del Ejército deben usarse para proporcionar cobertura a la columna.
- d. Los comandantes explotan todas las agencias y medios disponibles para obtener información sobre el enemigo, evitar la sorpresa, adquirir información sobre blancos y obtener una ventaja táctica.
- e. Una brigada o un batallón pueden conducir un movimiento hacia el contacto formando parte de una fuerza mayor o como unidad independiente cuando se le asignan los recursos adecuados.
- f. El Movimiento hacia el contacto debe ser planificado cuidadosamente, pero a los comandantes de los elementos subordinados se les debe dar la máxima autoridad y libertad de acción para que ejecuten los avances de una manera rápida y agresiva.
- g. Se desarrolla y aplica el máximo empleo de armas de Defensa Aérea con los elementos de vanguardia.
- h. En el Movimiento hacia el Contacto están involucrados desplazamientos rápidos, control descentralizado y el despliegue

improvisado de formaciones de armas combinadas desde la marcha para el ataque o la defensa. Esta operación se transformará en un combate de encuentro tan pronto como la fuerza que avanza encuentre al enemigo.

- i. El Movimiento hacia el contacto será siempre parte importante de cualquier Plan de Campaña.

2. FUNDAMENTOS DEL MOVIMIENTO HACIA EL CONTACTO.

- a. Para localizar y fijar al enemigo el Comandante debe avanzar al frente con una fuerza pequeña altamente móvil, pero al mismo tiempo mantener el grueso de su fuerza lo suficientemente atrás, como parte para poder maniobrar sin empeñarse inadvertidamente en una acción decisiva. Se ejecuta el combate directamente contra leves resistencias con unidades avanzadas siempre que sea posible mantener el ímpetu de la operación.
- b. Los comandantes deben organizar las fuerzas en equipos de armas combinadas listos para ser desplegados y actuar rápidamente en cualquier dirección acompañados por apoyo de fuego de la artillería y aviación.
- c. Las formaciones deben permitir seguridad perimétrica, es decir protección contra cualquier ataque a los flancos, retaguardia o al frente.
- d. La fuerza debe moverse progresivamente con la máxima rapidez.
- e. Los comandantes deben descentralizar la conducción del movimiento a los jefes subordinados en el frente y los flancos, y al mismo tiempo mantener suficiente control para asegurarse la efectividad de los fuegos de largo alcance y que los escalones subsiguientes estén prestos a continuar el combate después del contacto inicial.

3. ORGANIZACIÓN PARA LA MARCHA HACIA EL CONTACTO.

Una fuerza normalmente se organiza para el Movimiento hacia el Contacto en Fuerza de Cobertura, Fuerzas de seguridad (vanguardia, flanguardia y retaguardia) y Cuerpo Principal. **(Ver anexo 1).**

a. Fuerza de Cobertura.

Es una Fuerza que se desplaza bien delante del Cuerpo Principal, con la función de practicar reconocimientos, desarrollar la situación enemiga y proporcionar la seguridad que requiere el Cuerpo principal para desplegarse y combatir en las mejores condiciones.

La Fuerza de Cobertura es empleada en los niveles de División y mayores, debe estar constituida por fuerzas altamente móviles, y debe poseer el apoyo de fuegos y de servicio para el combate, que le permitan operar en forma independiente. La magnitud de la unidad empleada como fuerza de Cobertura dependerá del nivel de la unidad que lo ordena.

b. Vanguardia.

Es una fuerza de seguridad proporcionada por el Cuerpo Principal, la cual se mueve rápidamente al frente del Cuerpo Principal, lo suficiente lejos de este que permita la libertad de acción al Comandante del mismo, pero manteniéndose dentro de la distancia de apoyo de las armas de apoyo del Cuerpo Principal. Su misión es asegurar el avance ininterrumpido del Cuerpo Principal y protegerlo de ataque sorpresivos.

c. Cuerpo Principal.

En el Cuerpo Principal se desplazan las unidades de maniobra, de apoyo de fuego y de apoyo de servicios, Puestos de Comandos de Unidades.

El cuerpo Principal puede efectuar su desplazamiento sobre rutas múltiples o paralelas, a fin de mantener la flexibilidad y reducir el tiempo necesario para iniciar la maniobra.

d. Flanguardia y Retaguardia.

La Flanguardia y la Retaguardia, están constituidas por elementos del cuerpo principal o fuerza bajo su control y están destinadas a protegerlo de la observación terrestre, fuegos directos y ataques sorpresivos. Estas fuerzas deben ser lo suficientemente fuertes para derrotar fuerzas enemigas menores o retardar un fuerte ataque enemigo hasta tanto el cuerpo principal pueda desplegarse.

4. FORMACIONES PARA LA MARCHA DE APROXIMACION.

Las unidades cuando realizan un movimiento hacia el contacto y el contacto es inminente usarán la formación de Marcha de Aproximación. Las formaciones empleadas en esta modalidad de movimiento son columna sencilla y columnas paralelas. El empleo de una u otra formación estará determinado por factores tales como: inminencia del contacto enemigo, conocimiento de la fuerza y dispositivo enemigo, el terreno y la velocidad requerida para el movimiento.

a. Formación en columna sencilla. (Anexo N° 2)

El Comandante puede elegir, para mayor seguridad, retener el grueso de su fuerza en reserva y usar solamente una columna sencilla en la marcha de aproximación cuando el contacto con el enemigo es inminente pero el dispositivo del enemigo no ha sido bien determinado, y el tiempo no es un factor crítico. La desventaja de la columna sencilla es que permite al enemigo lograr el máximo de retardo con mínimas fuerzas, y el cambio de las fuerzas a las formaciones de combate consume mayor tiempo debido a que el despliegue de fuerza desde la columna sencilla requiere tiempo adicional.

b. Formación en columnas paralelas. (Anexo N° 3).

Una fuerza puede ser organizada en columnas paralelas cuando se requiere mayor rapidez en la ejecución de la marcha de aproximación, y se desea un despliegue bastante amplio. Aunque este tipo de formación complica el control, constituye una amenaza múltiple para el enemigo.

5. COMBATE DE ENCUESTRO.

Es una acción que tiene lugar cuando una fuerza en movimiento incompletamente desplegada para la batalla se empeña contra una fuerza del enemigo estática o en movimiento, con respecto a la cual no se dispone de adecuada inteligencia. El Combate de Encuentro ocurre con más frecuencia durante el Movimiento hacia el contacto, pero puede producirse durante cualquier tipo de operación.

Normalmente ocurren en operaciones de pequeñas unidades y cuando el reconocimiento ha sido incompleto; específicamente cuando cada una de las fuerzas oponentes está enterada de la ubicación y sentido del movimiento de la otra, y ambas deciden atacar sin retardo para obtener una ventaja táctica, alcanzar y ocupar un punto crítico o demostrar superioridad; o cuando una de las fuerzas ejecuta un despliegue improvisado para una defensa mientras la otra ataca antes que la defensa pueda organizarse.

La acción deja de ser un Combate de Encuentro cuando la situación enemiga ha sido desarrollada y el Comandante ha emprendido una de las formas de acción disponibles a él.

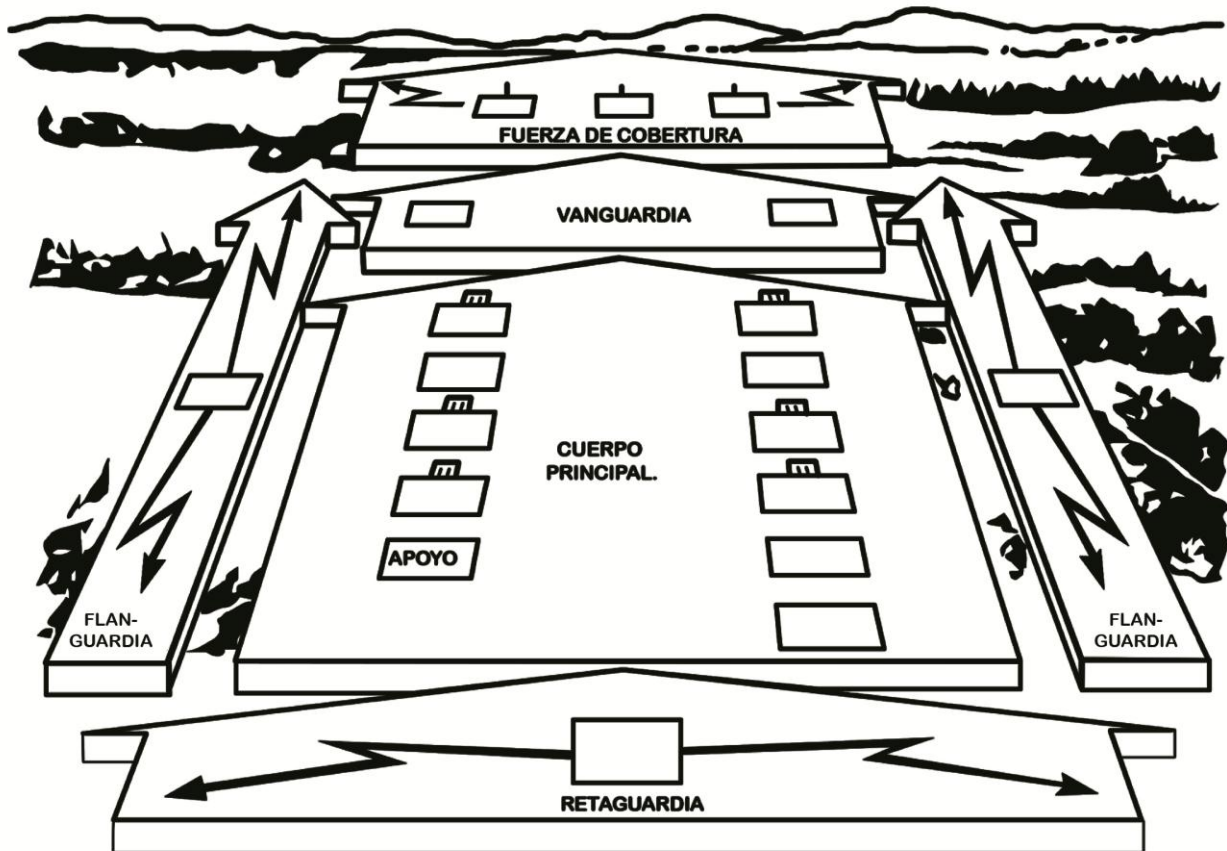
6. FACTORES QUE DETERMINAN EL ÉXITO DEL MOVIMIENTO HACIA EL CONTACTO.

- a.** Obtención temprana de la iniciativa.
- b.** Desarrollo de la situación y planificación rápida de la maniobra.
- c.** Ataque resuelto y violento.

- d. Mantener el ímpetu mediante la acción sincronizada de los elementos de combate, elementos de apoyo de combate y elementos de apoyo de servicio de combate.

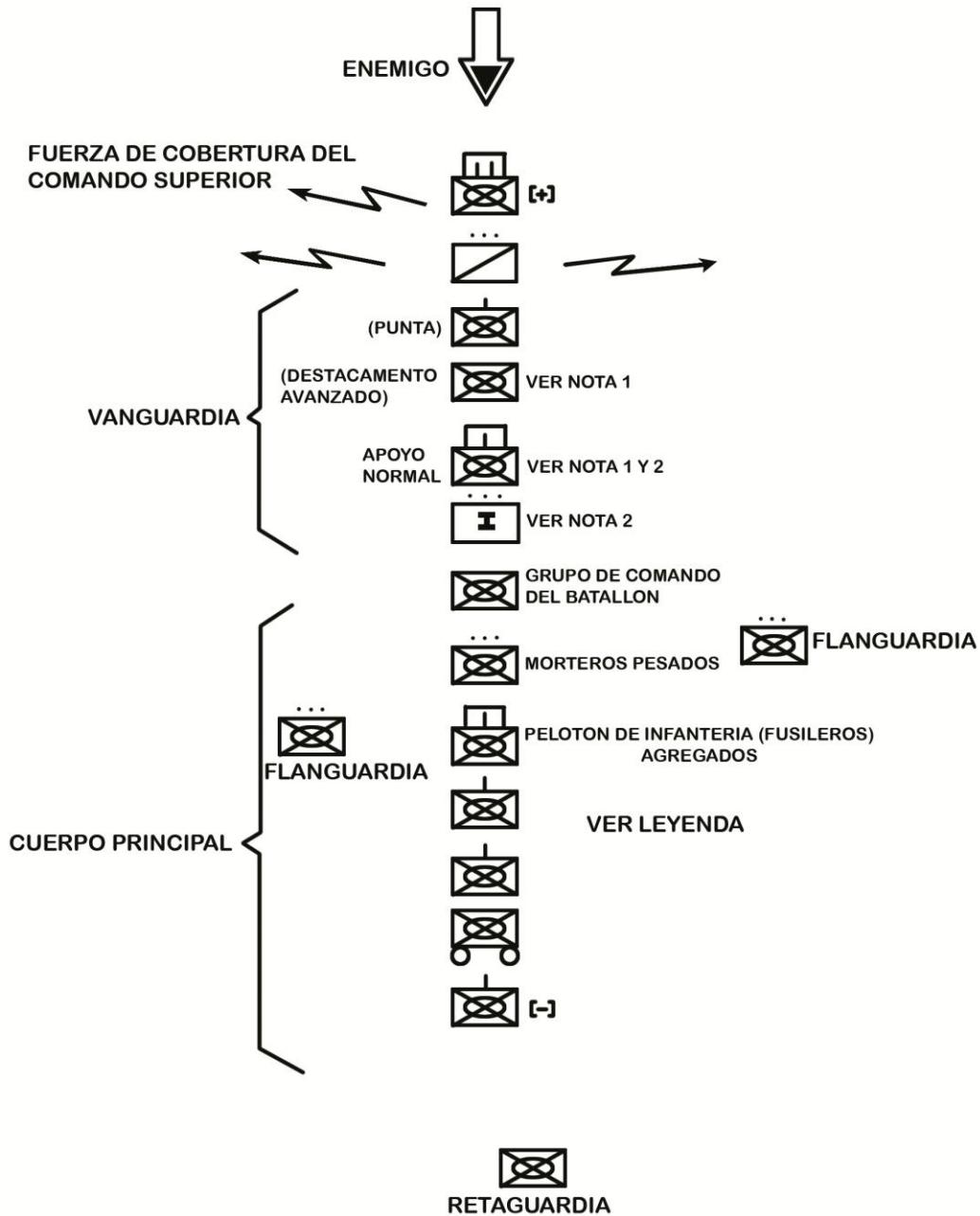
ANEXO N° 1.

(Organización de una Fuerza para un Movimiento hacia el Contacto).



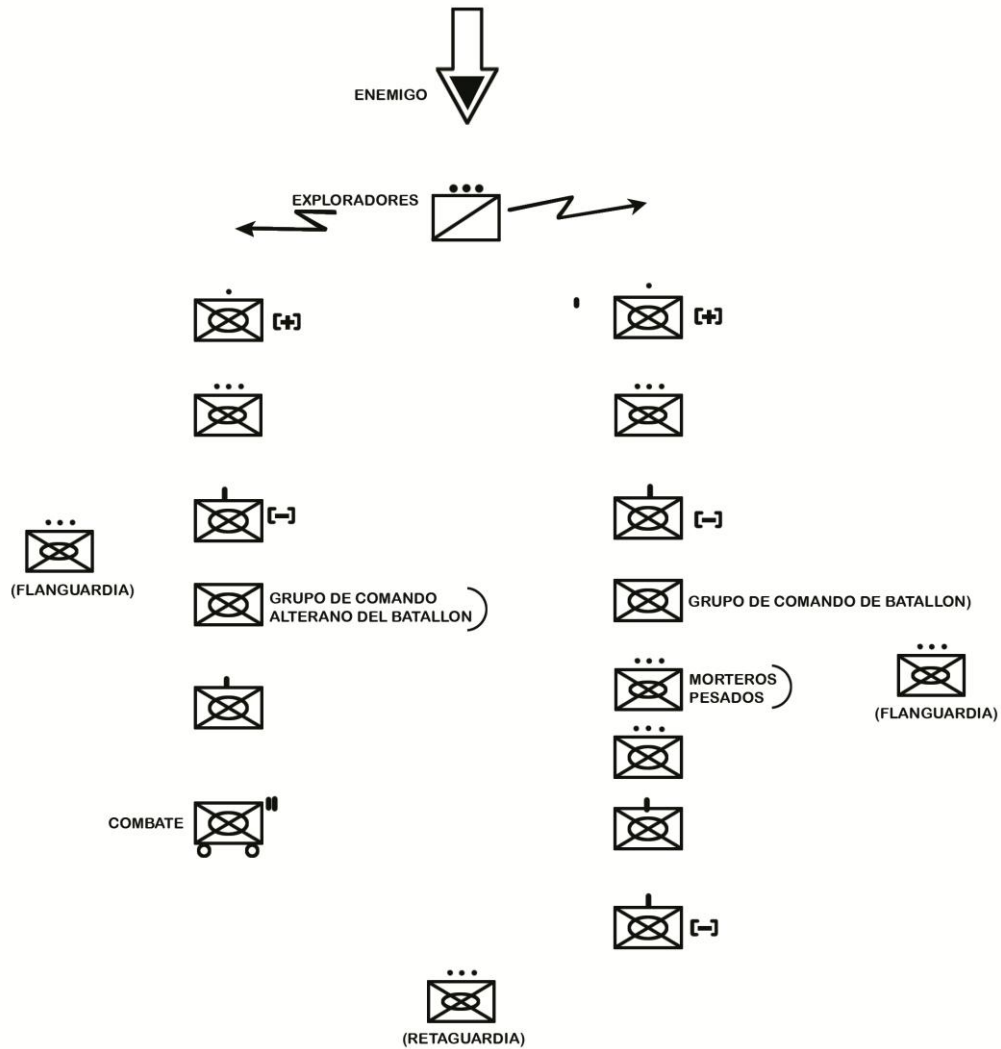
ANEXO N° 2.

(Fuerza de tarea de batallón en un Movimiento hacia el Contacto, efectuando una Marcha de aproximación, utilizando la Formación de Columna sencilla.)



ANEXO N° 3.

(Fuerza de tarea de Batallón en Movimiento hacia el Contacto, efectuando una Marcha de Aproximación, utilizando la formación de Columnas paralelas.)



SECCION “B”

ATAQUE IMPROVISADO.

El Ataque improvisado requiere mínima planificación, y se define así a la acción ofensiva que se produce como resultado de ciertas situaciones propicias que pueden desarrollarse en las siguientes formas:

- a.** Un movimiento para establecer el contacto puede convertirse en un Combate de Encuentro.
- b.** Un plan para un Ataque Coordinado puede ser modificado tras haber emprendido la operación.
- c.** Por contraataques de unidades pequeñas.

También puede ser el medio más rápido para obtener la iniciativa después de una defensa exitosa. Deben aplicarse acciones para concentrar los esfuerzos, lograr la sorpresa, y avanzar con rapidez y audacia.

La acción rápida y decisiva requiere esquemas simples, mayor confianza en los Procedimientos Operativos Vigentes y ejecución independientes. Los ejercicios de combate a nivel de compañía y menores sirven a menudo para lanzar ataques improvisados. Los batallones emplean planes preconcebidos para lanzar ataques improvisados. Las Divisiones y Brigadas efectúan ataques improvisados utilizando planes de contingencia. Un Cuerpo de Ejército ataca desde la columna de marcha en base a ataques improvisados de sus Divisiones o Fuerza de Cobertura.

Una vez que se ha establecido el Contacto con el enemigo, el comandante desplaza su fuerza, combinando la maniobra, los fuegos, el apoyo aéreo y demás recursos en un intento por destruir al enemigo, o para determinar con precisión la situación enemiga a fin de decidir que ha de hacerse luego. Por lo general, si la unidad que en cabeza el movimiento no puede aniquilar, evitar o abrirse paso ante el enemigo con el cual ha establecido contacto, el comandante debe decidir si debe realizar un ataque improvisado o tomar más tiempo para informarse mejor de la situación, para luego lanzar un Ataque Coordinado.

La conducción de un Ataque Improvisado es una tarea difícil y desafiante, lo ideal sería no detener el ímpetu de avance de la fuerza al establecer el contacto inicial. El Ataque Improvisado debe procurar inmovilizar los elementos avanzados enemigos con potencia de fuego, encontrar brechas, puntos débiles o flancos descubiertos, penetrando por ellos rápidamente. La rapidez es esencial. Si se pierde el ímpetu, el Ataque Improvisado fracasará.

SECCION “C”

ATAQUE COORDINADO.

1. GENERALIDADES.

- a.** Un Ataque Coordinado es una operación planificada deliberadamente, destinada a destruir o capturar al enemigo mediante una combinación de fuego, maniobra y combate cercano.
- b.** Un Ataque Coordinado es planificado al detalle. Los dos tipos de operaciones discutidas anteriormente son pasos preliminares para obtener el contacto y desarrollar la situación. El Ataque Coordinado es el próximo paso lógico; sin embargo, no constituyen un requerimiento indispensable previo a la ejecución del Ataque Coordinado.
- c.** El Ataque Coordinado es la operación ofensiva que normalmente viene a nuestra mente cuando empleamos el término ataque.
- d.** El éxito del Ataque Coordinado depende de la habilidad desarrollada por los comandantes, Estados y Planas Mayores y líderes militares en todos los escalones, para cumplir los diferentes y numerosos pasos que exige la preparación del ataque, ajustados al tiempo disponible.

2. CONSIDERACIONES BASICAS.

- a.** El Ataque Coordinado es emprendido después que se han realizado los siguientes pasos preliminares: reconocimiento completo, evaluación metódica del Poder Relativo de Combate, adquisición y desarrollo de blancos, y análisis sistemático de todos los factores que afectan la situación.
- b.** Un Ataque Coordinado puede ser ejecutado antes, después o conjuntamente con otras operaciones ofensivas.
- c.** Un Ataque Coordinado implica normalmente la necesidad de vencer mayor resistencia enemiga. Cuando se impone la penetración o destrucción de posiciones enemigas organizadas y fortificadas se planifica un Ataque Coordinado.
- d.** Este tipo de operación ofensiva requiere la máxima aplicación del poder de combate, estricto cumplimiento de los fundamentos de las operaciones ofensivas, y planificación completa y detallada.
- e.** El Ataque Coordinado ocurrirá en guerra nuclear y no nuclear.

- f. El Ataque Coordinado impone disponer de tiempo suficiente para realizar completamente la planificación, ejecutar un reconocimiento cuidadoso y evaluar detalladamente todos los factores y aspectos de la situación.
- g. Es primordial asignar a la fuerza atacante medios para la defensa aérea los cuales deben apoyar en prioridad al ataque principal.

El Ataque Coordinado normalmente se conduce con una fuerza de armas combinadas organizada para proporcionar el máximo poder de combate. La misión, el enemigo, el terreno y las tropas disponibles influirán en cada situación en la cual debe realizarse un Ataque Coordinado. Los métodos específicos de ejecutar un Ataque Coordinado varían grandemente dependiendo de la misión de la fuerza atacante. Sin embargo, hay tres métodos generales para conducir un Ataque Coordinado con los equipos de armas combinadas.

- (1) Por una misma ruta.
La fuerza de maniobra ataca en una sola dirección.
- (2) Por rutas convergentes.
La fuerza de maniobra ataca por dos o más direcciones convergentes.
- (3) Los Tanques apoyan sólo por fuego.
La Infantería ataca montada o desmontada, los tanques no la acompañan solo le proporcionan apoyo por fuego. Este método solamente se justifica cuando los obstáculos y el terreno impiden el movimiento de los tanques formando parte de la fuerza de maniobra.

3. CONDUCCION DEL ATAQUE.

El Ataque Coordinado se caracteriza por la integración del esfuerzo de todos los medios disponibles, equipos de armas combinadas apoyadas mutuamente, y mediante el fuego y la maniobra o fuego y movimiento. Este ataque normalmente es precedido por fuegos preparatorios mediante los cuales la base de fuego coloca un fuerte volumen de fuego sobre blancos preseleccionados durante períodos específicos de tiempo. El Plan de ataque es ejecutado agresivamente, y se explotan todos los desarrollos favorables. Si el ataque es detenido en una porción de la zona, su peso es cambiado al área que ofrezca mejores oportunidades para el éxito. Después que el objetivo es capturado o destruido, se emplean todos los medios para continuar el ataque sin retardo.

El ataque debe ser violento y rápido, para asaltar al enemigo y evitar su recuperación hasta tanto la defensa haya sido destruida. El atacante debe minimizar su exposición a las fuerzas enemigas mediante la maniobra y los fuegos de contrabatería, eludiendo los obstáculos, manteniendo la seguridad, asegurando el comando y control, y permaneciendo organizado para el combate en el objetivo.

4. OTRAS CONSIDERACIONES TACTICAS.

a. Uso del terreno.

Las fuerzas atacantes deben seleccionar direcciones de aproximación que presenten las siguientes características:

- (1)** Permitir el avance rápido.
- (2)** Dispones de espacio de maniobra.
- (3)** Proporcionar de cobertura y abrigo.
- (4)** Permitir el desplazamiento lateral de las reservas.
- (5)** Facilitar las comunicaciones.
- (6)** Impedir los esfuerzos de construcción de la ingeniería enemiga.
- (7)** Orientadas a lo largo de puntos críticos.

b. Seguridad de flanco.

c. Uso del humo en las operaciones.

d. Protección contra ataques aéreos.

e. Demolición, remoción o Desvío de obstáculos.

SECCION “D” EXPLOTACION

1. GENERALIDADES.

- a.** La Explotación es la continuación del esfuerzo inicial de batalla para tomar ventajas del éxito en combate. Se inicia cuando la fuerza enemiga muestra una evidente dificultad en mantener su posición. Las oportunidades para la explotación son iniciadas por una disminución en la resistencia enemiga, incremento en el número de prisioneros capturados y material abandonado; desbordamiento de posiciones de artillería, facilidades de comando, instalaciones de comunicaciones y depósitos de abastecimientos. La Explotación es una fase decisiva de la ofensiva, emprendida para destruir la capacidad del enemigo para reconstituirse y conducir una defensa organizada o replegarse en forma ordenada. Esta operación facilita la destrucción máxima del enemigo y sus recursos con el menor costo para el atacante.
- b.** La Explotación puede ser ordenada para un avance de muchos kilómetros sobre un amplio frente y posteriormente convertirse en persecución. Tales operaciones pueden ser conducidas empleando técnicas del Movimiento hacia el contacto. Los Batallones y unidades menores participarán en una explotación solamente como parte de una fuerza mayor, y aplicarán en su ejecución la doctrina prescrita para el movimiento hacia el Contacto y el Ataque.

- c. La explotación normalmente ocurre después de un ataque exitoso y la captura de los objetivos de las Brigadas o Batallones.
- d. Excepto cuando los requerimientos de seguridad lo impongan, las fuerzas de explotación avanzan rápidamente en un amplio frente con el máximo de fuerzas en la vanguardia, al fin de alcanzar el objetivo con la máxima fuerza tan rápido como sea posible. Unicamente las reservas necesarias para asegurar la flexibilidad de la operación, ímpetu del avance, y mínima seguridad esencial son retenidas. Mientras el total de la fuerza permanece en contacto, los elementos subordinados de la fuerza pueden ser frecuentemente desplazados al contacto en sus respectivas zonas de acción o ejecutar otros tipos apropiados de operaciones ofensivas.

2. CONSIDERACIONES BASICAS.

- a. Ya que la explotación es la continuación de un ataque, los comandantes en todos los escalones de comando deben estar preparados para explotar y perseguir en el momento en que se presente la oportunidad.
- b. Los comandos superiores seleccionan objetivos profundos en la retaguardia enemiga. La captura de estos objetivos debe permitir negar las rutas de escape al enemigo, cercarlo, y destruir sus centros de comunicaciones e instalaciones logísticas.
- c. La organización para el combate debe prescribir fuerzas fuertes en tanques integradas por tanques e infantería mecanizada. Fuerzas aeromóviles y aerotransportadas son empleadas para asegurar objetivos críticos para el avance y cortar líneas de escape del enemigo.
- d. La Explotación puede iniciarse para alcanzar objetivos prescritos o líneas de fase
- e. La fuerza de explotación avanza rápidamente y llega a sus objetivos con el máximo poder de combate posible. La fuerza despeja solamente grandes porciones de su zona siempre y cuando sean necesarias para que continúe el avance. Las fuerzas enemigas que amenacen o logren interferir con el cumplimiento de la misión son destruidas. La fuerza de explotación sobrepasa o contiene con mínimas fuerzas al enemigo con poder insuficiente para amenazar el cumplimiento de la misión. Las fuerzas sobrepasadas son reportadas a los comandos superiores.

3. METODOS DE EXPLOTACION.

Hay tres métodos generales mediante los cuales el comandante puede explotar el éxito de su unidad. Cualquier método que el comandante seleccione es implementado rápidamente.

a. Explotar con fuerzas empeñadas.

En este método las fuerzas son empleadas para explotar su propio éxito. Este método generalmente es aplicado cuando el escalón de ataque ha cumplido su misión y es la fuerza de mayor apresto que está disponible para continuar el avance contra el enemigo. Puede hacerse necesario reorganizar y restablecer estas fuerzas sin que detengan su velocidad en el movimiento.

b. Explotar con la reserva.

En este método, la reserva es empeñada, rodeando, pasando sobre, o a través de la fuerza que ha alcanzado el éxito. Generalmente se emplea este método cuando el escalón de ataque aún tiene tareas esenciales que cumplir, aún está empeñado activamente con fuerzas enemigas, o requerirá reorganización y reabastecimiento antes que pueda continuar el avance.

c. Combinación.

El método de usar fuerzas empeñadas y fuerzas de reserva para conducir la explotación es usado frecuentemente por los batallones y brigadas. Debido a los requerimientos de avanzar en un amplio frente con máximas fuerzas adelante, el batallón o la brigada en muchas ocasiones recurrirá a éste método. Esto no debe interpretarse o significar que no es altamente necesaria una pequeña y flexible fuerza de reserva.

4. FUERZAS DE SEGUIMIENTO.

En las operaciones de explotación y persecución las fuerzas de seguimiento y apoyo realizan las siguientes tareas:

- a.** Ampliar o asegurar los límites de la penetración.
- b.** Destruir unidades enemigas sobrepasadas.
- c.** Releva unidades de apoyo que hayan sido detenidas para contener fuerzas enemigas.
- d.** Bloquear el movimiento de refuerzos enemigos.
- e.** Abrir y asegurar líneas de comunicaciones.
- f.** Custodiar prisioneros, puntos críticos e instalaciones.

g. Controlar refugiados.

La fuerza de seguimiento y apoyo no es una reserva, es una fuerza comprometida y está dotada de artillería apropiada, ingenieros, y apoyo de artillería de defensa antiaérea. El Comandante de la unidad de seguimiento y apoyo coordina estrechamente con el comandante de la unidad apoyada para asegurar una interpretación adecuada y mutua en lo concerniente a la conducción de la operación.

SECCION "E"
LA PERSECUCION

1. GENERALIDADES.

- a.** La Persecución normalmente sigue a la explotación. Se diferencia de ella en que su función principal es completar la destrucción de la fuerza enemiga que pueda estar iniciando un proceso de desenganche. Los comandantes de unidades deben estar alertas ante cualquier indicio de la incapacidad del enemigo para sostener una resistencia organizada, reportar tales hechos a los comandos superiores y mantener una presión implacable sobre el enemigo que enfrenta. La persecución es iniciada al ser aprobada por el comando superior. El Cuerpo de Ejército es el nivel más bajo de comando que puede autorizar el inicio de una persecución.
- b.** Normalmente un comandante en operaciones de persecución mantiene presión sobre el enemigo para impedir para impedir la organización de una retirada ordenada a la vez que despacha fuerzas para rodearlo y aislarlo. La persecución requiere gran energía y resolución por parte del comandante atacante. La fatiga, descenso del abastecimiento, diversión de unidades amigas a otras tareas y la inminencia de la oscuridad pueden ser razones para suspender el ataque, pero el comandante debe insistir en una persecución continua mientras el enemigo esté desorganizado y las fuerzas amigas puedan continuar avanzando.

2. CONSIDERACIONES BASICAS.

- a.** Una vez que es ordenada la persecución el comandante presiona el ataque con todos los recursos disponibles, se utilizan al máximo las fuerzas aeromóviles y/o mecanizadas. Las defensas locales del enemigo son arrasadas y los focos aislados de resistencia son sobrepasados o destruidos por fuego. No se le permite a la principal fuerza enemiga organizar una defensa efectiva debido a la acción de la fuerza de persecución.

- b. El comandante de la unidad puede designar objetivos en el terreno, líneas de fase, o puntos de control para dirigir y supervisar la persecución. Cuando se designan o prescriben medidas de control para la persecución se debe dar la mayor libertad de acción que sea posible a los comandantes subordinados manteniendo la seguridad e integridad del comando.
- c. A los elementos subordinados mayores se les hace lo más autosuficientes que sea posible dentro de las limitaciones en recursos disponibles.
- d. Elementos de apoyo de fuego son ubicados bien delante de manera que el fuego pueda ser dirigido con precisión sobre las posiciones y columnas enemigas en retirada. El apoyo aéreo cercano es utilizado para interceptar las rutas de movimiento de las columnas enemigas.
- e. Se hacen preparativos para el apoyo de servicio de combate. El consumo de suministros clase III es particularmente alto. El transporte aéreo puede ser utilizado para la entrega de abastecimientos a las unidades avanzadas. Se debe hacer uso máximo de material enemigo capturado, particularmente equipo de transporte y almacenes de campaña para abastecimientos.
- f. A medida que el enemigo se desmoraliza y sus defensas comienzan a desintegrarse la explotación puede convertirse en persecución.

3. MANIOBRA.

En la persecución se debe mantener una presión directa contra fuerzas en retirada de manera implacable, mientras que una fuerza de cercamiento corta las líneas de retirada enemiga. Durante la persecución unidades de artillería, ingenieros y apoyo de servicio de combate se agregarán frecuentemente a las unidades de maniobra a las que apoyan. Las operaciones de persecución requieren:

- a. Una fuerza de presión directa que mantiene a las unidades enemigas en retirada negándoles cualquier oportunidad de descanso, reagrupamiento o abastecimiento. La misión de esta fuerza es evitar el desenganche enemigo y la subsiguiente restitución de la defensa mientras le infringe el mayor número de bajas. En la constitución de esta fuerza pueden utilizarse todo tipo de unidades incluyendo infantería desmontada. Es un ataque frontal con las fuerzas avanzando con su máximo de poder de combate hacia delante en un amplio frente.
- b. Una fuerza de cercamiento para envolver a las fuerzas que intentan escapar, cortar sus rutas de escape y actuando conjuntamente con la fuerza de presión directa atacar y destruir a la fuerza enemiga. Esta

fuerza debe poseer una alta movilidad relativamente mayor a la del enemigo (medios terrestres y aéreos).

La fuerza de presión directa conduce ataques improvisados para mantener el contacto y el ímpetu del avance hasta que la fuerza enemiga sea completamente destruida. La fuerza de presión directa evita el desenganche del enemigo y la subsiguiente reconstrucción de su defensa e infringe el máximo de bajas.

SECCION "F"

OPERACIONES CON PROPOSITO ESPECIAL

1. Reconocimiento En Fuerza.

Un Reconocimiento en fuerza es una operación de objetivo limitado realizada por una fuerza considerable para obtener información, localizar y examinar el dispositivo, fuerza y reacciones del enemigo. Aún cuando la misión principal es la de obtener información, se debe estar preparado para aprovechar la oportunidad de explotar éxitos tácticos.

Las Brigadas y Batallones pueden conducir un reconocimiento en fuerza como un todo, o sus elementos pueden conducirlo a escala limitada.

2. Incursión.

Una incursión es un ataque dirigido contra áreas en manos del enemigo con un propósito específico distinto a la captura o retención de terreno. La fuerza de incursión siempre se repliega después de cumplir su misión. La forma de conducir la incursión varia de acuerdo al tipo y tamaño de la fuerza que la conduce.

3. Finta.

Una Finta es un ataque de apoyo diversionario conducido con el fin de evitar o distraer la atención del enemigo y engañarle sobre el esfuerzo principal de nuestras operaciones. Normalmente es ejecutado por brigadas y unidades menores. Las Fintas son ataques a objetivos limitados, usualmente poco profundos, que pueden ser lanzados antes o durante el ataque principal.

4. Demostración.

Una demostración es el despliegue de una fuerza en un área en la cual no se busca obtener una decisión. Es similar a una Finta, pero en ella no está contemplado el contacto con el enemigo.

5. Operaciones De Relevos Para Continuar El Ataque.

Una operación de relevo para continuar el ataque es conducida para colocar nuevas tropas en el frente para continuar operaciones ofensivas, para introducir una nueva unidad en el combate, para evitar una excesiva exposición a radiaciones, o para descontaminar fuerzas que han sido expuestas a la acción de municiones químicas. Debido a que cualquier pausa o vacilación en la conducción y ejecución del ataque disminuye las posibilidades de éxito, las circunstancias relacionadas con la progresión del ataque pueden imponer la realización de una operación de relevo.

Los comandantes conducen estas operaciones después que se han capturado objetivos, se han dispersado las unidades, y son improbables los contraataques enemigos. Un relevo ofensivo puede ser un pasaje de líneas hacia el frente o un relevo en posición. El pasaje de líneas hacia el frente es más frecuente en la ofensiva que el relevo en posición.

SECCION "G"

MEDIDAS DE CONTROL TACTICOS.

En las operaciones ofensivas se emplearán las siguientes medidas de control táctico.

- 1.** Objetivos. Son usados para orientar la dirección del ataque y controlar el avance hacia el frente.
- 2.** Líneas de partida.
- 3.** Hora de iniciación del ataque.
- 4.** Límites del sector. Son usados para determinar la zona de acción y controlar los movimientos laterales y fuegos de las fuerzas atacantes.
- 5.** Dirección de ataque.
- 6.** Ejes de avance.
- 7.** Líneas de fase.
- 8.** Puntos de comprobación, o puntos de control, de acuerdo al P.O.V. de cada unidad.
- 9.** Areas de reunión. Son utilizadas para mostrar la ubicación de las unidades antes del ataque.
- 10.** Posiciones de ataque.
- 11.** Puntos de contacto. Son usados para la coordinación en la fase de consolidación y reorganización.
- 12.** Otras medidas tales como: rutas de movimiento, medidas de control de fuego y medidas de control administrativo.

CAPITULO V

MANIOBRA OFENSIVA

SECCION "A"

MANIOBRA DE FUERZAS

1. DEFINICION Y PROPOSITO.

Mediante la maniobra se disponen las fuerzas atacantes para obtener una ventaja sobre el enemigo, acercársele y destruirlo. Esto involucra el movimiento de fuerzas hacia el frente, los flancos o la retaguardia enemigos, para colocarlas en posición ventajosa y lograr así la destrucción de la fuerza opositora. Esta acción normalmente involucra una o más de las diferentes formas de maniobra.

2. FORMAS DE MANIOBRA.

Tres formas básicas de maniobra han evolucionado en la táctica a un grado tal que pueden ser utilizadas por un Comandante. Estas formas de maniobra son:

a. La Penetración.

Es una forma de maniobra mediante la cual se logra una ruptura de la defensa en un frente estrecho, se amplía la brecha así creada y se capturan objetivos profundos destruyéndose de esta forma la coherencia de la defensa enemiga. El objetivo de la penetración es capturar terreno importante ubicado a una profundidad a la cual están localizadas las reservas o el segundo escalón de comando enemigo enfrentado.

Para el Batallón en el ataque, este escalón equivale a la compañía de reserva del batallón enemigo. El Ataque Principal pasa a través de las posiciones defensivas.

Esta forma de maniobra está normalmente asociada con un ataque coordinado. La Penetración es más eficiente que un ataque Frontal pero menos eficiente que un envolvimiento. Una Penetración es recomendable cuando el enemigo está sobre extendido, cuando se detectan puntos débiles en su posición, o cuando se dispone de un fuerte apoyo de fuegos.

b. El Ataque Frontal.

Es una maniobra ofensiva en la cual el ataque golpea a un enemigo más débil a lo largo del frente, por la ruta más directa para arrasarlo y destruirlo en posición. Si no se dispone de capacidad de fuego

abrumador se puede utilizar esta maniobra para fijar la fuerza enemiga en posición como apoyo a un ataque principal.

Esto no implica que la unidad que ejecuta el ataque de apoyo debe obligatoriamente ejecutar un ataque frontal. Las unidades subordinadas toman sus propias determinaciones acerca de la forma de maniobra que ejecutarán a menos que le sea ordenado por un comando superior.

Durante la ejecución de un ataque frontal el comandante busca tomar ventajas de aquellas condiciones que le permiten una penetración o envolvimiento de la posición enemiga. El Ataque frontal es preferido contra enemigos débiles o desorganizados, o cuando la situación no está completamente desarrollada. El Ataque Frontal es frecuentemente asociado con el movimiento hacia el contacto, el reconocimiento en fuerza, la explotación y la persecución. Esto no significa que un ataque frontal no sea utilizado en un ataque coordinado. Sin embargo, ataques frontales sin poseer una superioridad abrumadora son raramente decisivos; en consecuencia, la adopción del ataque frontal más que otra forma de maniobra más decisiva y más exitosa es rara vez justificada.

c. El Envolvimiento.

Es la forma de maniobra en la cual el principal ataque envolvente evita las principales posiciones defensivas del enemigo. El propósito es eludir un compromiso decisivo y capturar los objetivos que cortarán la ruta de escape del enemigo haciéndolo vulnerable a la destrucción desde un flanco o desde la retaguardia. Los Ataques de Apoyo fijan al enemigo para evitar su escape y reducir su capacidad de reacción contra los esfuerzos principales obligándolo a combatir en dos direcciones simultáneas.

Un envolvimiento terrestre puede ser conducido contra un flanco asaltable, o empleando medios aéreos sobre las principales posiciones defensivas del enemigo en un movimiento vertical. El éxito de un envolvimiento depende en gran medida de la habilidad desplegada en el ataque de apoyo para fijar al enemigo. Donde la situación permita una alternativa en la forma de maniobra a ser empleada en el ataque principal, es preferible el envolvimiento a la penetración ya que ofrece mejores oportunidades para aplicar el poder de combate con las mejores ventajas, y ocasiona menos bajas.

El envolvimiento puede ser realizado de diferentes formas, de allí surgen las variantes del envolvimiento que son:

(1) Doble Envolvimiento.

Es una variante en la cual el atacante busca pasar simultáneamente alrededor de ambos flancos del enemigo. La fuerza atacante debe poseer un poder de combate y movilidad

superior; se requiere coordinación y sincronización precisa. Las deficiencias en cualquiera de estas áreas pueden ocasionar la destrucción por parte de la fuerza atacante.

Es ejecutado por dos fuerzas envolventes y una fuerza de apoyo. El envolvimiento inicial de un flanco puede crear condiciones favorables para pasar al doble envolvimiento mediante el empeño de la reserva de la fuerza alrededor del otro flanco.

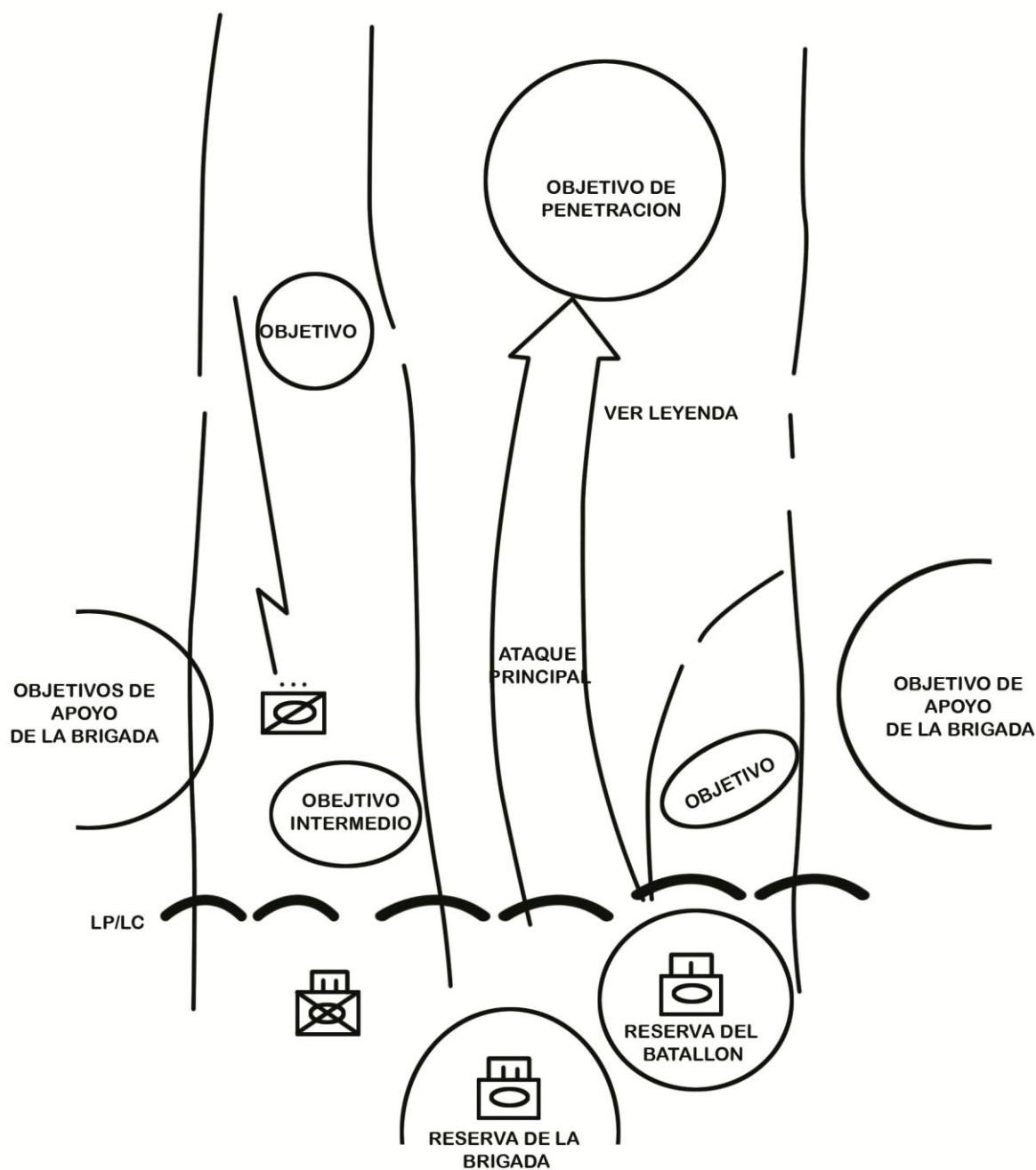
(2) El Cerco.

Esta maniobra ofrece la mayor posibilidad de fijar al enemigo en posición y permite su sistemática captura o destrucción. Es una maniobra de difícil ejecución, que requiere de la fuerza ejecutante poseer superioridad numérica mucho mayor que lo normal con la movilidad adicional correspondiente. El uso de fuerzas aeromóviles o aerotransportadas aumenta la posibilidad de éxito en este tipo de operación. Cuando se conduce un cerco, es preferible ocupar el perímetro enemigo simultáneamente. Sin embargo, de no ser esto posible se cubren inicialmente las rutas de escape.

(3) El Desbordamiento.

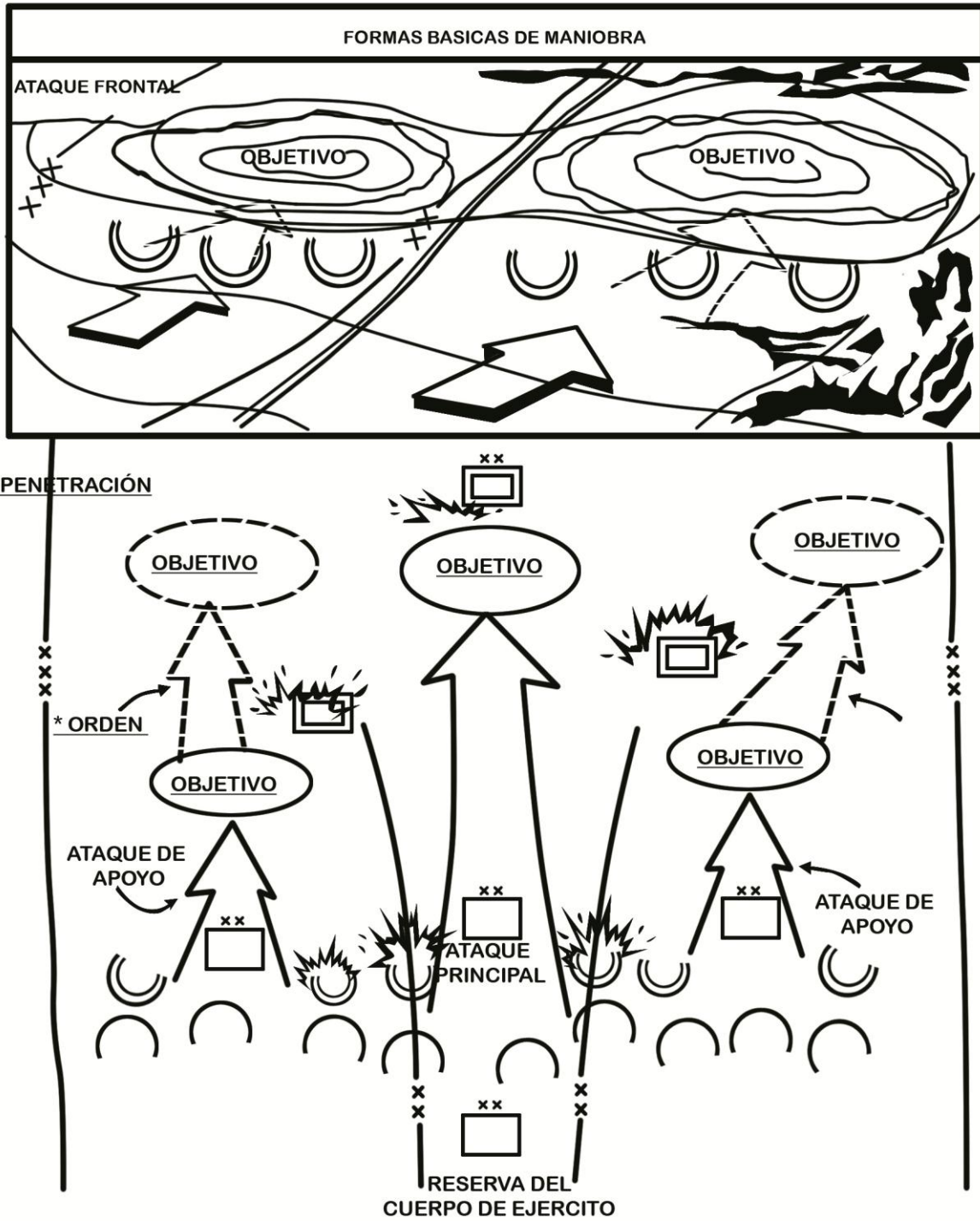
En esta forma de maniobra, la fuerza atacante, busca pasar alrededor del enemigo evitando su fuerza principal para capturar y asegurar un objetivo profundo en su retaguardia. El propósito es sacar el enemigo de su posición o distraer fuerzas enemigas mayores que enfrenten la amenaza. Este entonces es destruido en el sitio y momento que el atacante seleccione. A un ataque de apoyo se le puede exigir que fije al enemigo. Sin embargo no necesariamente debe ser acompañado de un ataque de apoyo. , en virtud de que la fuerza desbordante normalmente opera normalmente fuera de la distancia de apoyo de otros elementos de la fuerza, debe ser suficientemente móvil y fuerte para operar independientemente.

PENETRACION.



* FUERZA DE TAREA DEL BATALLON REALIZADO UNA PENETRACION SIMPLE COMO ELEMENTO INTEGRANTE DEL ATAQUE PRINCIPAL DE UNA BRIGADA.

ATAQUE FRONTAL Y PENETRACION



ENVOLVIMIENTO

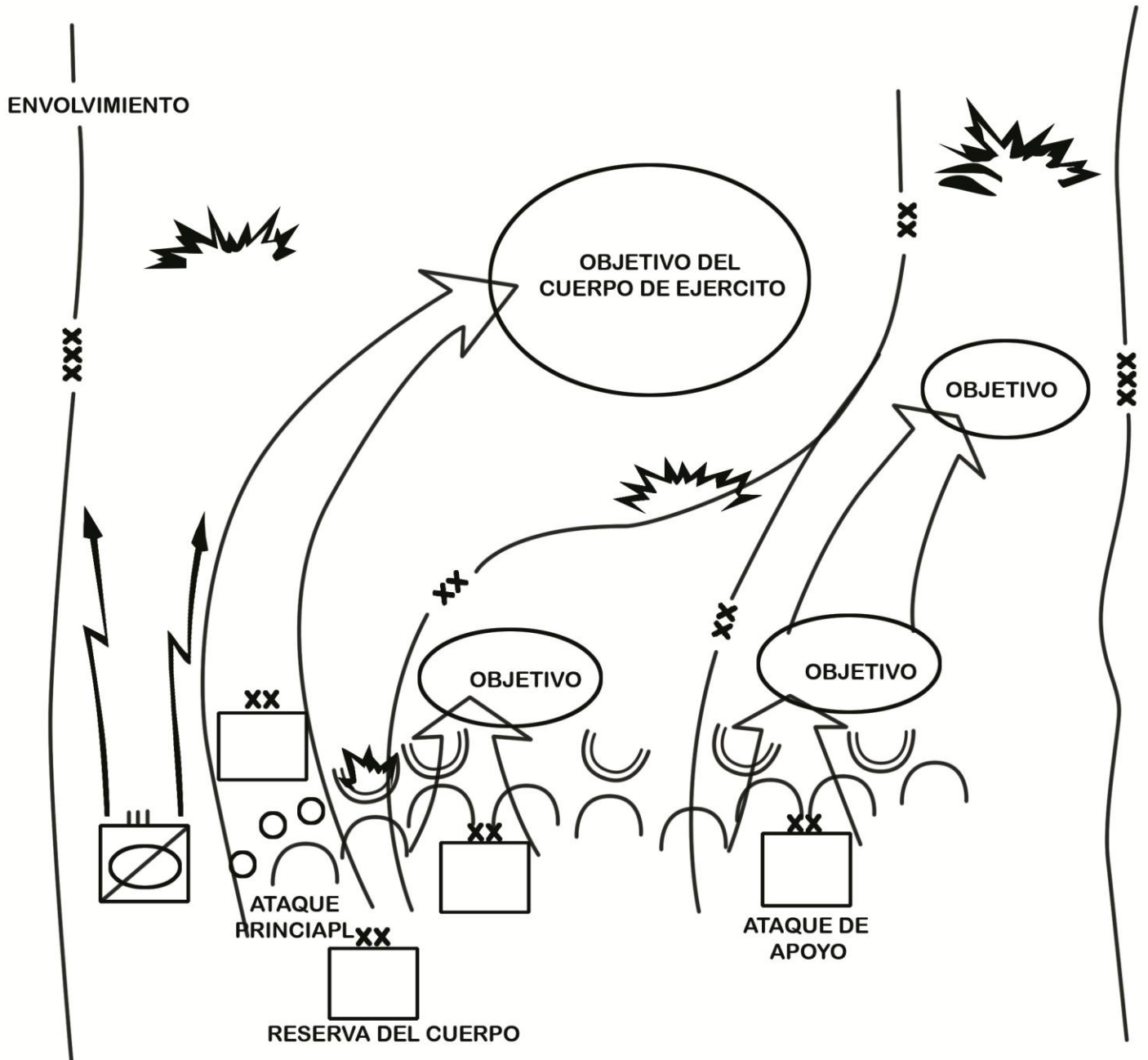


FIGURA 34. FORMAS BASICAS DE MANIOBRA (CONTINUACION)

DESBORDAMIENTO.

FORMAS BASICAS DE MANIOBRA (CONTINUACION)

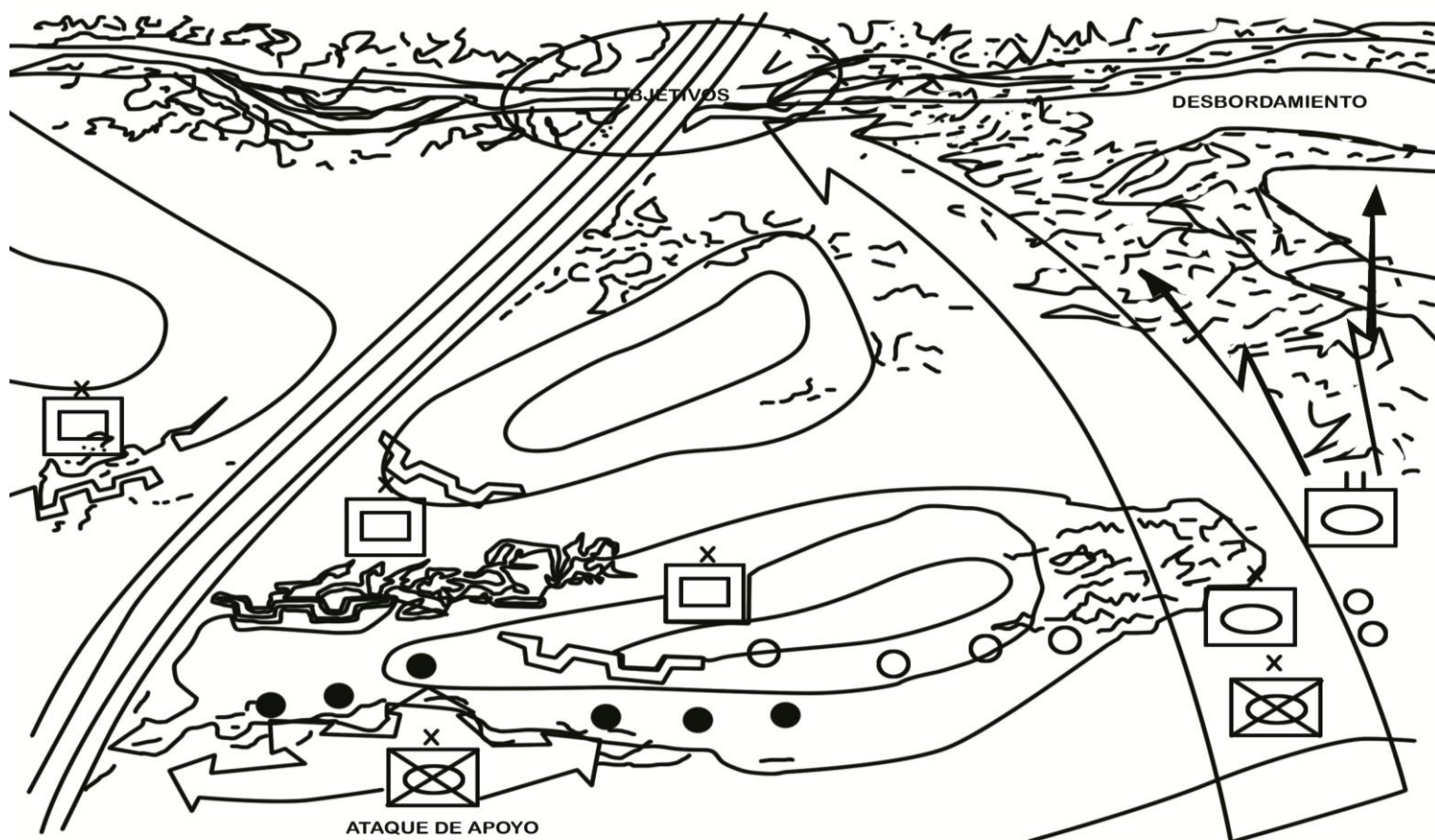


FIGURA 90. DESBORDAMIENTO.

SECCION "B"

DISTRIBUCION TACTICA

1. DEFINICION Y PROPOSITO.

- a. La distribución de la fuerza es definida como el arreglo y ubicación, lateralmente y en profundidad, de todos los elementos disponibles de la fuerza en el Campo de Batalla, de acuerdo con los requerimientos de la maniobra a ejecutar.
- b. El propósito de la distribución de la fuerza es garantizar que todos los elementos de la fuerza estén dispuestos de la mejor forma posible para el cumplimiento de las tareas de la fuerza.
- c. Los elementos vinculados a este proceso son: Comando y Control, Combate, Apoyo de Combate y Apoyo de servicios de Combate.

2. DISCUSION GENERAL.

- a. La distribución de la fuerza está íntimamente vinculada a los principios de economía de fuerzas y masa. Una fuerza económicamente distribuida dispone de suficientes elementos, ubicados de una forma que permita a la fuerza cumplir todas las tareas y a la vez garantizar que la fuerza de la masa de la fuerza está dedicada a la tarea que contribuya más al logro de la misión de la unidad.
- b. Los elementos de una fuerza son distribuidos lateralmente y en profundidad. Lateralmente, los elementos de la fuerza que integran el escalón de ataque son distribuidos en la zona de acción de acuerdo con las previsiones de empleo de la fuerza. Los elementos que integran otros escalones son distribuidos lateralmente de manera que puedan cumplir sus misiones generales de combate. La disposición en todos estos escalones está basada en los requerimientos generales para cumplir con la dispersión; el apoyo mutuo; la seguridad y tomando en consideración la posición, ubicación y necesidades de otros elementos.

3. PLANIFICACIÓN DE LA DISTRIBUCION.

- a. El comandante determina la distribución adecuada de sus fuerzas durante el proceso de apreciación, visualizando la distribución de los elementos subordinados dos niveles de comando por debajo del suyo. En otras palabras, un comandante de batallón considera los pelotones de infantería y tanques y sus medios de apoyo. Considerando la forma de maniobra, los planes a ejecutar y la situación enemiga, el

comandante determina cuanto poder de combate debe ser desarrollado y donde debe ser distribuido y aplicado.

- b. Después que el Comandante ha determinado la distribución de los elementos de su fuerza puede organizarlos de tal forma que se adapten adecuadamente a las exigencias del cumplimiento de la misión; en otras palabras, organiza las Fuerzas de Tareas.

DISTRIBUCION EN PROFUNDIDAD.

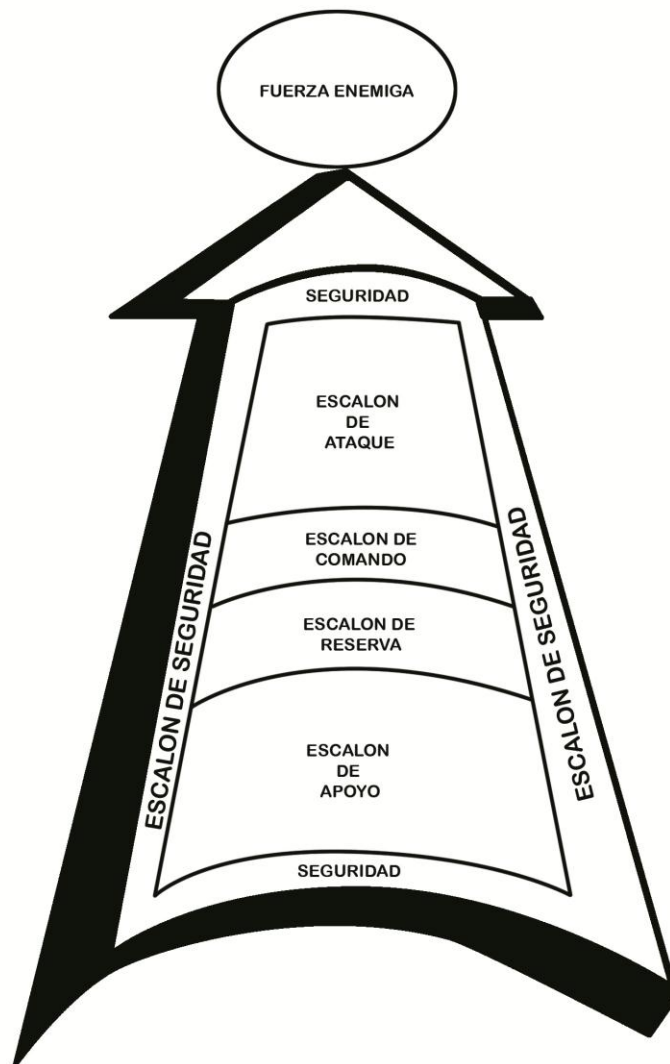


FIGURA 10 DISTRIBUCIÓN EN PROFUNDIDAD

DISTRIBUCION LATERAL DE LAS FUERZAS.

SECCION "C"

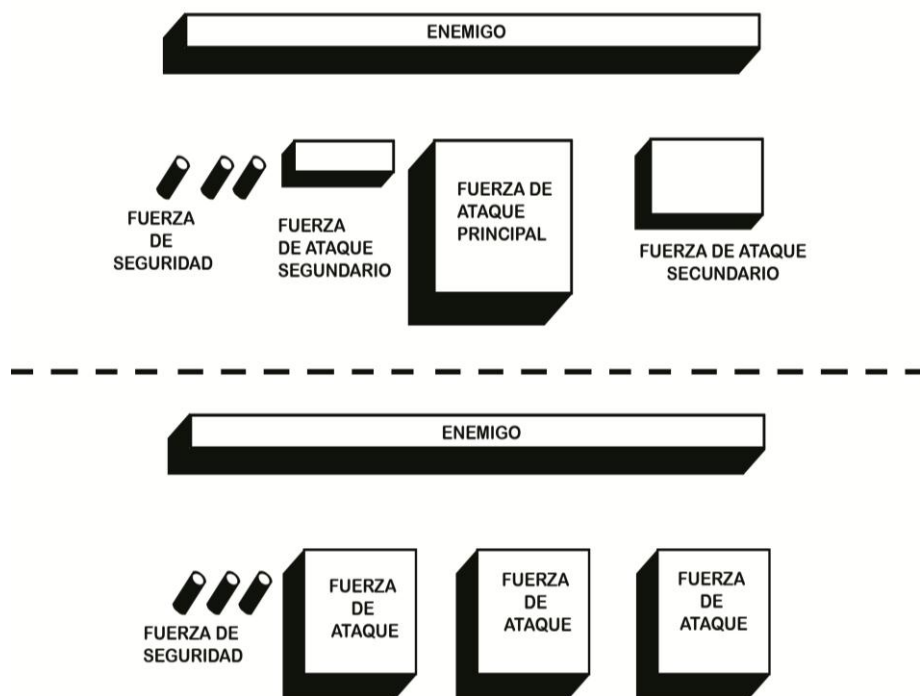


FIGURA 11. DISTRIBUCIÓN LATERAL DE LAS FUERZAS

FORMACIONES.

1. GENERALIDADES.

Cuando una fuerza ha sido distribuida en el Campo de Batalla se le organiza en formaciones generales. La fuerza puede estar en columna, o línea. Los elementos subordinados que integran la formación de la fuerza deben también ser organizados utilizando la formación más apropiada para cumplir sus misiones. La adopción de una u otra formación es afectada por factores tales como: frente a cubrir, y la profundidad requerida para la disposición de las fuerzas. Las dos formaciones básicas que se emplean en operaciones ofensivas son la formación de columna y la formación en línea. Las demás formaciones son variaciones de la columna o de la línea.

2. FORMACIONES BASICAS.

La formación seleccionada para organizar una fuerza debe prever las fuerzas de combate necesarias de acuerdo con los requerimientos que surjan en las etapas iniciales del ataque; al mismo tiempo deben garantizar las necesidades de seguridad, flexibilidad, dispersión y control para poder enfrentar las situaciones imprevistas que puedan desarrollarse. Una consideración fundamental es que el comandante pueda desencadenar todo el fuego disponible sobre el objetivo en el momento decisivo.

a. Formación en Columna.

Cuando se adopta la formación en columna los elementos subordinados se disponen uno detrás del otro independientemente de la formación adoptada por cada elemento subordinado. Esta disposición agrega profundidad al ataque y permite al grueso de la fuerza ser desplegado rápidamente a cada flanco, o pasar a través o alrededor de las unidades avanzadas para mantener el ímpetu del ataque. Se caracteriza por un poder de fuego relativamente bajo hacia el frente, pero máximo poder de fuego de los flancos, máxima flexibilidad, seguridad en los flancos y control. La flexibilidad de las fuerzas desmontadas se reduce cuando adoptan la formación en columna debido a que los elementos de reserva requieren mucho tiempo para desplazarse desde su posición para atacar al enemigo enfrentado por los elementos avanzados. Las situaciones enunciadas a continuación permiten emplear apropiadamente la formación en columna:

- (1)** Cuando se ataca sobre un frente estrecho.
- (2)** Cuando la situación enemiga es vaga y los puntos fuertes del enemigo o la ubicación de sus tropas son desconocidos. (Debido a la necesidad de máxima flexibilidad y reservas fuertes).

- (3) Durante períodos de poca visibilidad cuando es deseable el máximo control.
- (4) Cuando hay un requerimiento de máxima seguridad en los flancos.
- (5) Cuando es requerido por restricciones del terreno.
- (6) Cuando la resistencia enemiga es conocida, y se conoce que es débil y desorganizada. (Esta no es la mejor formación cuando es importante la rapidez y el terreno no es restrictivo).
- (7) Cuando nuestras fuerzas posean alto grado de movilidad vehicular.

b. Formación en Línea.

Cuando se adopta la formación en Línea los elementos subordinados se disponen uno al lado del otro, sin tomar en consideración el tipo de formación adoptada por cada unidad mayor subordinada. La formación en Línea permite máximo despliegue de fuego al frente y retaguardia y mínimo hacia los flancos; es más difícil de controlar que la formación en columna; no proporciona tanta profundidad como la formación en columna; es utilizada por unidades y tanques que emergen del humo, cruzando crestas, saliendo de zonas boscosas y asaltando un objetivo; y permite acercarse a un objetivo en tiempo mínimo. También permite flexibilidad al momento al momento de comprometer los elementos de reserva. Las situaciones enunciadas a continuación permiten emplear apropiadamente la formación en línea.

- (1) Cuando se desea máximo poder de combate hacia el frente.
- (2) Cuando se conocen los puntos fuertes y concentración de tropas del enemigo (Debido a que hay menor necesidad de máxima flexibilidad y reservas fuertes).
- (3) Cuando la situación impone el máximo de libertad de acción para las unidades subordinadas.
- (4) Cuando los flancos están adecuadamente protegidos.
- (5) Cuando hay múltiples direcciones de aproximación hacia el objetivo.
- (6) Cuando hay necesidad de acercarse al enemigo con el grueso de la fuerza rápidamente.
- (7) Cuando los elementos en la conducción de la operación deben actuar desmontados.

3. VARIACIONES DE LAS FORMACIONES BASICAS.

- a. Escalón (Derecho o izquierdo)
- b. Columnas múltiples.
- c. Cuña.
- d. En "V".

FORMACIONES BASICAS Y SUS VARIACIONES.

<u>COLUMNA</u>		
<u>LINEA</u>		
<u>IZQUIERDO</u>	<u>ESCALON</u>	<u>DERECHO</u>

LINEA

<u>COLUMNAS MULTIPLES</u>

<u>CUÑA</u>	<u>EN “V”</u>
---	---

CAPITULO VI

OPERACIONES OFENSIVAS BAJO CONDICIONES ESPECIALES

1. OPERACIONES DE CRUCE DE RIOS

Una operación de cruce de río, es una operación planificada conducida como la continuación o inicio de un ataque, con el fin de poder trasponer un curso de agua. Normalmente es ejecutada por una o más divisiones como parte de una operación del escalón superior. Las operaciones de cruce de ríos deben ser conducidas de manera que permitan minimizar los riesgos a la derrota o destrucción por partes y concentración en los desfiladeros. El atacante prefiere acercarse al río y cruzarlo en un frente amplio sin perder el ímpetu e intentando la acción en múltiples sitios utilizando todos los medios disponibles. Los cruces de río se caracterizan por elevado empleo de medios y personal de ingeniería.

Las operaciones de cruce de río se clasifican en:

a. Cruce de río improvisado.

Es una operación planificada conducida como continuación de un ataque.

El cruce de río improvisado, es factible cuando:

- (1)** Las defensas enemigas son débiles.
- (2)** Las armas químicas o nucleares de las fuerzas amigas pueden romper la continuidad de las defensas enemigas.
- (3)** Fuerzas adecuadamente equipadas están disponibles y con capacidad de avanzar rápidamente hacia el río.

El cruce de río improvisado se caracteriza por:

- (1)** Rapidez.
- (2)** Sorpresa.
- (3)** Mínima pérdida del ímpetu en el río.
- (4)** Concentración mínima de fuerzas.
- (5)** Planificación detallada para garantizar que los recursos adecuados estén inmediatamente disponibles cuando sean requeridos por las fuerzas de asalto.
- (6)** Menor vulnerabilidad a ataques con armas químicas, nucleares o bacteriológicas.
- (7)** Pequeñas concentraciones de tropas y equipos. La limpieza y despeje de fuerzas enemigas en la ribera cercana no es un pre-requisito.

b. Cruce de ríos organizado.

Un cruce de río organizado es necesario de planificar y ejecutar cuando el cruce de río improvisado es imposible (las defensas enemigas son muy fuertes o el río es un obstáculo de gran magnitud) o cuando la operación ofensiva tiene que ser reasumida en la ribera de un río. Se caracteriza por:

- (1) Planificación detallada.
- (2) Concentración de Poder de Combate y preparación deliberados.
- (3) Pausa organizada cerca de la ribera cercana del río.
- (4) Acciones de decepción.
- (5) Limpieza y despeje de fuerzas enemigas en la ribera cercana.
- (6) Planificación y control descentralizado.

c. Aspectos generales de las operaciones.

Una operación de cruce de ríos incluye:

- (1) Avance desde la Línea de Partida hacia el río.
- (2) Asalto del río.
- (3) Avance en el lado enemigo del río.
- (4) Establecimiento de una cabeza de puente segura.

2. OPERACIONES EN MONTAÑAS.

Las unidades del Ejército deben mantener una gran capacidad para operar en terreno montañoso. Esta capacidad la proporcionan principalmente las unidades de Infantería, de Paracaidistas, aeromóviles y Aviación del Ejército. La aparición de la Aviación del Ejército especialmente la aparición del helicóptero, ha revolucionado la guerra en la montaña en tal grado que las pericias alpinistas ya no son necesarias para la mayor parte de las fuerzas que serán empeñadas.

Los principios fundamentales de la dinámica del campo de batalla moderno tienen aplicación en el combate en zonas montañosas. La esencia del combate en la montaña es intentar siempre combatir desde arriba hacia abajo.

3. EL ATAQUE NOCTURNO.

Las operaciones ofensivas durante períodos de visibilidad limitada son frecuentes y deben ser consideradas como una parte integral de todas las operaciones. La visibilidad reducida causada por la noche, la niebla, el humo impide la habilidad del enemigo para defenderse. Por esto, los ataques en horas nocturnas y durante los períodos de reducida visibilidad.

frecuentemente dan al atacante una ventaja psicológica distintiva. Frecuentemente es posible obtener la sorpresa en horas de la noche cuando no es posible lograrlo durante operaciones a la luz del día. Los dispositivos de visión nocturna disponibles, utilizados en combinación con el radar y los dispositivos de vigilancia, aumenta las oportunidades de éxito.

Los ataques nocturnos pueden ser lanzados para continuar el ímpetu obtenido en un ataque diurno exitoso, obtener la sorpresa, formar una fuerza superior bajo la protección de la oscuridad, y para reducir la efectividad de los fuegos. Enemigos.

Durante períodos de reducida visibilidad, deben utilizarse medidas de control más restrictivas.

Hay dos métodos para conducir un ataque nocturno: iluminado y no iluminado. El método particular empleado depende de consideraciones tácticas tales como la resistencia del enemigo y el grado de preparación de sus posiciones defensivas, sus medidas de seguridad, el terreno, las condiciones de luz y los medios disponibles de iluminación. El ataque no iluminado se hace para lograr sorpresa en la aproximación hacia el enemigo antes que este descubra el ataque. El ataque iluminado se hace cuando la posición del enemigo es fuerte, cuando la posibilidad de obtener la sorpresa es remota y cuando el control de la unidad amerita el empleo de los métodos de control de uso normal durante el día. El apoyo de fuego es planificado y utilizado bajo la dirección del comandante.

4. ATAQUE A UN AREA FORTIFICADA.

Un área fortificada se caracteriza por la presencia de numerosos trabajos defensivos apoyados mutuamente y localidades organizadas en amplitud y profundidad. Casi nunca el área fortificada será una localidad simple fuertemente organizada. Las áreas fortificadas proporcionan al defensor un alto grado de protección y permiten la economía de fuerzas. Los trabajos defensivos pueden estar constituidos por fortificaciones de tipo permanente y campos fortificados desarrollados extensamente ubicados dentro de un amplio sistema de barreras. Un área fortificada tiene características adicionales tales como un sistema fuerte de puestos avanzados, el cual puede por si mismo ser fortificado, redes de carreteras y comunicaciones altamente desarrolladas; una reserva altamente móvil ubicada en posición central y provista de una extensa red de direcciones de aproximación cubiertas y protegidas.

En las operaciones ofensivas, las áreas enemigas fortificadas son normalmente contenidas por un mínimo de fuerzas amigas, mientras la fuerza principal sobrepasa y continua el avance hacia objetivos decisivos más distantes. Las acciones para reducir un área fortificada pueden incluir un asedio o un ataque desde la retaguardia.

5. ATAQUE A UNA ZONA URBANIZADA.

Las áreas o zonas urbanizadas contienen obras de una sólida albañilería o estructura de concreto y acero que pueden ser modificadas para propósitos de defensa asemejándose a las áreas fortificadas. El combate en las zonas urbanizadas se caracteriza por una lucha cercana, limitación en los campos de tiro y observación, canalización de los movimientos de vehículos, y dificultad en el control de las tropas.

En lo posible las zonas urbanizadas son sobrepasadas y aisladas. Si es necesario reducirlas, se emplean los métodos aplicados a la reducción de áreas fortificadas. Debe asegurarse el terreno dominante de las direcciones de aproximación para aislar la zona. Las fuerzas móviles son mejor usadas en las tareas de envolvimiento. Los objetivos ubicados dentro de la zona urbanizada son seleccionados con el objeto de dividir la defensa enemiga.

6. OPERACIONES EN LA SELVA.

Las selvas son áreas de lluvia tropical, bosques y crecimiento secundario cuya ubicación varía desde zonas montañosas hasta llanos montañosos pantanosos poco profundos. Las características especiales de las condiciones existentes en la selva ejercen diversidad de influencias sobre el combatiente y sobre las operaciones, siendo necesaria la ejecución de procedimientos adecuados para superarlas.

Las características predominantes son:

- a. Elevada temperatura.
- b. Abundancia de cursos de agua.
- c. Vegetación densa y exuberante.
- d. Alto índice de lluvias.
- e. Alta concentración de humedad.
- f. Baja densidad demográfica.
- g. Escasez de vías de comunicaciones terrestre.
- h. Bajo desarrollo industrial y cultural.
- i. Precarias condiciones de vida.
- j. Muchos animales, aves e insectos.
- k. Alto índice de enfermedades.

La dinámica del campo de batalla y los principios de las operaciones ofensivas se aplican con modificaciones para hacerle frente a las condiciones del ambiente selvático. De modo general se puede considerar que el movimiento hacia el contacto se realiza en una sola columna debido al número reducido de caminos. El ataque será ejecutado durante horas diurnas contra posiciones enemigas fuertemente preparadas con la finalidad de penetrar las defensas y conquistar regiones de valor significativo. Las

tropas atacantes tienen libertad de maniobra limitada que puede ser compensada mediante el poder de fuego adicional de la artillería y la aviación táctica. Normalmente estos ataques son conducidos por unidades tamaño batallón debido a la constante amenaza de emboscadas. Es fundamental el mantenimiento del contacto pudiendo utilizarse fuerzas helitransportadas para cortar las vías de retirada del enemigo.

El combate en la selva se caracteriza por:

- a. Restricciones a las maniobras.
- b. Lentitud en las operaciones.
- c. Combate a corta distancia.
- d. Visibilidad extremadamente limitada.
- e. Dificultad en proporcionar apoyo logístico.

7. OPERACIONES EN EL LLANO.

Las llanuras son vastas áreas planas, quebradas solamente por hondonadas y en muchos casos con pendientes cubiertas de pasto, matorrales, malezas y algunos árboles.

Los principios tácticos básicos establecidos son aplicables en el planeamiento y conducción de las operaciones en el llano, pero estos deben adaptarse a las peculiaridades del terreno, clima y condiciones meteorológicas que en estas regiones se encuentran. La descentralización del comando, el empleo de fuerzas altamente móviles, las comunicaciones apropiadas y seguras, gran actividad de coordinación y un adecuado sistema de abastecimiento y mantenimiento son algunos de los principios que rigen estas operaciones.

8. OPERACIONES EN AREAS DESERTICAS.

Las regiones desérticas son áreas o regiones áridas y semis - áridas que contienen una amplia variedad de suelos en relieves variables. El suministro de agua es limitado, la vegetación es escasa, Las operaciones militares en estas áreas requieren la previsión de un adecuado suministro de agua. Dependiendo del relieve del terreno y la transitabilidad del suelo, la falta de carreteras puede o no canalizar las operaciones. Existe una mayor libertad de movimiento que en otras áreas. Las fuerzas altamente móviles pueden jugar un papel preponderante. La libertad de maniobra y lo extenso de estas regiones favorecen un tipo de guerra fluida caracterizada por formaciones dispersas o frentes extendidos con profundidad considerable. Las características adicionales incluyen el incremento de los problemas de control, de encubrimiento limitado, dificultad en determinar la ubicación y mantener la dirección, aumento de apoyo de servicio de combate y los problemas de mantenimiento del equipo, y requerimientos de entrenamiento especializado y aclimatación de todo el personal. Las fuerzas de

reconocimiento terrestre provistas de medios blindados y de defensa aérea son esenciales para evitar la sorpresa. La superioridad aérea es extremadamente importante para lograr el éxito en estas operaciones.

CAPITULO VII OPERACIONES DE RELEVO

SECCION “A” CONSIDERACIONES.

1. GENERALIDADES.

La concentración de fuerzas o la continuidad de las operaciones por períodos prolongados pueden ameritar la consideración y ejecución de las operaciones de relevo. Las fuerzas en contacto pueden ser relevadas para mantener el poder de combate, conducir al combate a una unidad que ha estado en reserva, permitir el empleo de la unidad relevada en otra misión, mantener la efectividad, o adaptar las fuerzas a los requerimientos del plan táctico. La congestión inherente a las operaciones de relevo requiere que se hagan las consideraciones detalladas para reducir vulnerabilidades y el riesgo.

Las características concernientes a la planificación y ejecución de las operaciones de relevo son:

- a.** Se debe proporcionar suficiente tiempo para la planificación y el reconocimiento. Es indispensable la emisión oportuna y temprana de órdenes, incluyendo órdenes preparatorias.
- b.** Los planes deben ser detallados, pero simples y bien coordinados en todos los escalones de las unidades participantes (unidad que releve y unidad relevada).
- c.** Cuando sea posible, la operación de relevo debe ser ejecutada durante períodos de visibilidad reducida.
- d.** El plan para la cobertura táctica y la decepción debe incluir todas las medidas factibles que garanticen el secreto y la sorpresa.
- e.** La operación de relevo debe ser realizada en el menor tiempo posible y tomando todas las precauciones para reducir la vulnerabilidad al ataque enemigo durante el tiempo en el cual ejecuta la operación.

Las operaciones de relevo son conducidas utilizando alguno de los siguientes métodos:

a. Relevo en posición.

Este método es usado cuando se desea reemplazar a la unidad a la cual se releve. La unidad que realiza el relevo asume toda la

responsabilidad por la misión de combate y el área de operaciones de la unidad saliente. La realización de este relevo se cumple mientras la unidad saliente se encuentra cumpliendo una misión de defensa y puede ser hecho sobre la base de una unidad o de un área. La unidad entrante puede continuar en la defensa o prepararse para un ataque subsiguiente. En cualquier caso, la unidad saliente o elementos de ella son replegados.

b. Repliegue a través de una posición hacia la retaguardia.

Este método de relevo es conducido como parte de una operación retrograda.

c. Pasaje de líneas.

Este método es utilizado cuando la unidad entrante (unidad que efectúa el pasaje) ataca a través de una unidad que está en contacto con el enemigo. La unidad sobrepasada permanece en posición y apoya a la unidad que ejecuta el pasaje con todos los medios disponibles. Cuando los fuegos de la unidad sobrepasada son enmascarados por los fuegos de la unidad que ejecuta el pasaje, la unidad que está en contacto puede ser replegada o empeñada en otra acción.

2. SELECCIÓN DE METODOS.

Para determinar el método de relevo a ser realizado en un ataque el comandante considera lo siguiente:

a. Factores que favorecen el relevo en posición.

- (1)** La unidad que es relevada es requerida en otra posición antes o inmediatamente después del lanzamiento del ataque.
- (2)** La capacidad del enemigo es tal que la densidad de las tropas involucradas es el pasaje de línea constituye un riesgo excesivo.
- (3)** El atacante requiere información más detallada sobre el terreno y la situación del enemigo.

b. Factores que favorecen el pasaje de líneas.

- (1)** El tiempo disponible es insuficiente para ejecutar un relevo.
- (2)** Se desea mayor flexibilidad en la selección de la formación para el ataque.
- (3)** Se desea mayor flexibilidad en la selección de la formación para el ataque.

- (4) Se ha planificado un cambio mayor en la dirección de ataque.
- (5) Se desea mantener una presión ofensiva continua contra el enemigo.
- (6) Se puede lograr rapidez.

SECCION "B"

PASAJE DE LINEAS.

1. TECNICAS.

En la conducción de un pasaje de líneas puede ser utilizado cualquiera de las siguientes técnicas:

a. Técnica N° 1.

Las fuerzas de la unidad que realiza el pasaje ocupan áreas de reunión o posiciones de ataque mientras la unidad sobrepasada o unidad estacionaria permanece en posición.

b. Técnica N° 2.

El escalón de ataque de la unidad que efectúa el pasaje ocupa áreas de reunión o posiciones de ataque mientras el escalón de reserva ocupa un área de reunión en la retaguardia. La unidad sobrepasada permanece en posición. Esta técnica reduce en cierta magnitud la congestión inherente al pasaje de líneas.

c. Técnica N° 3.

La aplicación de cualquiera de las dos técnicas anteriores con el escalón de reserva de la unidad sobrepasada realizando un repliegue para reducir la congestión y en consecuencia la vulnerabilidad de la fuerza.

d. Técnica N° 4.

Puede ser utilizada conjuntamente con las técnicas anteriores, y es apropiada cuando se va a disparar una preparación de artillería. Esto evita el uso de áreas de reunión o posiciones de ataque por parte de la unidad que ejecuta el pasaje. El escalón de ataque de la unidad que ejecuta el pasaje se desplaza utilizando rutas múltiples hasta una línea de seguridad y la fuerza sobrepasada apoya desde su posición replegándose a una línea de seguridad, solamente si es necesario para proteger rápidamente al personal.

Sin importar la técnica a utilizar el pasaje debe ser conducido haciendo énfasis en una ejecución rápida y en la reducción de la vulnerabilidad de la fuerza a un ataque enemigo.

2. PLANIFICACION DEL PASAJE DE LINEAS.

Al recibir una orden preparatoria para conducir un pasaje de líneas debe establecerse de inmediato un enlace entre las unidades involucradas haciendo énfasis en la coordinación de los siguientes aspectos:

- (1)** Planes tácticos.
- (2)** Reconocimiento.
- (3)** Inteligencia.
- (4)** Transferencia de responsabilidades.
- (5)** Selección de rutas de pasaje.
- (6)** Control de movimiento.
- (7)** Apoyo de fuegos.
- (8)** Apoyo de Servicio de Combate.
- (9)** Comunicaciones.
- (10)** Medidas de Control.
- (11)** Conducción.

SECCION "C"

RELEVO EN POSICION Y REPLIEGUE A TRAVES DE UNA POSICION HACIA LA RETAGUARDIA.

1. PROPOSITO.

Un relevo en posición puede ser ejecutado para continuar la defensa o el ataque. En ambos casos existe una continuidad en la misión.

- a. El relevo en posición para continuar la defensa normalmente se conduce en una relación de hombre por hombre, arma por arma. El comandante de la unidad que ejecuta el relevo debe tomar sus disposiciones adaptándolas al plan del comandante que está siendo relevado, haciendo cambios en el plan de defensa, únicamente después que se haya completado la operación de relevo. Esto reducirá la confusión y asegurará que no se debilite la defensa por cambios durante el relevo.
- b. El relevo en posición para continuar el ataque se conduce bajo una relación de área. El comandante de la unidad que ejecuta el relevo tiene la misión principal de preparar el ataque y al mismo tiempo la responsabilidad de la defensa de área. El comandante de la unidad

que ejecuta el relevo podrá cambiar la disposición de las fuerzas de la unidad relevada para facilitar su ataque.

2. PRINCIPIOS DEL RELEVO EN POSICION.

- a. Las operaciones de relevo deben ser ejecutadas de una manera rápida y ordenada.
- b. Las unidades ubicadas en áreas de combate avanzadas normalmente son relevadas durante la noche o en períodos de visibilidad reducida.
- c. Es necesaria una cooperación y coordinación estrecha en la formulación y ejecución de los planes entre los comandantes y subordinados de las unidades involucradas.
- d. Es esencial un reconocimiento previo y detallado por parte de la unidad que ejecuta el relevo.
- e. La unidad que ejecuta el relevo debe ajustarse y aceptar el plan general de defensa de la unidad relevada hasta que se produzca la transferencia de comando.
- f. Para preservar el secreto de la operación se mantienen niveles normales de actividad en el sector de defensa, mientras se ejecuta el relevo.
- g. Deben hacerse todos los esfuerzos para que el relevo sea ejecutado sin debilitar el perfil táctico, y ofreciendo lo menos posible blancos lucrativos para la artillería, las ramas nucleares y la aviación.
- h. Las unidades de las armas de apoyo normalmente no deben ser relevadas al mismo tiempo que las unidades que están siendo apoyadas.

3. RELEVO EN POSICION PARA CONTINUAR LA DEFENSA.

Es esencial que se disponga de tiempo adecuado para realizar una planificación detallada y un reconocimiento completo del terreno sobre el cual será ejecutado el relevo, en consecuencia, se emiten ordenes preparatorias lo más pronto posible en todos los niveles de comando. Se elaboran planes detallados, pero simples y estrechamente coordinados entre los escalones de las unidades involucradas. Una vez se inicia la operación es esencial la ejecución descentralizada para obtener el éxito. Se preparan planes de contingencia para cubrir cualquier emergencia que pueda presentarse. Las unidades involucradas, tanto la que ejecuta el relevo como la relevada deben formular planes para trabar combate con el enemigo en las posiciones avanzadas y mantener la efectividad para evitar que el opositor descubra la operación de relevo e inicie un ataque. Existen tres variables fundamentales que deben ser consideradas en la planificación del relevo en posición. La combinación de estas tres variables

muestra una variedad de técnicas, entre las cuales el comandante debe seleccionar la que más se ajusta a la misión de relevo. Estas tres variables son:

a. Intervalo de tiempo durante el cual debe ser conducido el relevo.

El relevo en posición genera una elevada densidad de tropas en el área en la cual se realizará, generando vulnerabilidad por parte de nuestras tropas, es por ello que deben evaluarse todas las consideraciones tácticas para determinar el intervalo de tiempo durante el cual se debe ejecutar el relevo.

b. Secuencia del relevo (fuerzas avanzadas y reserva).

La secuencia del relevo en profundidad se refiere al orden de ejecución en el relevo de las fuerzas avanzadas y de la reserva. Una operación de relevo podrá ser ejecutada desde el frente hacia la retaguardia o desde la retaguardia hacia el frente. Cuando se emplea el máximo de tropas en el BAAB, normalmente se ejecuta desde el frente hacia la retaguardia; y cuando se emplea mínimo de personal en el BAAB, se ejecuta desde la retaguardia hacia el frente.

Para completar el proceso de la selección de la secuencia del relevo se deben analizar las siguientes consideraciones tácticas:

- (1) Misión subsiguiente de las unidades involucradas en el relevo.
- (2) La fuerza y eficiencia de combate de la unidad relevada.
- (3) La capacidad del enemigo para detectar la operación de relevo y reaccionar.
- (4) Las características del área de operaciones.
- (5) La necesidad de variar el patrón de relevo.
- (6) El tipo y tamaño de los elementos involucrados en el relevo.

c. Secuencia lateral del relevo (fuerzas avanzadas).

Una vez se ha determinado el momento en que las fuerzas avanzadas serán relevadas, se tomará una decisión sobre la forma como serán relevadas estas fuerzas. Esto se llama secuencia lateral del relevo.

En el relevo del escalón avanzado los elementos podrán ser relevados uno por uno o simultáneamente

Además de las consideraciones tácticas citadas en la secuencia del relevo, se impone el análisis de los siguientes factores:

- (1) La efectividad de combate de la unidad que va a ser relevada.
- (2) Las características del terreno.
- (3) Posibilidades del enemigo.

- (4) El control de las unidades.
- (5) La misión subsiguiente de la unidad que está siendo relevada.

Cuando se elabora el Plan de Relevo deben realizarse coordinaciones sobre los siguientes detalles:

- a. Intercambio de planes y de personal de enlace.
- b. Secuencia del Relevo.
- c. Entrega del Comando.
- d. Reconocimiento.
- e. Seguridad.
- f. Control del movimiento.
- g. Inteligencia.
- h. Apoyo de fuego.
- i. Intercambio de equipo.
- j. Apoyo de servicio de combate.

4. REPLIEGUE A TRAVES DE UNA POSICION DE RETAGUARDIA.

Esta es una operación en la cual la unidad que efectúa un movimiento retrogrado para a través del sector de una unidad que ocupa una posición defensiva en la retaguardia.

- a. La operación de repliegue a través de una posición de retaguardia ocurrirá en la defensa cuando un escalón de seguridad se repliega a través de otro o del BAAB, y cuando una fuerza empeñada en un ataque de desarticulación se repliega a través del BAAB. Esta operación es conducida tanto en los movimientos retrógrados como en la defensa, para cubrir el repliegue de las fuerzas de seguridad o de cobertura inicialmente ubicadas delante de una posición de retardo, en un retardo en posiciones alternas, y en el contraataque para desengancharse.
- b. Hay que hacer una distinción entre “Asistir el repliegue de una unidad” y “Cubrir el repliegue de una unidad”.
 - (1) El primer término se aplica a la situación en la cual una fuerza que no está en contacto con el enemigo, se repliega a través de una posición de retaguardia.
 - (2) El segundo término se aplica a la situación en la cual una fuerza que está en contacto con el enemigo se repliega a través de una fuerza de retaguardia.

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

CAPITULO VIII RECONOCIMIENTO Y SEGURIDAD

SECCION “A”. RECONOCIMIENTO

1. DEFINICION.

El reconocimiento es un esfuerzo dirigido en campaña a recolectar información concerniente al enemigo y al área de operaciones utilizando para ello medios aéreos y terrestres. Esta información es clasificada bajo los títulos de enemigo, terreno, condiciones meteorológicas y recursos del enemigo.

2. PROPORSITO.

El propósito del reconocimiento es proporcionar información sobre el enemigo y el área de operaciones, que sea útil para la producción de inteligencia.

3. FUNDAMENTOS DE RECONOCIMIENTO.

Las acciones de las fuerzas de reconocimiento son orientadas por los siguientes fundamentos:

- a.** Orientación sobre la ubicación o movimiento del objetivo de inteligencia. Las unidades que efectúan las operaciones de reconocimiento deben orientar sobre la ubicación y el movimiento de su objetivo (enemigo, característica del terreno o localidad), más que sobre la localización y movimiento de las fuerzas amigas. Para permitir este tipo de maniobra, se debe dar la mayor libertad de acción a los comandantes de las unidades que ejecutan el reconocimiento.
- b.** Reportar todas las informaciones de una manera rápida y precisa.
- c.** Evitar comprometerse en combates decisivos. La misión de reconocimiento no debe arriesgarse empeñando las fuerzas en combates decisivos con el enemigo, en especial cuando el combate no es un paso esencial para obtener la información deseada.
- d.** Mantener el contacto con el enemigo. Cuando se ejecuta una misión de reconocimiento, el contacto con el enemigo (visual, electrónico o físico) debe ser obtenido tan pronto como sea posible y mantenido a lo largo de toda la operación. El contacto con el enemigo no se rompe voluntariamente sin la autorización de los comandos superiores.

- e. Desarrollar la situación. Una vez se realiza el contacto, las fuerzas de reconocimiento entran en acción inmediatamente para determinar la fuerza, composición y dispositivo del enemigo haciendo especiales esfuerzos en la información sobre los flancos de su posición.

4. TIPOS DE MISIONES DE RECONOCIMIENTO.

El tipo de misión es determinada después de considerar: la información que se desea obtener, donde debe buscarse la información, la situación enemiga conocida, el terreno, la magnitud de la fuerza de reconocimiento, y el tiempo disponible para obtener la información. Los tipos de misión de reconocimiento son:

a. Reconocimiento de Ruta.

Es un esfuerzo dirigido a obtener la información de la ruta, obstáculos, incluyendo contaminación química o radiológica, el enemigo, y el terreno adyacente a lo largo de una ruta específica la cual, si es ocupada por el enemigo afectaría el movimiento a lo largo de esa ruta.

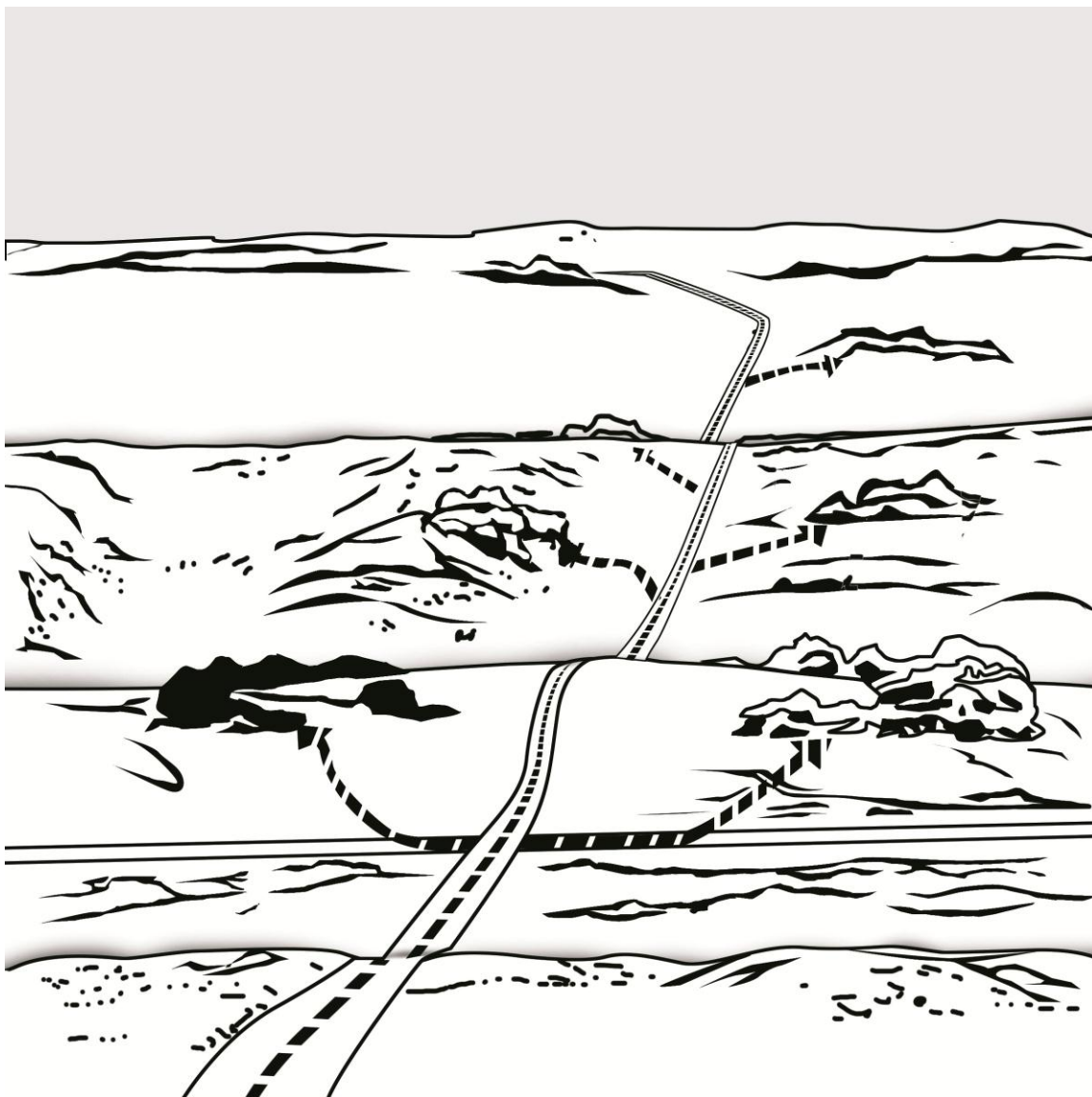
b. Reconocimiento de Zona.

Es un esfuerzo dirigido a obtener información detallada de todas las rutas, obstáculos, incluyendo contaminación química y radiológica, terreno y fuerzas enemigas, ubicados dentro de una zona definida mediante límites. El reconocimiento de zona es el más minucioso y requiere mayor cantidad de tiempo que las otras misiones de reconocimiento.

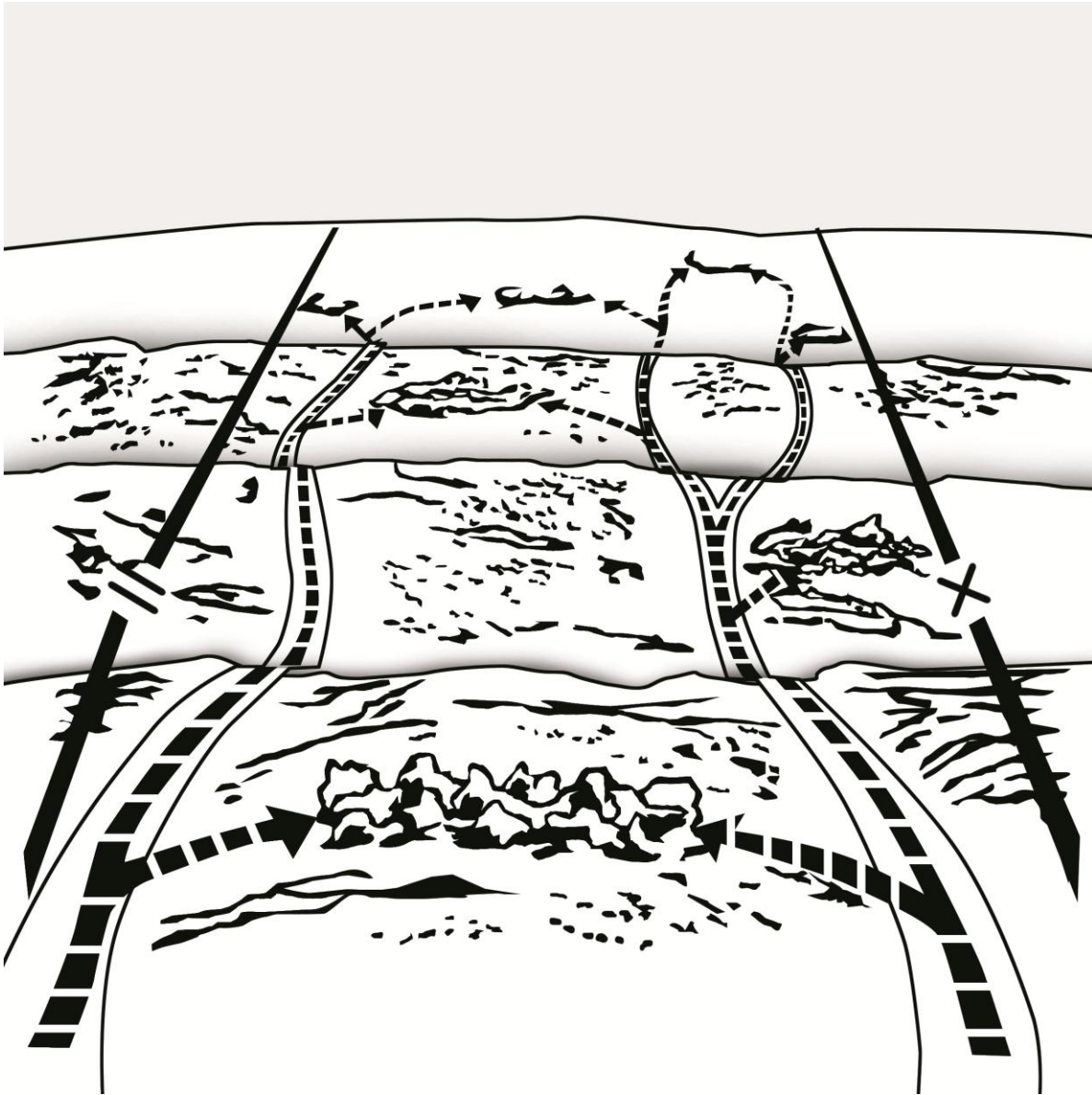
c. Reconocimiento de Área.

Es un esfuerzo dirigido a obtener información detallada de todas las rutas, obstáculos, incluyendo contaminación química y radiológica, terreno y fuerzas enemigas ubicados dentro de un área específica y determinada precisamente (ciudades, pueblos, bosques, encrucijadas, etc.).

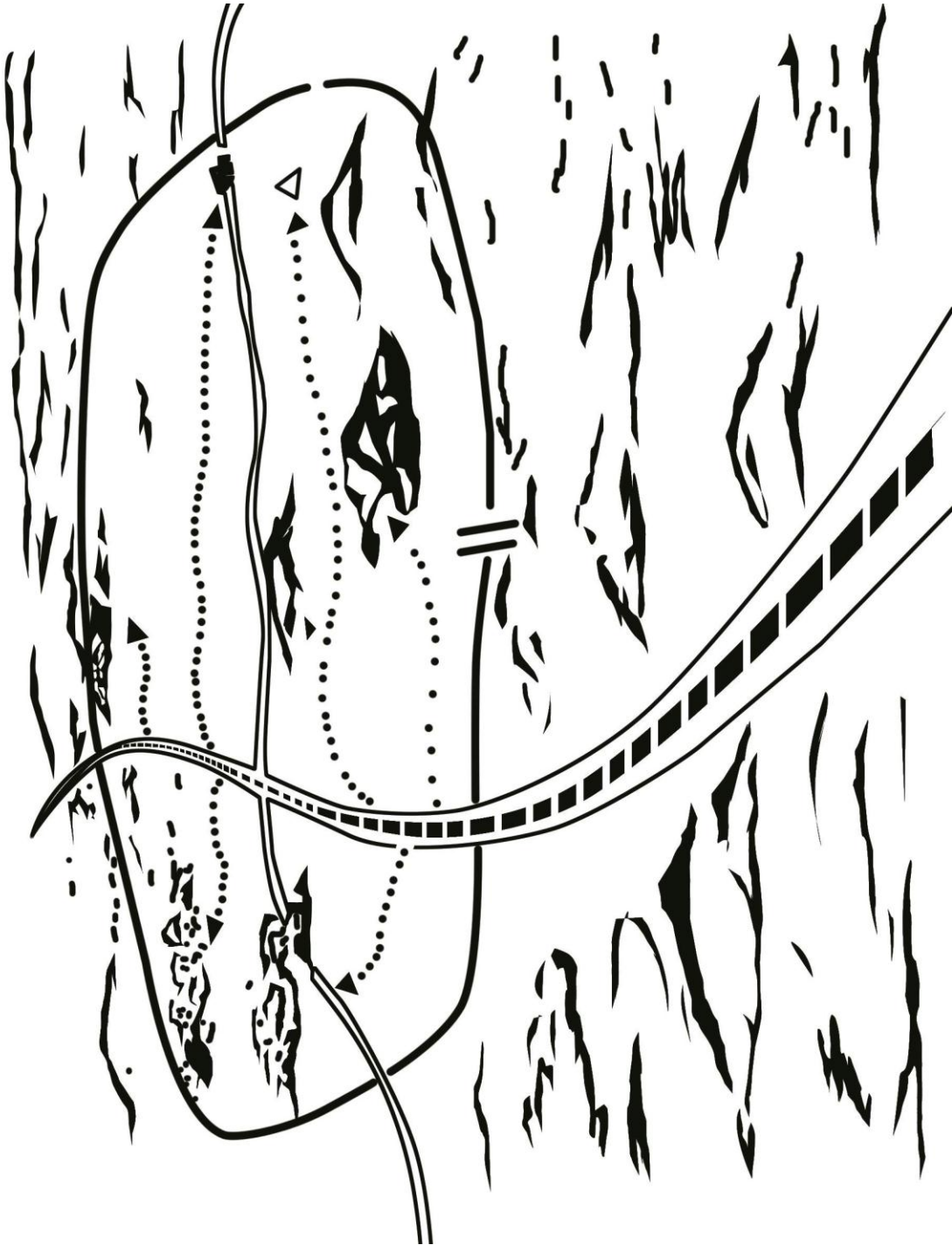
RECONOCIMIENTO DE RUTA.



RECONOCIMIENTO DE ZONA.



RECONOCIMIENTO DE AREA.



SECCION "B". SEGURIDAD

1. DEFINICION.

La Seguridad se define como todas aquellas medidas tomadas por un comando para protegerse del espionaje, la observación, el sabotaje, molestias o sorpresa. Puede ser definida también como la condición que resulta del establecimiento y mantenimiento de medidas protectivas que garantizan un estado de inviolabilidad contra influencia o actos hostiles. La seguridad es obtenida si se toman todas las medidas para detectar de manera efectiva una amenaza, eludiéndola, neutralizándola o destruyéndola.

2. PROPOSITO.

Es necesaria para preservar el secreto, evitar interferencias inesperadas del enemigo, mantener la integridad de la formación, y obtener y mantener la libertad de acción. La seguridad es esencial para la preservación del poder de combate e incluye todas las medidas tomadas para proteger a la fuerza del espionaje, la observación, el sabotaje, molestias o la sorpresa.

3. GRADOS DE SEGURIDAD.

Las fuerzas de seguridad proporcionan uno o más de los siguientes grados de seguridad:

a. Cobertura.

Cubrir es operar como una fuerza aparte de la fuerza principal que avanza orientada en dirección hacia el enemigo con el propósito de interceptarlo, proporcionar alerta temprana sobre su movimiento, trabar combate con él, retardarlo, desorganizar su formación y engañarlo antes de que pueda atacar la fuerza que está siendo cubierta.

b. Protección.

Proteger es operar en los flancos, el frente o la retaguardia de una fuerza mayor estacionaria o en movimiento, de tal manera que se pueda evitar la observación terrestre, el fuego directo y los ataques sorpresivos del enemigo sobre ella.

c. Vigilancia.

Vigilar es mantener observación continua y permanente sobre el frente, los flancos o retaguardia de una fuerza estacionaria o en movimiento y proporcionar a esta fuerza alerta temprana mediante observación, reportes y manteniendo contacto con las fuerzas enemigas encontradas. La fuerza de vigilancia, dentro de sus posibilidades se opondrá y hostilizará al enemigo mediante sus fuegos orgánicos o de apoyo, y destruirá o rechazará las patrullas enemigas. El mayor grado de seguridad física es proporcionado por la vigilancia y protección.

4. FUNDAMENTOS DE LAS OPERACIONES DE SEGURIDAD.

- a. Orientarse según la ubicación o movimiento de la Fuerza principal.
- b. Ejecutar reconocimiento continuamente.
- c. Proporcionar alerta oportuna y precisa
- d. Proporcionar espacio para la maniobra.
- e. Mantener contacto con el enemigo.

5. METODOS.

Todas las unidades son responsables por su propia seguridad, independientemente de la seguridad proporcionada por otras fuerzas amigas. Los métodos que un comandante puede emplear para proporcionar seguridad a su fuerza son:

- a. Medios de apoyo de fuego y maniobra.
- b. Operaciones de reconocimiento.
- c. Operaciones de seguridad.
- d. Operaciones de inteligencia y contrainteligencia.
- e. Cobertura táctica y decepción.
- f. Medidas pasivas de seguridad.

6. FUERZA DE SEGURIDAD.

Una fuerza de seguridad puede asumir o recibir la denominación de Fuerza de Cobertura, Fuerza de Guardia, Fuerza de Vigilancia o una Fuerza de seguridad del Area de Retaguardia de acuerdo al grado de seguridad requerido, y su ubicación relativa con respecto a la fuerza a la cual proporciona seguridad. Esta fuerza de seguridad puede ser empeñada en acciones ofensivas, defensivas o de retardo, según sean los requerimientos para el cumplimiento de la misión.

a. Fuerza de Cobertura.

Es una fuerza de seguridad tácticamente autosuficiente, altamente móvil, que opera a una distancia considerable al frente, flanco o retaguardia de una fuerza estacionaria o en movimiento. Su propósito es proporcionar un temprano desarrollo de la situación, derrotar fuerzas enemigas si lo permiten sus capacidades y retardar, engañar y desorganizar al enemigo.

b. Fuerza de Guardia.

Para proporcionar protección inmediata al cuerpo principal contra la sorpresa, observación o interferencia del enemigo, el comandante puede emplear una vanguardia, una flanguardia y una retaguardia

(1) Vanguardia.

Es una fuerza de seguridad principalmente de naturaleza ofensiva que opera delante del cuerpo principal, sus propósitos son:

- (a)** Asegurar el avance ininterrumpido del cuerpo principal.
- (b)** Proteger el Cuerpo principal de la sorpresa.
- (c)** Desarrolla la situación.
- (d)** Facilitar el avance del cuerpo principal mediante la reparación de carreteras y puentes, y mediante la remoción de obstáculos o localización de pasajes o desvíos.
- (e)** Cubrir el despliegue del cuerpo principal si este es comprometido en la acción.

(2) Flanguardia.

Es una fuerza de seguridad que opera a los flancos de una fuerza estacionaria o en movimiento. Puede ser utilizada durante todos los tipos de operaciones ofensivas. El propósito de la flanguardia es proteger al cuerpo principal del fuego directo, observación terrestre y ataques sorpresivos.

(3) Retaguardia.

Es una fuerza de seguridad que protege la parte posterior de una columna, de la acción de las fuerzas enemigas durante un avance o un repliegue. El propósito es proteger a la fuerza

principal de ataques sorpresivos o molestias mediante la derrota, destrucción o retardo enemigo.

c. Fuerza de Vigilancia.

Es una fuerza de seguridad que opera sobre una gran extensión de la línea de contacto, al frente, a los flancos o a la retaguardia de la fuerza a la cual proporciona seguridad. Debe operar a suficiente distancia de la fuerza principal de tal modo que permita a dicha fuerza disponer del tiempo y espacio necesario para maniobrar y rechazar la amenaza. El propósito de esta fuerza es ejecutar acciones sobre las fuerzas del enemigo que le permitan proporcionar alerta oportuna sobre su aproximación, obtener y mantener el contacto visual y reportar sus movimientos, destruir o rechazar sus patrullas e impedir su avance mediante el empleo de fuegos de largo alcance.

d. Fuerza de seguridad del área de retaguardia.

Se define como aquellas medidas excepto defensa aérea activa, tomadas para neutralizar o destruir fuerzas enemigas localizadas que constituyan amenazas a las unidades, actividades e instalaciones en al área de retaguardia.

RELACIONES DE LA VANGUARDIA, FLANGUARDIA Y RETAGUARDIA CON LAS FUERZAS DE COBERTURA.

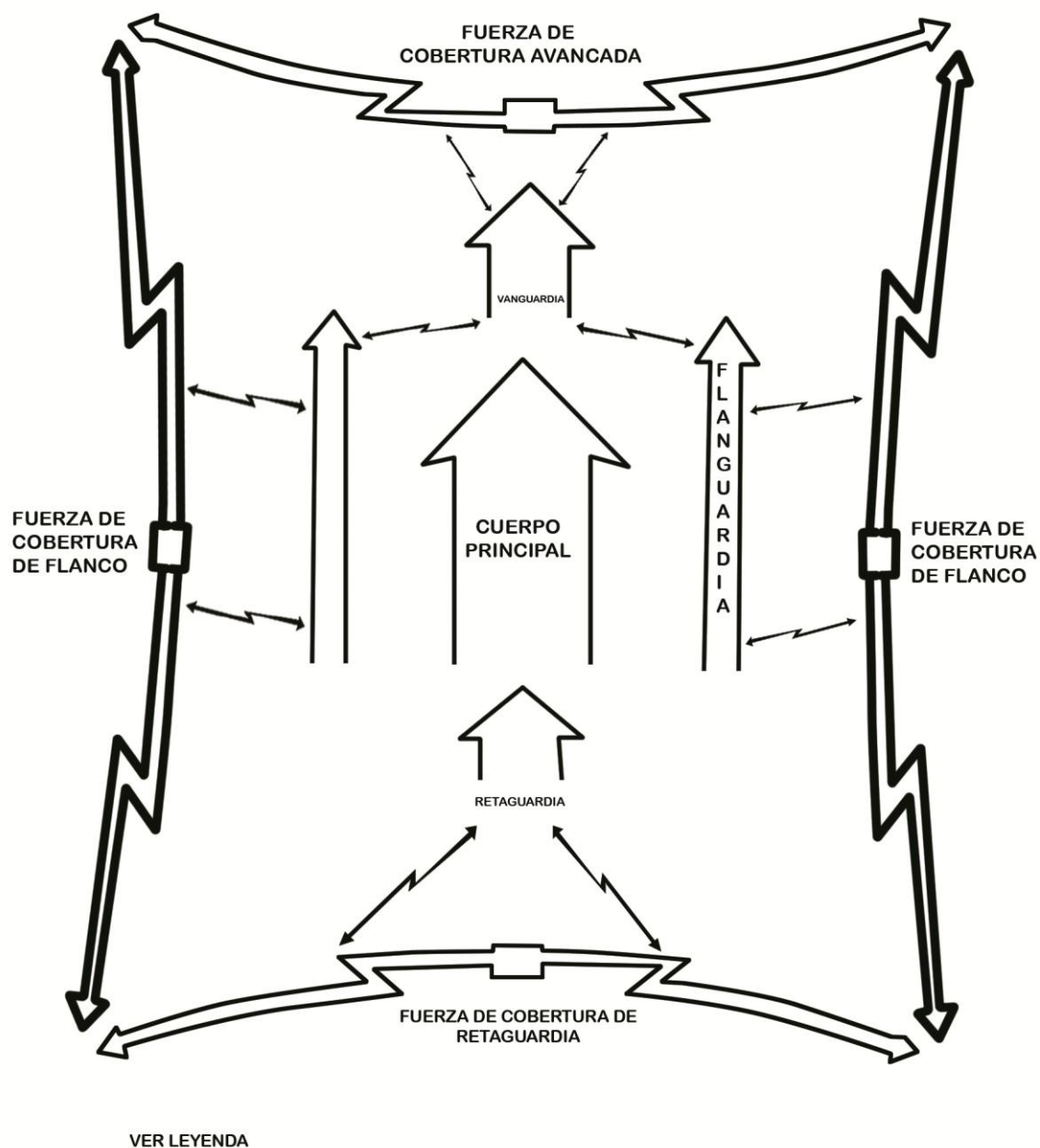


FIGURA 10. RELACION DE LA VANGUARDIA, FLANGUARDIA Y RETAGUARDIA CON LAS FUERZAS DE COBERTURA

ORGANIZACION DE LA VANGUARDIA.

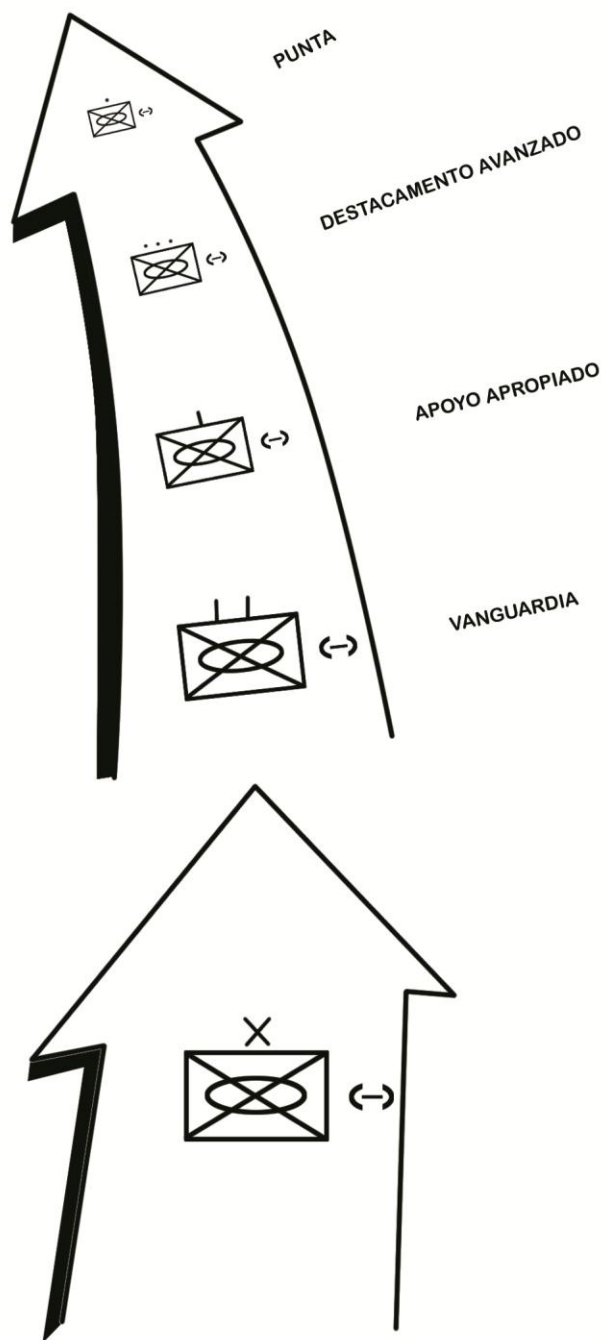


FIGURA 17. ORGANIZACION DE LA VANGUARDIA

VANGUARDIA ACCIONES.

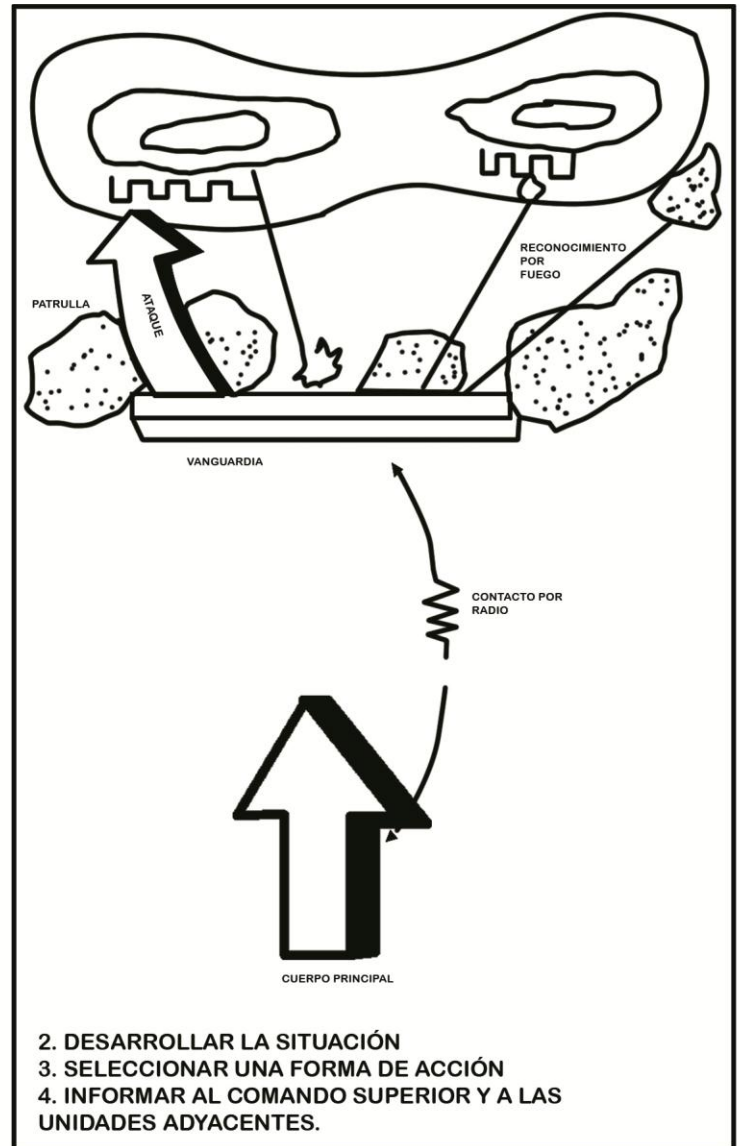
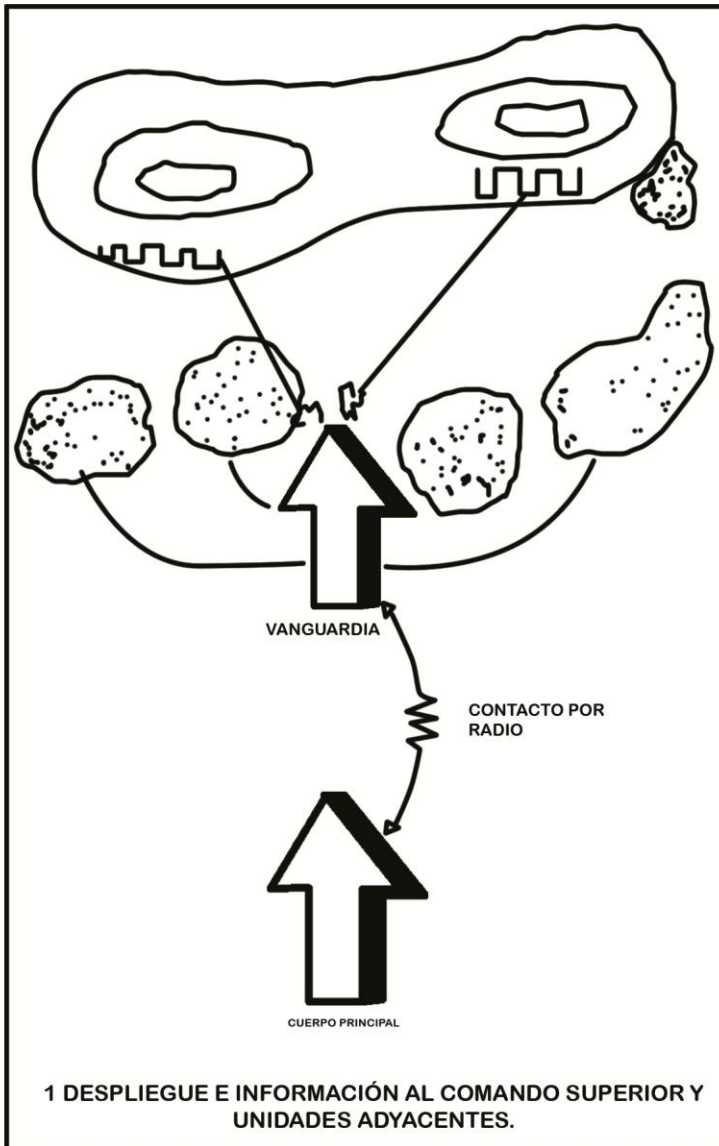


FIGURA 18. VANGUARDIA- ACCIONES

FLANGUARDIA

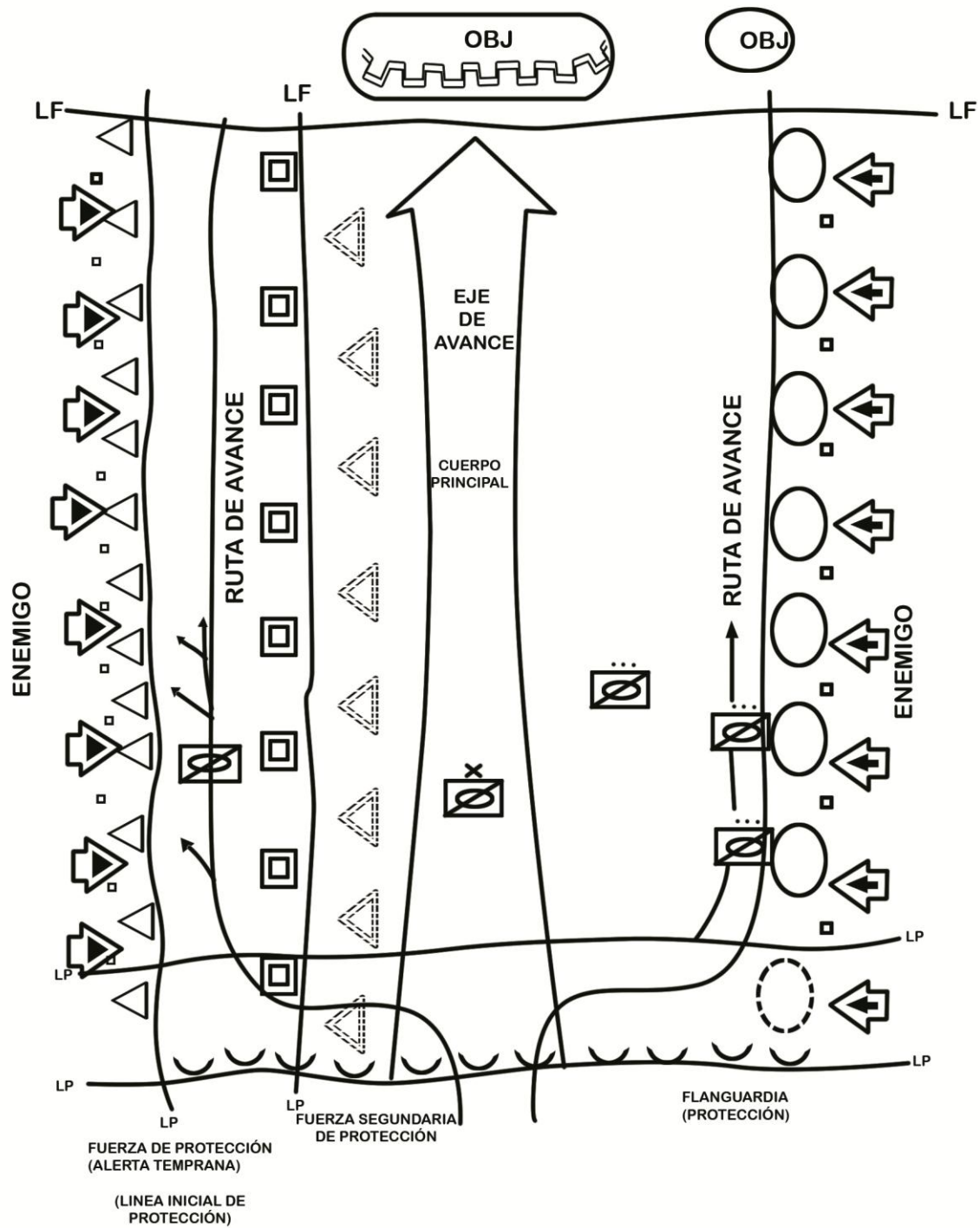


FIGURA 19. OPERACIONES DE UNA FUERZA DE PROTECCIÓN O FLANGUA

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

CAPITULO IX

LA DEFENSA (DEFENSA DE AREA Y DEFENSA MOVIL)

SECCION "A".

GENERALIDADES.

1. DEFINICION.

La defensa está definida como el empleo de todos los medios y métodos para evitar, resistir o destruir un ataque enemigo. La defensa está estrechamente ligada al concepto de resistencia del terreno.

2. PROPOSITOS.

Los propósitos de las operaciones de defensa son:

- a.** Desarrollar condiciones más favorables para una acción ofensiva.
- b.** Economizar fuerzas en un área para entonces aplicar una fuerza decisiva en otra.
- c.** Destruir o atrapar a una fuerza hostil.
- d.** Reducir la capacidad ofensiva del enemigo.
- e.** Negar al enemigo la entrada a un área vital.

3. GRADOS DE RESISTENCIA.

Una fuerza defensora puede proporcionar tres grados de resistencia contra un atacante; estos son: Defender, Retardar y Vigilar. El grado de resistencia deseable es logrando mediante la aplicación adecuada de maniobras tácticas y los métodos y técnicas de las operaciones defensivas. Defender está ligado con la defensa de área y es una operación defensiva. El retardo es una operación retrograda y es discutido en el Capítulo X. La vigilancia es una operación de seguridad y fue discutida en el capítulo VII.

a. Defender.

Todos los medios disponibles son empleados para desorganizar el ataque o resistir, repeler y destruir a una fuerza atacante. El empeñarse decisivamente, lo cual involucra el combate cercano con el enemigo se acepta de manera voluntaria.

b. Retardo.

Todos los medios disponibles son empleados para desorganizar el ataque o resistir y destruir a la fuerza atacante. El empeñarse

decisivamente no es voluntariamente aceptado, y el combate cercano con el enemigo no es contemplado para su ejecución por el grueso de la fuerza.

c. Vigilancia.

Todos los medios disponibles son empleados para destruir pequeños elementos. Esta es la porción más baja del espectro de resistencia y constituye esencialmente una operación de seguridad.

- d.** Estos grados de resistencia no son en si totalmente exhaustivos. Más bien ellos proporcionan una guía al táctico, quien deberá juzgar con relación al empleo de todos los medios disponibles en operaciones ofensivas.

SECCION "B".

FUNDAMENTOS DE LAS TACTICAS DEFENSIVAS.

1. FUNDAMENTOS DE LA DEFENSA.

Los fundamentos de la defensa son aplicados conjuntamente con los fundamentos de las operaciones tácticas, los cuales son discutidos en el Capítulo I.

a. Uso apropiado del terreno.

Un conocimiento pormenorizado de cómo los elementos de combate y de apoyo de combate del enemigo utilizan el terreno, le permitirá al comandante el máximo potencial de todos sus medios disponible y utilizarlos con un máximo de ventaja para negarle al enemigo el uso del terreno que pueda comprometer el éxito de la operación de defensa. Una apreciación de los aspectos militares del terreno (observación y campos de tiro, cobertura y encubrimiento, obstáculos, direcciones de aproximación y puntos críticos) es esencial en la planificación de la defensa.

b. Seguridad.

El comandante debe tomar las acciones necesarias para evitar la sorpresa táctica. En todos los niveles de comando se adoptan medidas de seguridad para proporcionar alerta e informaciones oportunas sobre el desplazamiento del enemigo que se aproxima y negarle a esta información sobre el plan de defensa. Tales medidas incluyen la ubicación de los elementos de seguridad en la dirección de avance del enemigo, en los flancos y dentro del área que está siendo defendida. Las unidades se proporcionan su propia seguridad local.

c. Asegurar el Apoyo Mutuo.

Las fuerzas son ubicadas y los fuegos son planificados lateralmente y en profundidad, para proporcionar apoyo mutuo entre las fuerzas en forma coherente con el cumplimiento de la misión asignada. La obtención del apoyo mutuo puede requerir el desplazamiento y reunión de fuerzas. La existencia de brechas en la defensa, presentan un problema particular en las acciones destinadas a lograr el apoyo mutuo. El control de las brechas se obtiene mediante la utilización de la observación, obstáculos, fuegos planificados, patrullas y planes para ocuparlas si el enemigo amenaza con hacer uso de ellas. Normalmente se aceptan brechas entre batallones mas no entre las unidades que lo conforman.

d. Organizar la defensa en todas direcciones.

Aunque la defensa es organizada para detener, repeler o expulsar una fuerza atacante que proviene de una dirección principal (frente), el defensor debe estar en capacidad de reaccionar apropiadamente de ataques provenientes de otras direcciones e incluso dentro de la misma posición defensiva. La defensa en todas direcciones se obtiene mediante el empleo de dispositivos de vigilancia y seguridad y manteniendo una reserva de alta movilidad que pueda efectuar acciones planificadas en cualquier lugar del sector de responsabilidad.

e. Organizar la Defensa en profundidad.

Las unidades son dispuestas en profundidad en cada nivel de comando, para proteger el terreno importante que debe ser retenido en la consecución de la misión de ese nivel de comando. La profundidad es obtenida mediante la colocación de las fuerzas bastante adelantadas del terreno importante a defender y estableciendo posiciones de bloqueo, en las direcciones de aproximación que conduzcan al enemigo hacia el terreno importante. Los fuegos son planificados en profundidad y sus medios de disparo son ubicados también en profundidad de acuerdo con la capacidad de alcance de las armas de apoyo. La obtención y ejecución de la defensa en profundidad también ayuda a lograr la defensa en todas direcciones.

f. Alcanzar una alta capacidad de reacción.

El defensor debe mantener la capacidad de influir en la conducción de la defensa, tanto para enfrentar el ataque enemigo como para obtener la iniciativa si el enemigo expone alguna debilidad o comete un error táctico. Ya que el enemigo puede seleccionar cuando, donde

y con que porción de sus fuerzas disponibles atacará, el defensor ubica sus fuerzas y planifica el fuego y el movimiento, para enfrentar el rango más amplio de contingencias. Este fundamento es paralelo al fundamento de las operaciones tácticas, “Aumentar la Flexibilidad”.

g. Hacer uso máximo de la acción ofensiva.

El patrullaje agresivo, las emboscadas, las incursiones, los ataques de desarticulación y los contraataques son los medios mediante los cuales se mantiene el espíritu ofensivo. El defensor formula planes para expulsar o destruir al enemigo si este penetra el área que debe ser retenida para cumplir la misión de defensa. El defensor debe estar alerta para recuperar la iniciativa y sacar máxima ventaja de la movilidad. En la defensa móvil se abarca y aplica este fundamento en su máxima extensión. Los fundamentos de la acción ofensiva, se aplican específicamente en las acciones ofensivas desarrolladas en la defensa.

h. Obtener dispersión.

El requerimiento de ubicar el poder de combate en cualquier sitio fijo debe ser comparado y ponderado contra el riesgo de aumentar su vulnerabilidad. Coherentemente con la concentración oportuna de fuerzas y apoyo mutuo, el defensor despliega sus fuerzas en forma tal que presente el blanco menos lucrativo para los fuegos del enemigo. La capacidad de concentrar fuerzas en el lugar y momento seleccionado por el defensor depende de la movilidad y el terreno que estén disponibles a él.

i. Usar el tiempo disponible.

El comandante desarrolla su plan para la defensa después de una apreciación de la situación. Si el defensor tiene la oportunidad de reconocer y seleccionar el área a defender, tal hecho constituirá una ventaja considerable. El tiempo disponible para la planificación y preparación de la defensa influirá en el empleo de las fuerzas, en la preparación de obstáculos, en la coordinación de los fuegos y en la prioridad de las tareas a ser realizadas. La efectividad de la defensa no sólo depende del buen uso del tiempo durante la planificación, sino también de la distribución del mismo durante la fase de preparación. Después de concluida la preparación la defensa es mejorada continuamente.

j. Integrar y coordinar las medidas defensivas.

El éxito de un plan general de defensa requiere de la cuidadosa integración y coordinación de los siguientes planes de apoyo:

(1) Fuegos.

Los fuegos sean nucleares o no, son preparados para apoyar y complementar las disposiciones de seguridad, defensa en profundidad y acciones ofensivas, Estos fuegos son planificados para cumplir con las disposiciones del apoyo mutuo, defensa en todas direcciones, y la flexibilidad durante la conducción de la defensa. Los fuegos defensivos son clasificados de la siguiente manera:

- (a)** Fuegos disparados antes de que el enemigo organice su ataque.
- (b)** Fuegos disparados después de que el enemigo se ha organizado para el ataque.
- (c)** Fuegos disparados durante el ataque enemigo.
- (d)** Fuegos de apoyo al contraataque.

(2) Barreras.

Las barreras y las operaciones de negación tienen como objetivo común, la reducción, canalización o detención del avance del enemigo y la reducción del poder de combate ejercido por este sobre nuestras fuerzas. Una barrera es una serie coordinada de obstáculos naturales y artificiales empleados para canalizar el movimiento de fuerzas opositoras y permitir a las fuerzas amigas imponer pérdidas adicionales en personal y equipo a dichas fuerzas. Una operación de negación está dirigida a evitar u obstaculizar el uso o beneficio por parte del enemigo de un área, personal, instalaciones o materiales. Puede incluir la destrucción, remoción, contaminación o erección de obstáculos. Las operaciones de barreras son ejecutadas a todos los niveles, mientras que las operaciones de negación son normalmente planificadas y coordinadas por altos niveles de comando (Ejército de Operaciones o Cuerpo de Ejército). Las operaciones de barreras tienen connotaciones tácticas, mientras que las operaciones de negación tienen implicaciones estratégicas.

2. DOCTRINA DE LA DEFENSA.

La doctrina de la Defensa contempla el uso de fuerzas de seguridad, para proporcionar alerta temprana y retardar, engañar y desorganizar el ataque enemigo; las fuerzas avanzadas, para rechazar el atacante, desarrollar la situación y reservar fuerzas para expulsarlo o destruirlo mediante la acción ofensiva. Esta doctrina contempla la explotación de la movilidad, la iniciativa; negar al atacante sus objetivos decisivos, evitar ser fijado y

destruido, y destruir al enemigo mediante el empleo del poder de fuego y la maniobra. Cuando el enemigo es una fuerza mecanizada moderna, el escalón avanzado de defensa debe disponer de suficientes tanques y armas antitanques que le permitan rechazar al atacante o desarrollar la situación. La defensa efectiva requiere espacio adecuado para la maniobra y un alto grado de movilidad.

SECCION "C". FORMAS DE DEFENSA.

1. GENERALIDADES.

Las operaciones defensivas pueden ser clasificadas de acuerdo al tipo de operación y al grado de preparación de la posición.

a. Tipo de operación.

(1) Defensa de Área.

Es la forma de defensa en la cual se pone énfasis en la retención o el control de un terreno específico, por un tiempo determinado. Se le da especial importancia a la capacidad de los fuegos y fuerza desplegadas en posición sobre el área avanzada para detener, y rechazar al atacante. El defensor despliega el grueso de su poder de combate en el área de defensa avanzada, para detener a las fuerzas enemigas delante del Borde Anterior del área de Batalla (BAAB). El Área de Defensa Avanzada recibe una prioridad mayor en la designación del poder de combate que la reserva.

En la Defensa de Área, el defensor planifica y se prepara para aceptar el combate decisivo y cumplir la misión actuando frente al atacante a lo largo del BAAB, ayudado por un gran volumen de fuegos. La ejecución de los contraataques tiene la finalidad de rechazar o destruir a las fuerzas del atacante que han penetrado en la posición, y de esta manera retener el control del área de defensa avanzada y del terreno que el defensor ha decidido mantener.

Si el defensor no tiene la capacidad para ocupar todos los puntos críticos del área defensiva, desplegará suficiente poder de combate en el terreno para dominar el área.

(2) Defensa Móvil.

Es una forma de defensa en la cual se emplea una combinación de acciones ofensivas, defensivas y de retardo. El Comandante despliega mínimas fuerzas en el frente y utiliza la maniobra junto

con la organización de las fuerzas y el terreno para alcanzar la iniciativa sobre el enemigo. Esta defensa pone mayor énfasis en la destrucción del enemigo que en la retención del terreno. Se basa principalmente en el uso de fuerzas ofensivas altamente móviles para cumplir la misión principal de la defensa móvil.

LA DESTRUCCION DE LA FUERZA ENEMIGA.

En la defensa móvil, el defensor planifica y se prepara para aceptar el combate decisivo para cumplir la misión principalmente mediante la ejecución de acciones ofensivas contra las fuerzas enemigas atacantes. El control del área de defensa avanzada y la retención del terreno no son los objetivos principales del contraataque. El escalón de defensa avanzada, conducen operaciones limitadas de defensa, retardo, cobertura u ofensivas en cualquier combinación que sea requerida para hacer que el atacante sea vulnerable al contraataque realizado por la reserva. Es esencial que los elementos de las fuerzas defensivas dispongan de una movilidad igual o superior a la del enemigo.

Normalmente la División es el elemento más pequeño con capacidad para conducir una defensa móvil, debido a la necesidad de una reserva fuerte capaz de conducir un contraataque decisivo.

Se le asigna prioridad al escalón de reserva en la colocación del poder de combate, para la ejecución de una defensa móvil.

b. Grado de Preparación de la Posición.

(1) Defensa Organizada.

Es el tipo de defensa que se conduce normalmente cuando no se está en contacto con el enemigo, o cuando el contacto no es inminente y hay tiempo suficiente para su preparación y organización. Normalmente incluye una zona extensa fortificada en la cual se incorporan casamatas con nidos de ametralladoras, fortificaciones y sistemas de comunicaciones.

(2) Defensa Improvisada.

Es el tipo de defensa que se conduce cuando se está en contacto con el enemigo, o cuando el contacto es inminente y no hay tiempo suficiente para una defensa organizada. Se caracteriza por el aprovechamiento y mejoramiento de la fuerza defensiva natural del terreno mediante la utilización de fosos de tirador, emplazamientos y obstáculos.

2. CARACTERISTICAS DEL CAMPO DE BATALLA.

En la defensa el Campo de batalla se hace más estable y permite una definición más precisa que en las operaciones ofensivas o retrogradas.

- a. La seguridad proporcionada a la base de operaciones garantizará el flujo ininterrumpido de abastecimientos. La relativa estabilidad del campo de batalla durante la ejecución de la defensa permite al defensor colocar un número mayor de abastecimientos hacia el frente, e influir en la conducción de la operación.
- b. En la defensa resulta más fácil proporcionar seguridad a las líneas de comunicaciones, y el defensor dispone de una mayor flexibilidad en el momento de seleccionar estas líneas.
- c. La línea de dispositivos avanzados es normalmente la línea de contacto entre los elementos de seguridad de ambas fuerzas opositoras. Una vez se repliegan los elementos de seguridad, la línea de dispositivos avanzados coincide con el Borde Anterior del Area de Batalla (BAAB).
- d. El área de influencia de un comando que conduce una defensa, corresponde usualmente al sector asignado en la orden de operaciones para la defensa emitida por el comando inmediato superior. Esta área de influencia incluye el terreno comprendido entre los siguientes límites: hacia los flancos hasta los límites laterales, hacia el frente hasta la distancia a la cual el comando ha recibido una responsabilidad expresa de proporcionar seguridad, y hacia la parte posterior de la posición hasta el límite de retaguardia. La orden de operaciones indicada anteriormente, también prescribe claramente la ubicación física de estos límites.

3. AREAS Y SECTORES DE DEFENSA.

El sector de responsabilidad de un comando que conduce una defensa constituye el área de influencia de ese comando, y, como se indicó anteriormente, describe el ancho y la profundidad del sector donde está ubicada la posición defensiva de ese comando. El trazado general del BAAB indicado por el comando superior, divide al sector en dos áreas. Aquella porción que se extiende delante del BAAB, es el área de seguridad; la extensión que va desde el BAAB hasta el límite del área de retaguardia, constituye el área de batalla del comando considerado

a. Área de Seguridad.

Se extiende delante del BAAB, incluyendo todo el terreno limitado por la distancia, hasta el cual el comandante tenga responsabilidad por la seguridad. Esta distancia no debe exceder el tras cuartas partes del alcance del arma de apoyo de fuego de mayor alcance sobre el cual el comandante ejerce el control. Las fuerzas en el área de seguridad, ganan tiempo para la preparación de la posición defensiva, suministran información sobre el enemigo, lo retardan, lo engañan y lo desorganizan tanto como sea posible, y proporcionan una cobertura de contra reconocimiento. Las fuerzas que operan en el área de seguridad pueden incluir elementos de escalones superiores, tales como una fuerza de cobertura y unidades que proporcionan vigilancia aérea y seguridad de flancos.

b. El Área de Batalla.

Es aquella área limitada por el BAAB, los flancos y el límite de retaguardia del comando que conduce la defensa.

El área de Batalla es aquella que debe ser retenida para que se logre el cumplimiento de la misión de defensa.

El área de batalla se divide en dos áreas:

(1) Área de Defensa Avanzada.

Es aquella que se extiende detrás del BAAB, hasta límites de retaguardia de los elementos subordinados que ese comando está empleando como su escalón de defensa avanzado.

(2) Área de Retaguardia.

Identificada algunas veces como el área de reserva, se extiende detrás de los límites de retaguardia de los elementos subordinados que son empleados en el área de defensa avanzada, hasta el límite de retaguardia que le ha sido prescrito.

(3) El área de seguridad,

el área de defensa avanzada y el área de retaguardia (estas dos últimas constituyen el área de batalla) de una posición pueden ser redefinidas simultáneamente en los diferentes niveles de comando. La ubicación general del BAAB permanece constante.

4. TRAZADO DEL B.A.A.B.

El trazado es una línea que sirve de orientación y referencia a los Comandantes en todos los niveles para la planificación y conducción de una operación de defensa; por esta razón es importante y necesario la correcta interpretación del proceso mediante el cual es seleccionado y definido, a fin de lograr una mejor comprensión de la defensa.

a. Normalmente se señala el BAAB a los comandos subordinados, mediante puntos de coordinación ubicados en los límites laterales de cada uno de estos comandos.

(1) Esta ubicación general del BAAB indica a los comandantes subordinados el área que debe ser protegida, detallándola de tal forma que se garantice la continuidad y coordinación en toda la posición defensiva, y al mismo tiempo se permita a estos comandantes la máxima libertad de acción para usar el terreno disponible en forma ventajosa.

(2) El BAAB se define con mayor precisión en la medida que se van transmitiendo órdenes a través de los niveles sucesivos de comando. Es decir que a medida que vamos descendiendo en los niveles de comando ejecutores, se irá definiendo con mayor exactitud el BAAB.

(3) Para una nueva definición del BAAB, un comandante puede señalar un trazado a los comandantes subordinados, usando puntos de coordinación y una línea ininterrumpida que una esos puntos. Esta técnica se emplea cuando un comando superior ha tenido tiempo de hacer reconocimientos terrestres y el comando subordinado no tendrá tiempo de efectuar actividad similar.

b. El trazado definitivo del BAAB es determinado completamente cuando se ubican en el terreno los pelotones avanzados que son empleados en el área de defensa avanzada.,

(1) La ubicación del BAAB debe facilitar el apoyo mutuo y la defensa en profundidad.

(2) Deben explotarse ventajosamente los obstáculos existentes. Siempre que tal acción no vaya en detrimento de la capacidad del defensor para usar apropiadamente el terreno, desde el punto de vista de otros aspectos militares del terreno.

- (3) Si el trazado general del BAAB, indicado por el comandante superior, incluye estribaciones o colinas que formen compartimientos transversales, y permite al comandante subordinado suficiente libertad de acción, este podrá ubicar el trazado definitivo a lo largo de:
- (a) La Cresta Militar. La cual permite observación hasta la base de la colina y con frecuencia es seleccionada para el trazado del BAAB.
 - (b) La Cresta Topográfica. Cuando esta ofrece mejores posibilidades de observación y campos de tiro que la cresta militar.
 - (c) El Lado Amigo de un Obstáculo. Si el obstáculo ofrece una ventaja significativa al defensor, comparada con la ventaja de observación y campos de tiro que puede ser obtenida ubicando el BAAB en otro sitio.
 - (d) La Contrapendiente. Si su ocupación incrementa la explotación de una ventaja significativa por parte del defensor. La defensa exitosa con el BAAB ubicado en contrapendiente, se basa en la condición de negarle al enemigo la cresta topográfica.

5. DIMENSIONES.

- a. La extensión lateral y la profundidad del sector de defensa asignado a una unidad por el comando superior, define el área de batalla y el área de seguridad de esa unidad.
- b. La extensión lateral del sector asignado a una unidad debe corresponder a su capacidad para cumplir la misión asignada bajo las condiciones existentes del terreno, el clima y la situación del enemigo. Por lo tanto, las condiciones que limitan la visibilidad y los campos de tiro del defensor, ofrecen buenas direcciones de aproximación al enemigo, o reducen la habilidad del defensor para generar el poder de combate que disminuya la extensión del sector que unidad puede defender.
- c. La profundidad asignada a una unidad determinada después de considerar los siguientes aspectos:
 - (1) La ubicación del BAAB.
 - (2) El terreno que debe ser defendido en profundidad.

- (3) El espacio requerido para que la unidad ubique sus reservas, sus elementos de comando y control, apoyo de combate y apoyo de servicio de combate.

ESQUEMA DEL SECTOR DE DEFENSA.

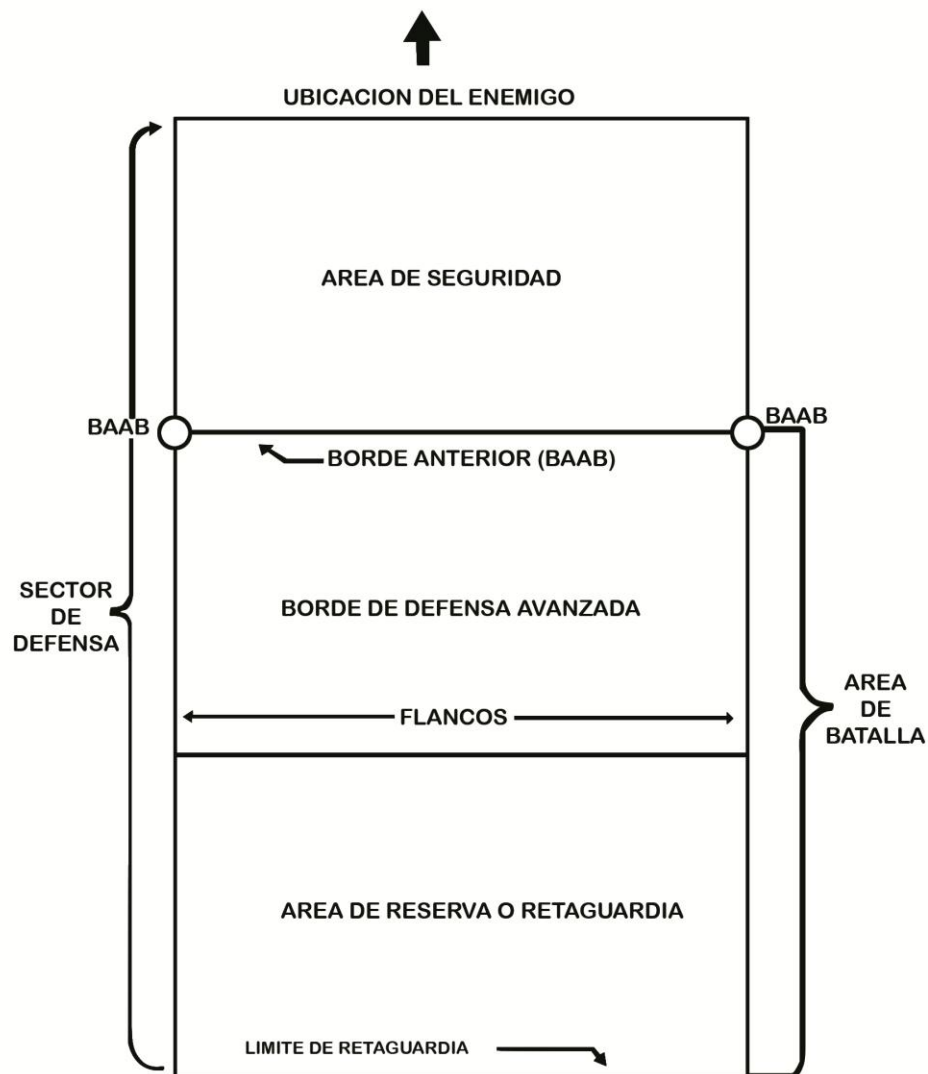


FIGURA. 21 ESQUEMA DEL SECTOR DE DEFENSA.

UBICACIÓN DEL BAAB.

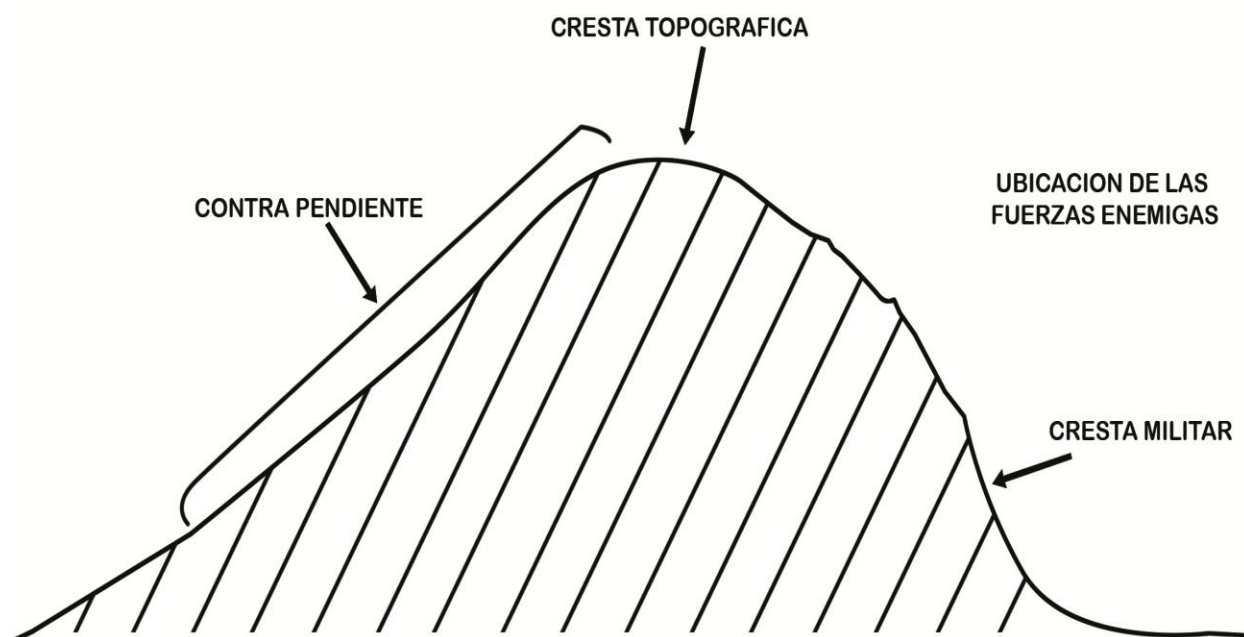


FIGURA 23. UBICAION DEL BAAB

ESQUEMA DE AREAS DE DEFENSA.

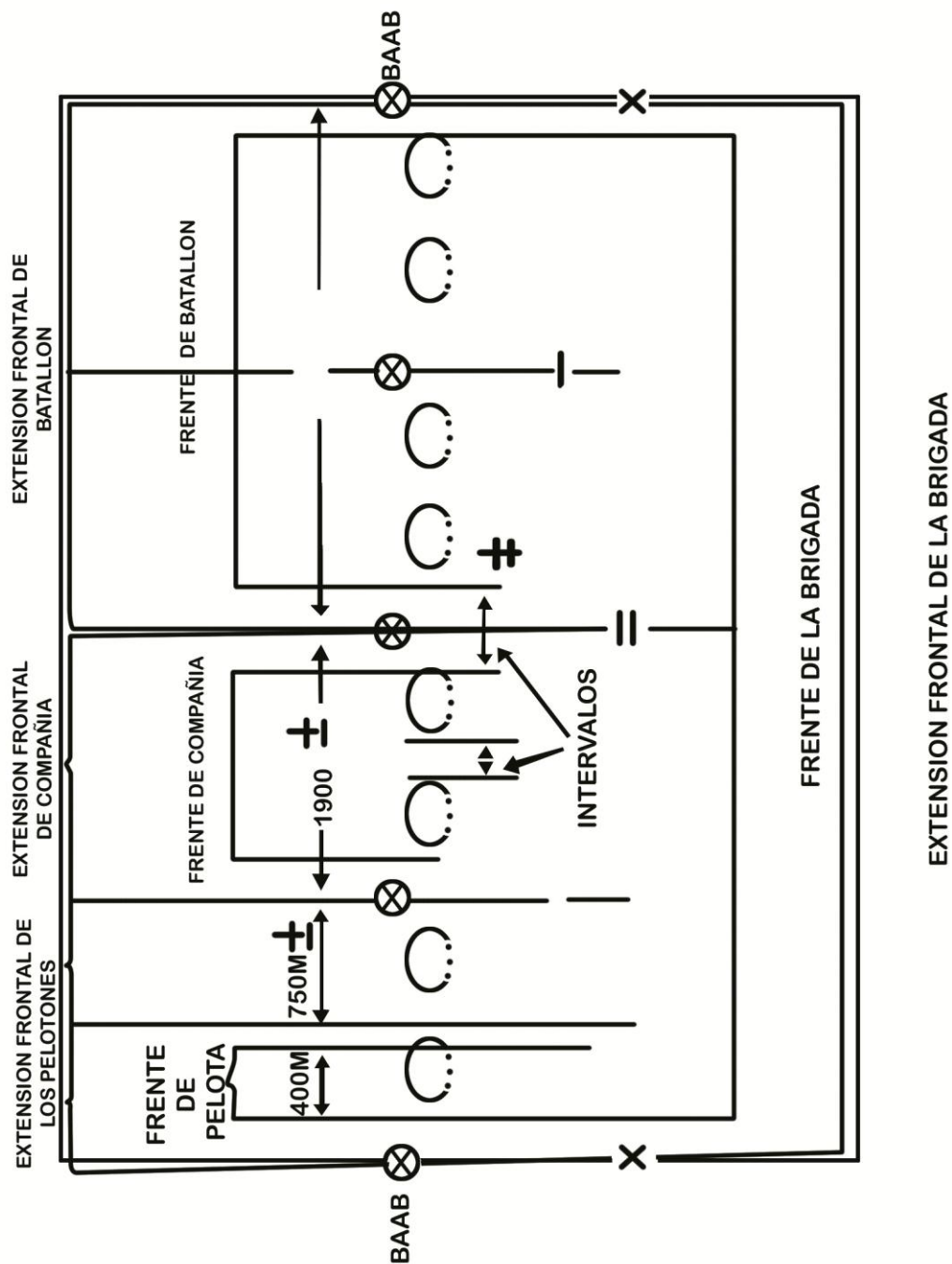


FIGURA 24. ESQUEMA DE AREAS DE DEFENSA

SECCION “D”.
FUNCIONES Y CAPACIDADES DE LAS FUERZAS.

1. FUNCION DE LOS ELEMENTOS DE COMBATE.

- a. La Infantería. En la defensa es rechazar el asalto enemigo mediante el fuego, el combate cercano y el contraataque.
- b. El Blindado. Acercarse a las fuerzas enemigas y destruirlas utilizando para ello, el fuego, la maniobra y la acción de choque en coordinación con las otras armas.
- c. La Caballería. Proporcionar seguridad, ejecutar reconocimientos y actuar como una unidad de economía de fuerzas.

2. CAPACIDADES DE LOS ELEMENTOS DE COMBATE.

a. La Infantería.

- (1) Retener terreno.
- (2) Rechazar el asalto enemigo mediante el fuego y el combate cercano.
- (3) Contraatacar.
- (4) Maniobrar en todos los tipos de terreno y condiciones climáticas.
- (5) Explotar todas las formas de movilidad.
- (6) Integrar fuerzas de armas combinadas.

b. El Blindado.

- (1) Contraatacar bajo fuego hostil.
- (2) Destruir al blindado enemigo mediante el fuego de sus armas.
- (3) Apoyar a la Infantería mediante el fuego, la maniobra y la acción de choque.

c. La Caballería.

- (1) Ejecutar reconocimiento y proporcionar seguridad.
- (2) Empeñarse en operaciones ofensivas, defensivas y retardatrices.
- (3) Actuar como fuerza de cobertura cuando es reforzada.
- (4) Ejecutar misiones de economía de fuerzas.

SECCION “E”.
DISTRIBUCION Y MANIOBRA DE LAS FUERZAS.

1. GENERALIDADES.

La maniobra de las fuerzas en la defensa amerita que estas sean distribuidas en las tres áreas de defensa del comando considerado. La distribución de las fuerzas origina que estas sean usualmente denominadas como escalones.

a. Escalón de seguridad.

Constituida por aquellas fuerzas pertenecientes al comando que esta conduciendo la defensa, que son empleadas en el área de seguridad.

b. Escalón de Defensa Avanzado.

Constituida por aquellas fuerzas pertenecientes al comando que ejecuta la defensa que están ubicadas en su área de defensa avanzada.

c. Escalón de reserva.

Constituido por aquellas fuerzas pertenecientes al comando que ejecuta la defensa, que están ubicadas en el área de retaguardia.

2. DEFENSA DE AREA.

Ya que este tipo de operación está fundamentada en la retención de un terreno específico en la porción avanzada del área de batalla, debe preverse la disponibilidad de los medios que permitan generar suficiente poder de combate delante del BAAB para retener ese terreno. Tal objetivo será cumplido si se realiza de una manera adecuada la maniobra de las fuerzas antes del combate y su correspondiente distribución. Por esta razón en la defensa de área el escalón de defensa avanzada normalmente recibe la preponderancia de fuerzas disponibles.

a. Escalón de Seguridad.

Las funciones del escalón de seguridad en una defensa de área son

- (1)** Suministrar información sobre el enemigo.
- (2)** Proporcionar una cobertura contra el reconocimiento enemigo.
- (3)** Engañar al enemigo sobre la ubicación del área de batalla.
- (4)** Retardar al enemigo delante del área de batalla.

- (5) Reducir la capacidad del enemigo para obtener ventajas de su poder de combate, desorganizándolo y destruyéndolo mediante los fuegos de largo alcance.
- (6) Localizar y desarrollar blancos para armas nucleares.

Además de la seguridad local que se establece normalmente, el escalón de seguridad en la defensa de área, está constituido de la siguiente forma:

(1) Puestos Avanzados de Combate (PAC).

Constituyen el escalón de seguridad de las brigadas. La división prescribe la ubicación general de los PAC para facilitar la coordinación entre las Brigadas. Los PAC son ubicados en la mejor característica del terreno delante del BAAB, a una distancia de entre 1.000 y 2.400 mts, del BAAB, desde la cual puedan cumplir su misión. Los PAC pueden ser establecidos empleando la reserva de la brigada o por lo batallones avanzados.

(2) Puestos Avanzados Generales.

Son el escalón de seguridad de la División; el Cuerpo de Ejército prescribe su ubicación, para facilitar la coordinación entre las divisiones. Se ubican a una distancia de entre 8 y 16 kilómetros del BAAB.

(3) La Fuerza de Cobertura del Cuerpo de Ejército.

Constituye el escalón de seguridad de esta Gran Unidad. Puede estar constituida por unidades que van desde Brigada de caballería Mecanizada o Brigada de Infantería hasta División.

b. Escalón de Defensa Avanzado (Fuerzas de Defensa Avanzada).

En la defensa de área el escalón de defensa avanzado defiende el sector que le es asignado deteniendo, rechazando y expulsando al enemigo. La destrucción del enemigo es una acción que está implícita en estas tareas:

- (1) Detener al enemigo.
- (2) Rechazar al enemigo.
- (3) Expulsar al enemigo.

c. Escalón de Reserva.

La distribución de las fuerzas debe ser realizada de una forma tal que permita la organización de una reserva fuerte, la cual le da capacidad al comandante para influir en la conducción de la defensa. El escalón de reserva ayuda al escalón de defensa avanzado en las tareas de detener, rechazar y expulsar al enemigo. Las tareas del escalón de reserva son:

- (1) Bloquear penetraciones enemigas, para detener o rechazar su ataque.
- (2) Contraatacar para expulsar al enemigo.
- (3) Ejecutar un ataque de desarticulación.
- (4) Proteger los flancos.
- (5) Cubrir brechas.
- (6) Patrullar en el área de retaguardia o delante del BAAB.
- (7) Ejecutar misiones de seguridad en el área de retaguardia.
- (8) Reforzar el escalón de defensa avanzado con fuegos y personal.
- (9) Reemplazar unidades avanzadas.

3. DEFENSA MOVIL.

El comandante de una fuerza que conduce una Defensa Móvil intenta cumplir su misión empeñándose en combate con el enemigo para obtener una decisión en algún lugar dentro del área de Batalla. Sin embargo, al igual que en la defensa de área, si se puede derrotar al enemigo antes de que alcance el BAAB, deben hacerse todos los esfuerzos para lograrlo. Deben distribuirse las fuerzas de tal forma que se disponga de una reserva suficientemente fuerte para generar el poder de combate necesario para obtener una decisión favorable en el momento y lugar seleccionado por el defensor. De aquí que, en la Defensa Móvil, el escalón de reserva es muy fuerte en medios de combate y movilidad, especialmente tanques, para asegurar el cumplimiento exitoso de la misión.

4. CONSIDERACIONES TACTICAS QUE AFECTAN LA SELECCIÓN DE LA FORMA DE DEFENSA.

Las consideraciones tácticas que afectaran la selección del tipo de operación defensiva son:

- a. Misión.
- b. Terreno.
- c. Movilidad.
- d. Armas nucleares y armas químicas.
- e. Situación aérea.

- f. Tiempo.
- g. Enemigo.

ESCALON DE SEGURIDAD.

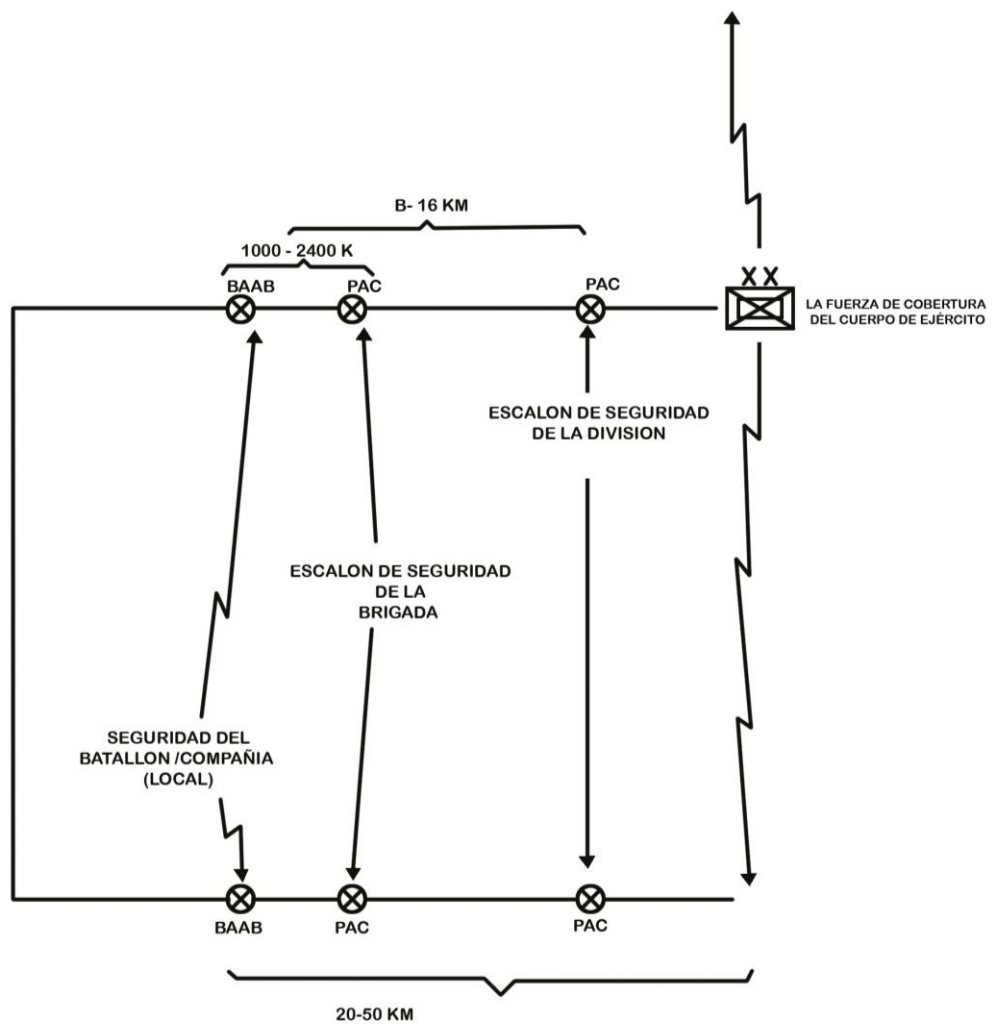


FIGURA 25. ESCALON DE SEGURIDAD

CONTRAATAQUE.

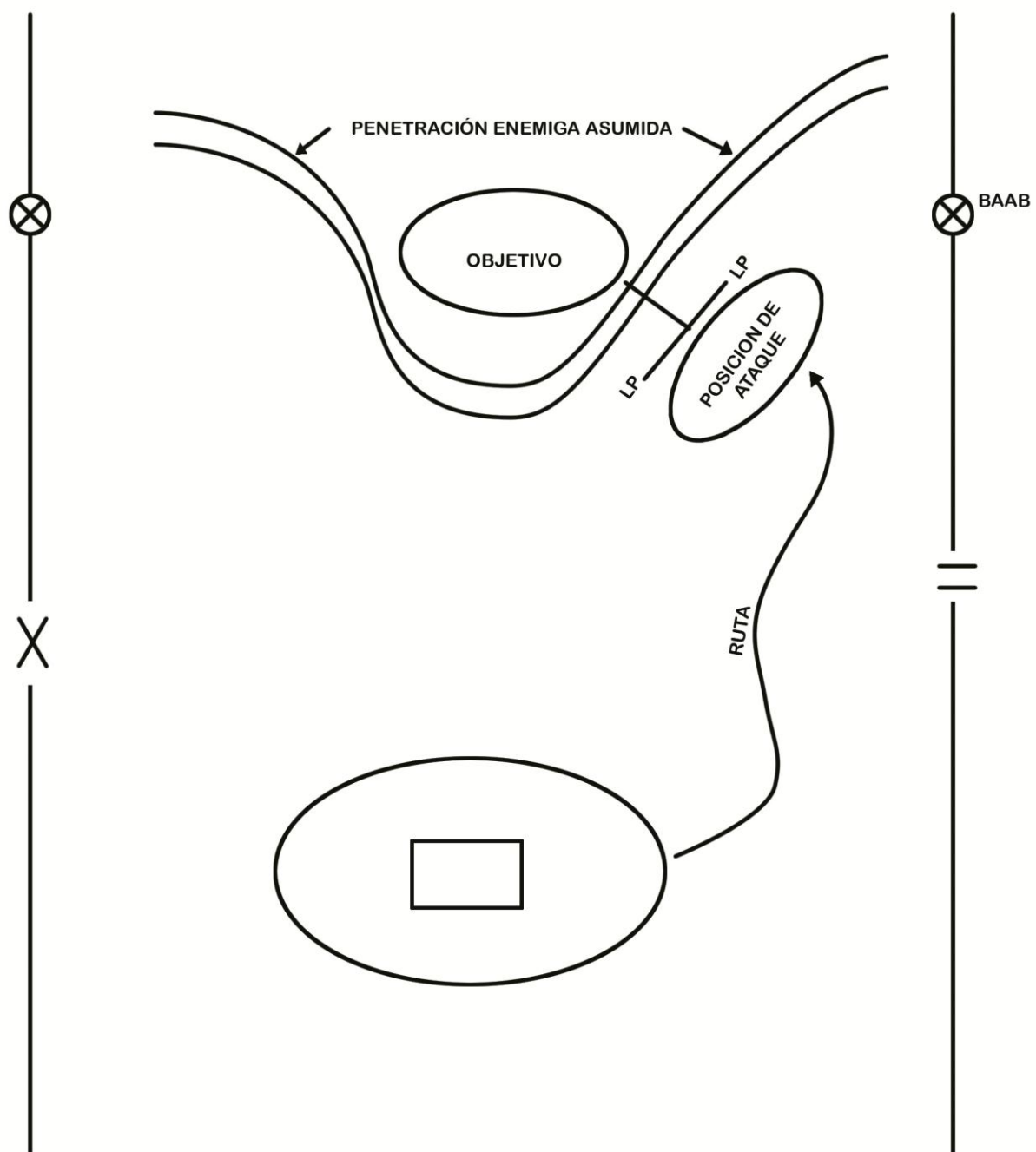


FIGURA 26. CONTRA ATAQUE

ATAQUE DE DESARTICULACION.

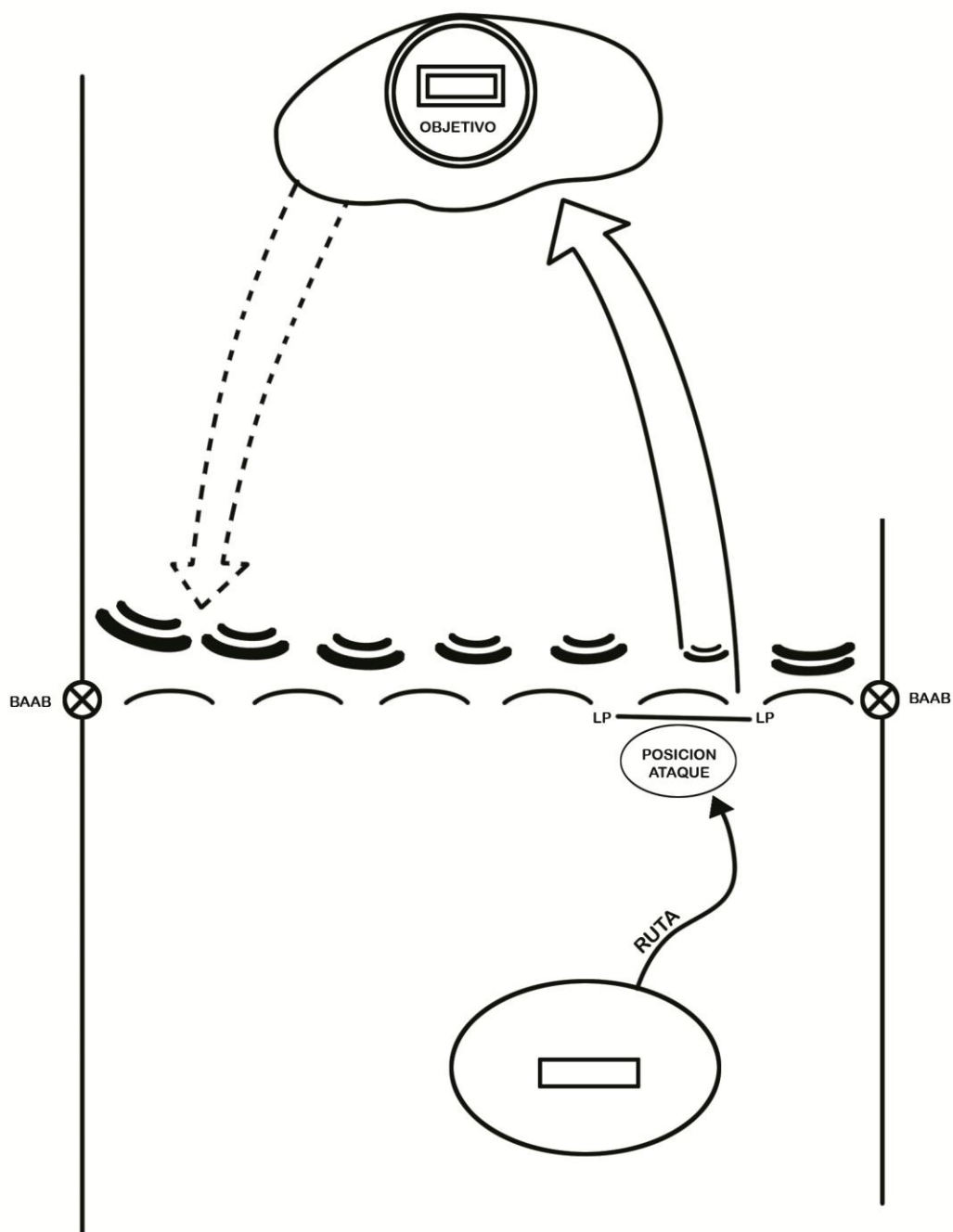


FIGURA 27. ATAQUE DE DESARTICULACIÓN

SECCION "F".

OPERACIONES DEFENSIVAS ESPECIALES.

1. GENERALIDADES.

Las operaciones defensivas pueden ser conducidas bajo condiciones especiales en las cuales es imprescindible una preparación del mismo género, fundamentalmente en el entrenamiento y en el equipo, así como una modificación sustancial de las tácticas y técnicas empleadas. Cuando las fuerzas son especialmente entrenadas y equipadas son capaces de realizar operaciones especiales como las descritas en los párrafos siguientes.

2. DEFENSA DE UN PUNTO FUERTE.

Cuando una unidad tiene la misión de establecer un punto fuerte, normalmente organiza su posición inicialmente como una defensa de área. Se hace especial énfasis en la seguridad permétrica y en la capacidad de defender la posición en los flancos y en la retaguardia. Las fuerzas que ocupan los puntos fuertes pueden defender delante del punto crítico y emplear el fuego y la maniobra para mantener el control del terreno asignado para cumplir la misión.

3. DEFENSA DE UN OBSTACULO.

Un obstáculo es cualquier obstrucción que detiene, retarda o desvía el movimiento. Un obstáculo pasivo no es cubierto mediante observación o fuego y su único fin es el de retardar al enemigo causándole retardo o detención del ataque mientras logra sobrepasarlo. Un obstáculo activo es aquel que está cubierto mediante observación y fuego, forzando al enemigo a combatir mientras se desplaza a través del mismo. Si un obstáculo es fuerte o suficientemente importante, puede ser ventajoso para el defensor, defenderlo activamente, la desventaja más significativa al defender activamente un obstáculo es la posible pérdida de la sorpresa para el defensor.

4. DEFENSA DE UN RIO.

Los ríos imponen restricciones en el movimiento y en la maniobra, constituyen obstáculos para el atacante y forman líneas naturales de resistencia para el defensor. En la defensa de un río, se considera la naturaleza del río y las capacidades del enemigo para cruzarlo. La defensa es organizada sobre el terreno desde el cual es posible controlar el río y/o las direcciones de aproximación desde el río, y hace posible encajonar y canalizar el ataque enemigo al río y destruirlo mediante el fuego y la

maniobra. Defendiendo un río obstáculo, se permite al defensor dispersarse de acuerdo a los requerimientos de la guerra nuclear y se facilitan las operaciones de defensa móvil sobre frentes extremos, los cuales son visualizados sobre el campo de batalla.

Los métodos para la defensa de un río son:

- a. Defensa en la ribera lejana.
- b. Defensa en la ribera cercana.
- c. Defensa en el primer terreno adecuado lejos del río.

5. DEFENSA EN AREAS FORTIFICADAS. (DEFENSA ORGANIZADA).

Un propósito principal para la defensa organizada es conducir al enemigo a acciones relacionadas con la reducción de posiciones fortificadas para que gaste su poder de combate, y se haga vulnerable a las fuerzas contraatacantes. En la misma medida en que una defensa permite la economía de fuerzas en las áreas avanzadas, igualmente se hacen proporcionar mayores las reservas para un contraataque. La reserva debe ser altamente móvil y empleada agresivamente para asegurar la defensa exitosa de un área fortificada.

6. DEFENSAS DE AREAS URBANIZADAS.

La defensa en áreas urbanizadas es organizada alrededor de los puntos críticos y centros de construcción que preserven la integridad de la defensa y proporcionen facilidades para el desplazamiento al defensor. La defensa es preparada en profundidad para desarrollar la continuidad de la operación en toda el área. Un área urbanizada es un obstáculo al atacante, pero puede también convertirse en un obstáculo para el defensor en las operaciones de contraataques. En consecuencia, deben hacerse consideraciones sobre el terreno ubicado en el exterior del área urbanizada. En la defensa de un área urbanizada debe considerarse la organización de una reserva constituida por elementos de maniobra y de apoyo de fuego para emplearlos contra la acción del enemigo dentro del área urbanizada, y el terreno dominante en exterior del área.

7. OPERACIONES EN LA SELVA.

El aspecto crítico de una defensa en la selva es la red de comunicaciones. Para prevenir contra la sorpresa, la defensa debe ser organizada en profundidad, proporcionar defensa perimétrica y considerar en la organización fuerzas de seguridad es adecuadas y suficientes para el área defendida y para las rutas de abastecimiento. Deben hacerse provisiones para una reserva altamente móvil. Un tipo de defensa común en las operaciones de selva es la Defensa Perimérica.

8. OPERACIONES EN EL LLANO.

En el verano, cuando toda la llanura se convierte en región transitable, las operaciones militares se caracterizan por el combate ofensivo, ataques violentos, agresivos, y bien coordinados contra las partes débiles del enemigo; y el empleo de maniobras envolventes para apoderarse de fuentes vitales.

En el invierno, cuando las aguas inundan la mayor parte de la llanura convirtiéndose ésta en un inmenso obstáculo, el tipo de operación militar preferible será el combate defensivo. Sin embargo, la ofensiva podrá ser utilizada considerando que resulta costosa debido a los requerimientos de unidades y equipos especiales.

9. DEFENSA EN AREAS DESERTICAS.

Las operaciones defensivas en áreas desérticas hacen necesario que se coloque gran énfasis en la movilidad y la flexibilidad. La organización de la defensa debe poner énfasis a la adopción de medidas contra los ataques aéreos y de blindados.

10. OPERACIONES EN MONTAÑA.

El control del terreno dominante que protege las redes de carreteras o pasajes, normalmente es la clave de la organización de una defensa en áreas montañosas. Se requieren fuerzas de seguridad, particularmente puestos de observación y patrullas, para evitar la sorpresa. Aunque el contraataque es difícil de planificar y ejecutar, su ejecución puede ser decisiva si es sincronizado en tiempo y oportunidad.

SECCION "G".

CONCEPTO DE LA DEFENSA EN LA CONTRAPENDIENTE.

1. GENERALIDADES.

Una defensa en la contrapendiente es organizada en aquella parte de la pendiente que está cubierta de la observación y fuegos directos del enemigo por la cresta topográfica. Una defensa exitosa en el contrapendiente, está basada en la acción de negar al enemigo la cresta topográfica de la colina. Una vez que el enemigo obtiene esta cresta, el defensor no dispondrá por mucho más tiempo de las ventajas ofrecidas por la contrapendiente; él debe lanzar fuertes contraataques para recuperar la observación dominante que ofrece esta cresta.

El Comandante de una unidad puede adoptar una posición en la contrapendiente por elementos de su unidad:

- a.** Cuando la pendiente avanzada es insostenible debido al fuego enemigo.
- b.** Cuando se ha perdido la pendiente avanzada o no ha sido aún recuperada.
- c.** Cuando el terreno en la contrapendiente ofrece campos de tiro apreciablemente mejores que los disponibles en la pendiente avanzada.
- d.** Cuando la posesión de la pendiente avanzada no es esencial para la observación.
- e.** Cuando se desea evitar la creación de un saliente o entrante peligroso en las líneas amigas.
- f.** Sorprender al enemigo y engañarlo sobre la verdadera ubicación de las posiciones defensivas del batallón.

Las ventajas de esta defensa son:

- a.** El área de batalla está cubierta de la observación terrestre del enemigo.
- b.** Las armas de fuego directo del enemigo no pueden disparar efectivamente sobre la posición.
- c.** Se engaña al enemigo sobre la fuerza y ubicación de las posiciones defensivas.
- d.** Los fuegos indirectos del enemigo se hacen menos efectivos debido a la falta de observación.
- e.** El defensor obtiene la sorpresa táctica.
- f.** Se permite mayor libertad de acción para el movimiento dentro del área de batalla, debido a la falta de observación terrestre por parte del enemigo.

Las desventajas de la defensa en contrapendiente son:

- a.** La observación hacia el enemigo es limitada. El defensor puede estar incapacitado para cubrir efectivamente el frente con campos minados y obstáculos.
- b.** El alcance efectivo de las armas de fuego del defensor está limitado por la cresta topográfica de la colina.

- c. Un contraataque debe ser efectuado cuesta arriba
DEFENSA DE UN PUNTO FUERTE

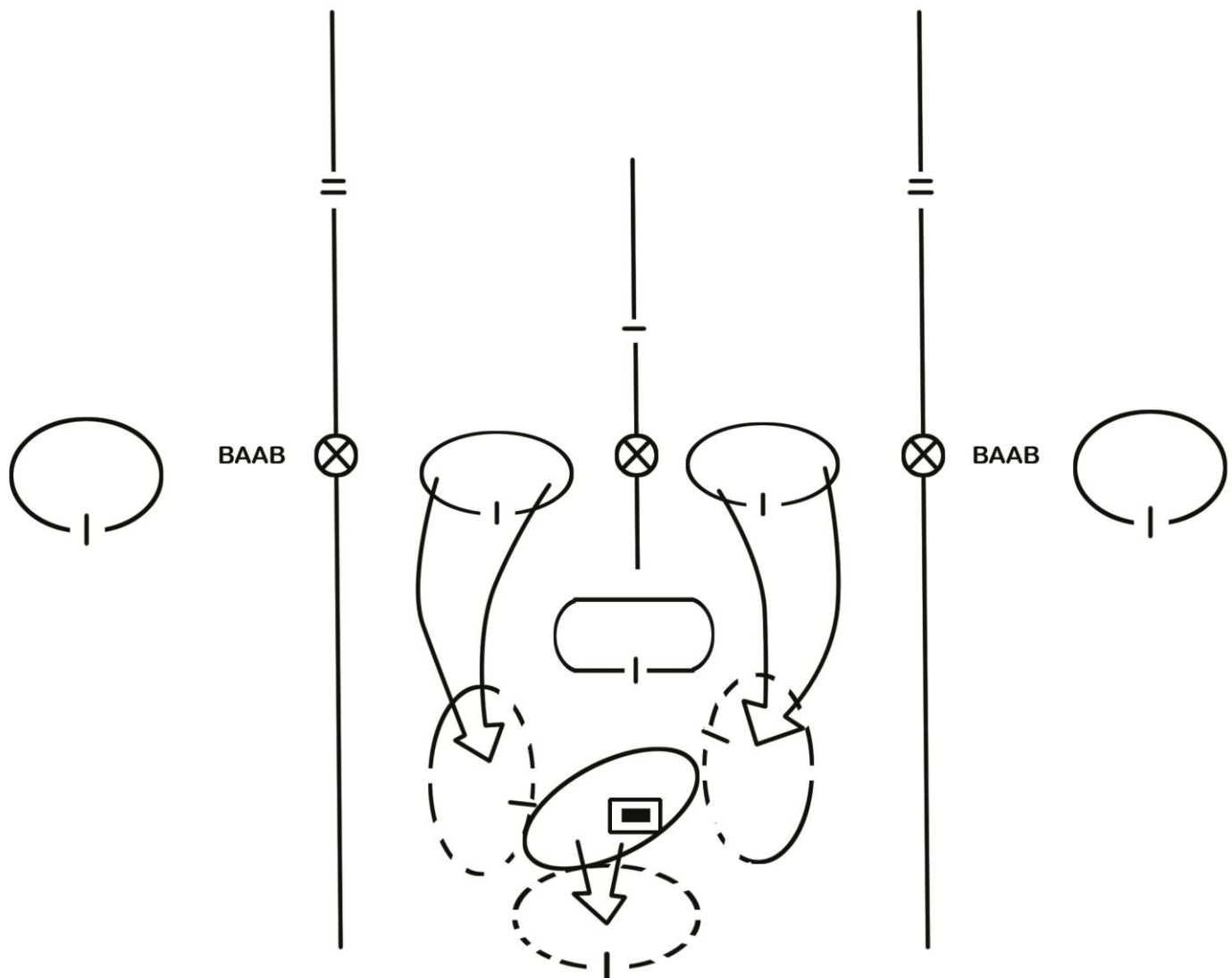


FIGURA 28. DEFENSA DE UN PUNTO FUERTE.

DEFENSA DE UN RIO EN LA RIBERA LEJANA.

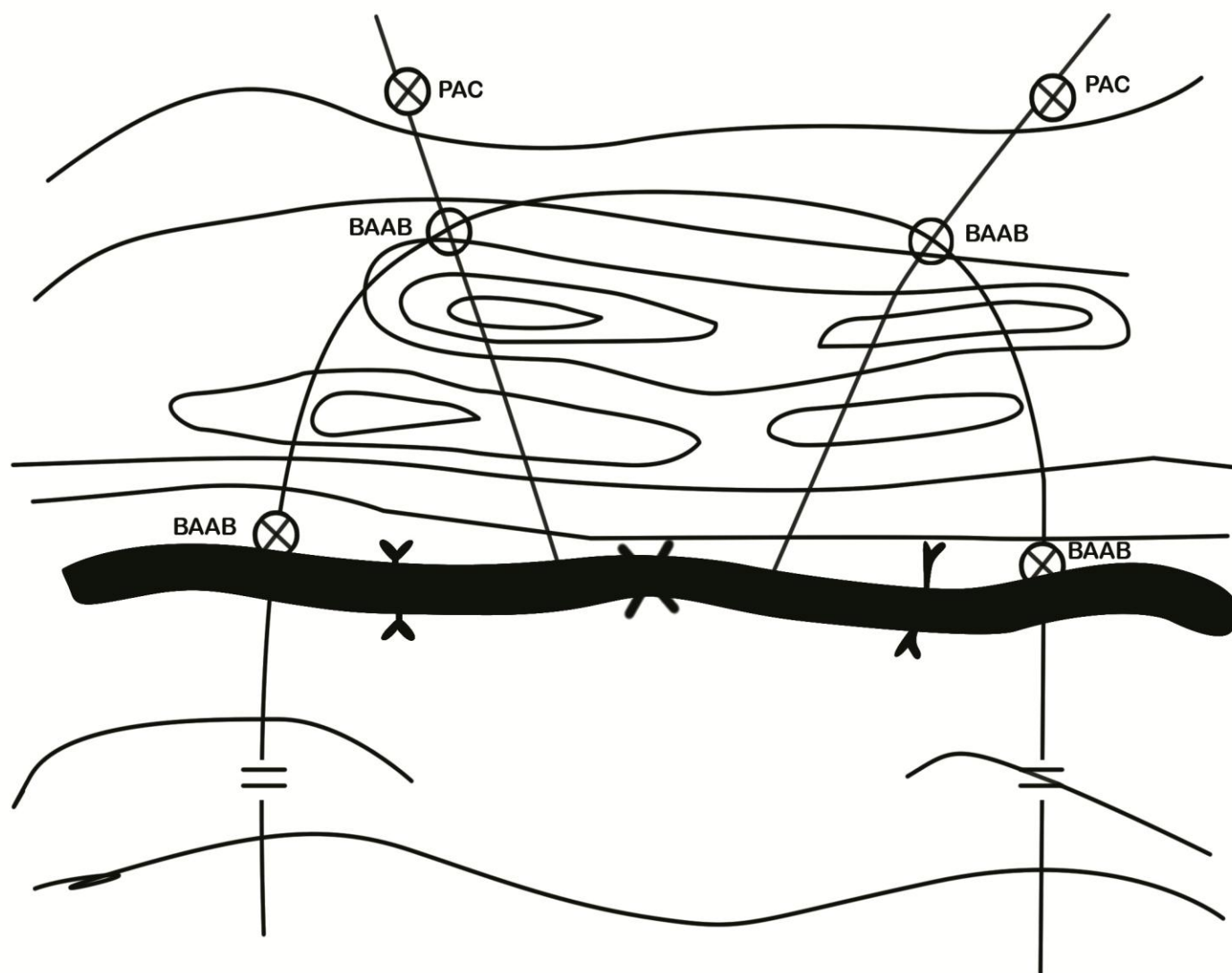


FIGURA 29. DEFENSA DE UN RIO- DEFENSA EN LA RIBERA LEJANA

DEFENSA DE UN RIO EN LA RIBERA CERCANA.

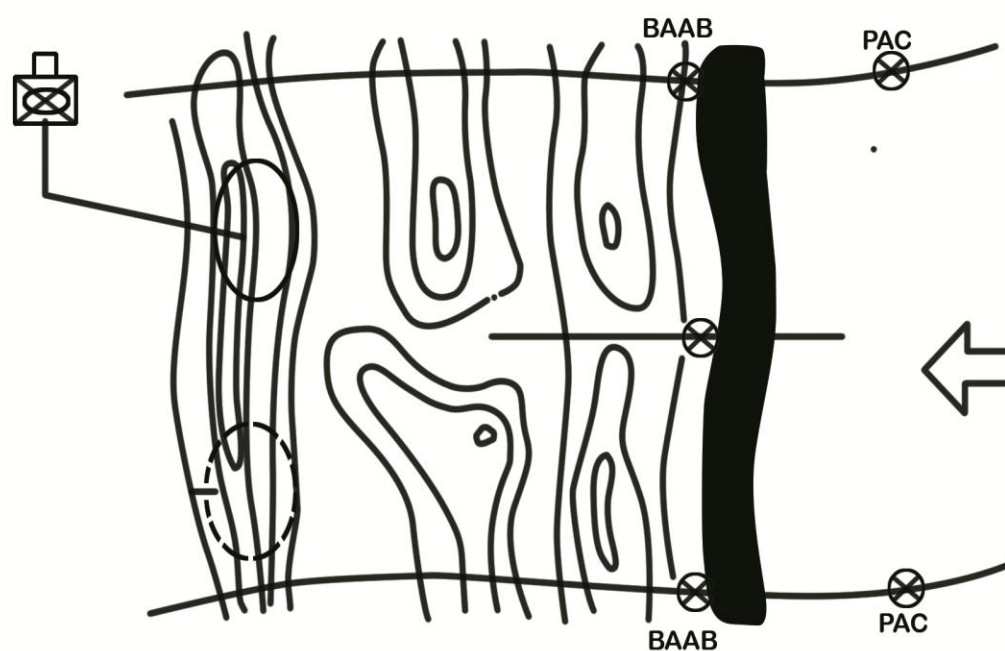


FIGURA 31.DEFENSA DE UN RIO-DEFENSA EN LA RIBERA CERCANA; MAXIMA CANTIDAD DE FUERZAS AL FRENTE.

DEFENSA PERIMETRICA DE UN BATALLON A CUATRO COMPAÑIAS.

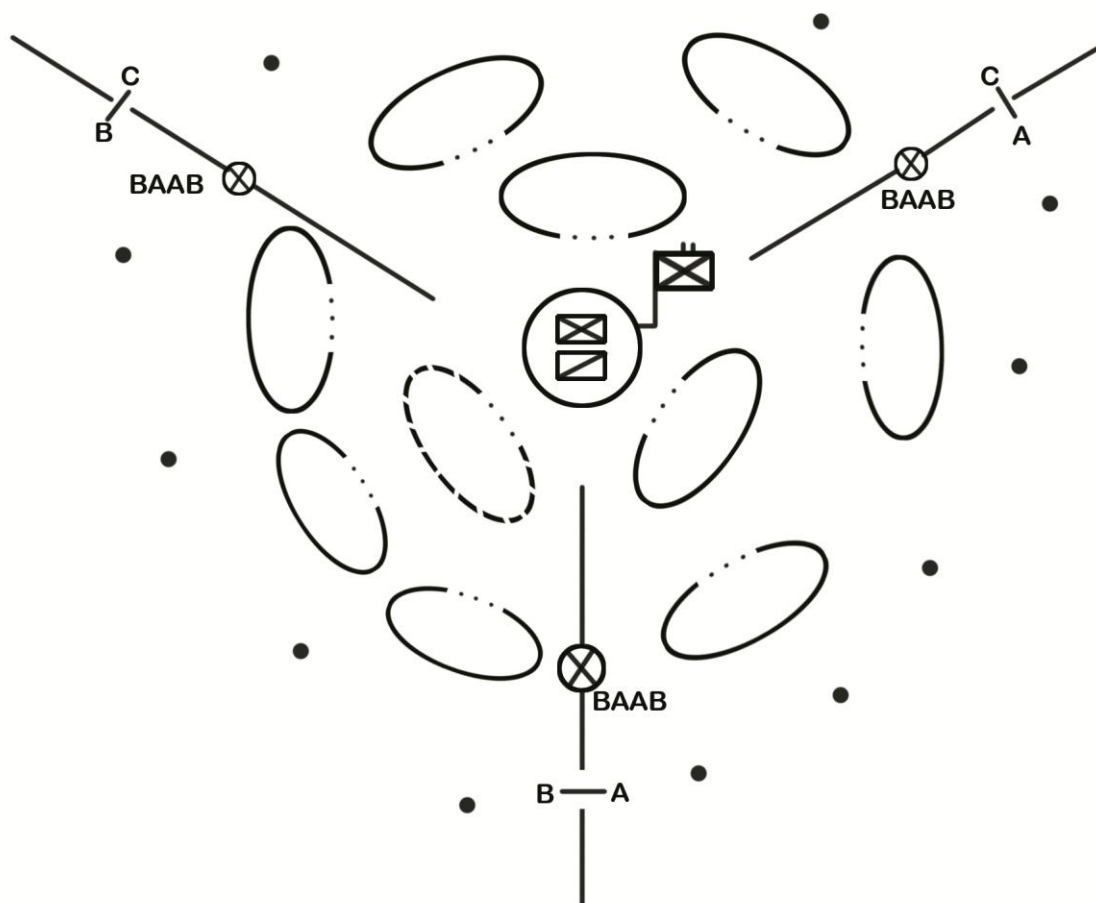


FIGURA 33. ESQUEMA DE DEFENSA PERIMETRICA DE UN BATALLON-CUATRO COMPAÑIAS

DEFENSA PERIMETRICA DE UN BATALLON A TRES COMPAÑIAS.

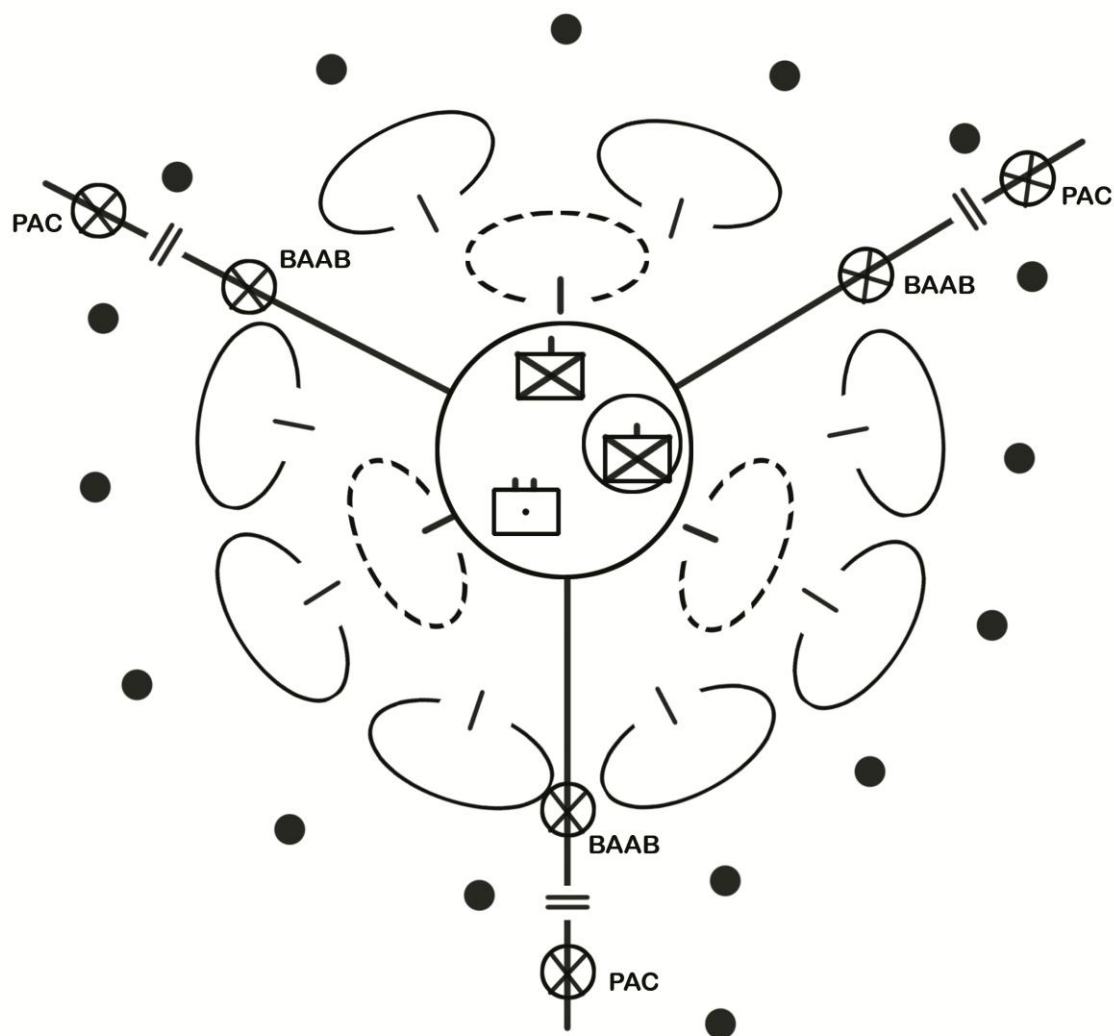


FIGURA 34. ESQUEMA DE DEFENSA PERIMETRAL DE UN BATALLON- TRES COMPAÑIAS

DEFENSA PERIMETRICA DE UN BATALLON A TRES COMPAÑIAS.

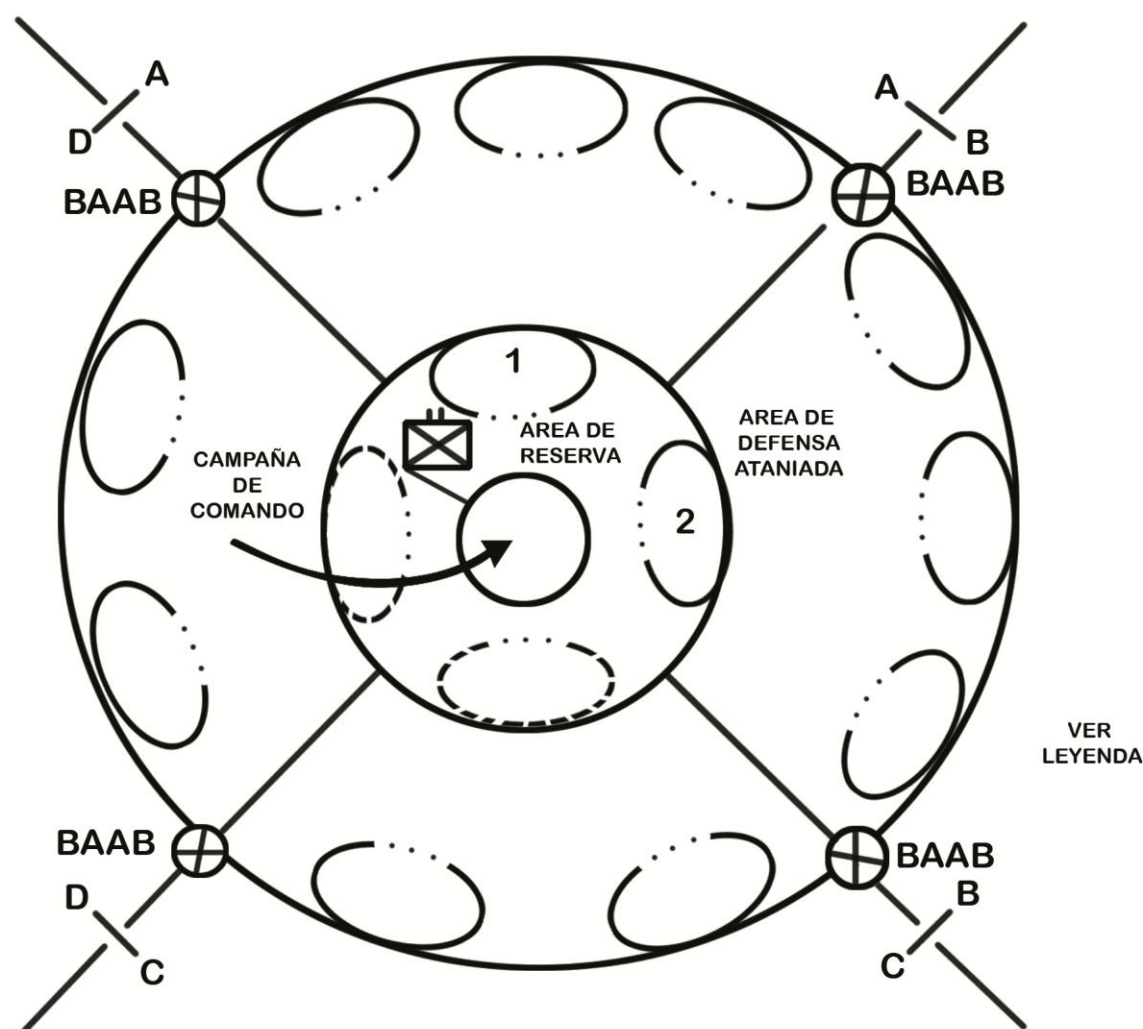


FIGURA 33. ESQUEMA DE DEFENSA PERIMETRAL DE UN BATALLON TRES COMPAÑIAS

PAGINA DEJADA EN BLANCO EXPROFESO

CAPITULO X OPERACIONES RETROGRADAS

SECCION "A". GENERALIDADES.

1. DEFINICION.

Una operación retrograda es un movimiento organizado ejecutado por un comando en dirección hacia la retaguardia, o para alejarse del enemigo. En las operaciones retrogradadas se abandona el control del terreno, cediéndolo al enemigo. Una operación retrograda puede ser iniciada voluntariamente, o como una respuesta forzada por la acción del enemigo, pero en ambos casos requiere la aprobación del comando superior inmediato. A diferencia de la defensa, la intención en las operaciones retrogradadas es evitar el combate decisivo.

2. PROPOSITOS.

El propósito principal de las operaciones retrógradas es preservar la integridad de la fuerza de tal manera que en el futuro pueda reasumirse la ofensiva bajo condiciones más favorables. Las operaciones retrógradas también podrán ser conducidas por una o varias de las siguientes razones:

- a. Hostigar, desgastar, resistir, retardar e infringir castigo al enemigo.
- b. Conducir al enemigo hacia una situación desfavorable.
- c. Permitir el uso de elementos de la fuerza en otro sector.
- d. Evitar el combate bajo condiciones no deseadas.
- e. Ganar tiempo y evitar combatir de una manera decisiva.
- f. Desengancharse del combate.
- g. Ajustarse y coordinar con los movimientos de las tropas amigas.
- h. Acortar las líneas de comunicaciones.

3. TIPOS DE OPERACIONES RETROGRADAS.

a. Acción Retardatriz.

Una operación en la cual una fuerza bajo presión cambia un espacio mínimo por la máxima cantidad de tiempo mientras infringe el máximo castigo sobre el enemigo sin empeñarse decisivamente o ser desbordada.

b. **Repliegue.**

Una operación en la cual toda o parte de una fuerza desplegada se desengancha del enemigo.

c. **Retirada.**

Una operación en la cual una fuerza que no está en contacto conduce un repliegue ordenado de tropas de acuerdo a su propio plan.

SECCION "B".

FUNDAMENTOS DE LAS OPERACIONES RETROGRADAS.

1. GENERALIDADES.

Aunque los fundamentos de la defensa generalmente son aplicables a las operaciones retrogradadas, hay factores adicionales que reciben énfasis especial en estas operaciones. Entre los principales fundamentos peculiares de las operaciones retrógradas se encuentran las siguientes:

- a. Inteligencia
- b. Poder de fuego.
- c. Movilidad
- d. Comando y Control.
- e. Apoyo.

SECCION "C".

CARACTERISTICAS DEL CAMPO DE BATALLA.

El área de influencia de un comando empeñado en una operación retrógrada puede ser asignada y delimitada mediante sectores, rutas y posiciones. El área de influencia de un comando en cualquier momento dado puede incluir toda o solamente una porción del sector asignado a ese comando.

- 1. En acciones retardatrices, el área de influencia es un sector que puede incluir las posiciones de retardo y un límite de retaguardia en el cual concluye la acción de retardo.
- 2. En los repliegues, el área de influencia puede incluir, un sector y un límite de retaguardia en el cual concluye el repliegue.

3. En la retirada, el área de influencia está normalmente limitada a aquellas áreas requeridas para la seguridad de las rutas sobre las cuales las fuerzas se retiran y un límite de retaguardia en el cual concluye la retirada.

SECCIO “D”.

FUNCIONES Y CAPACIDADES DE LAS FUERZAS.

1. GENERALIDADES.

Todas las unidades de combate tienen la capacidad de conducir operaciones retrogradadas. Estas capacidades variarán de acuerdo con la composición de la fuerza y el medio ambiente táctico en el cual es conducida la operación retrograda.

2. RETARDO.

- a. Los elementos de Infantería pueden retardar al enemigo ajustando los fuegos orgánicos y de apoyo, mediante acciones sobre el enemigo de largo alcance, y sometiéndolo a un incremento del volumen de fuego a medida que avanza dentro del terreno que se encuentra al alcance de la mayoría de las armas disponibles a la fuerza retardatriz. El uso apropiado del terreno y el reforzamiento de los obstáculos existentes aumentan la capacidad de la Infantería para retardar al enemigo. Debido a la falta de poder de fuego de largo alcance que la proteja del blindado, la Infantería generalmente busca retardar al enemigo desde posiciones preparadas, replegándose entre estas posiciones para evitar combates decisivos.
- b. Los tanques, debido a la disponibilidad de poder de fuego, protegido y móvil, poseen la capacidad de conducir operaciones de retardo continuas, si el terreno permite suficiente movimiento a campo traviesa y ofrece campos de tiro para explotar esta capacidad. Los tanques también pueden retardar al enemigo desde posiciones preparadas como lo hace la infantería.
- c. Los elementos de caballería pueden retardar desde posiciones preparadas o ejecutar un retardo continuo. Los elementos de caballería pueden ejecutar misiones de reconocimiento y seguridad conjuntamente con acciones retardatrices.

3. REPLIEGUE.

- a. Los elementos de infantería pueden replegarse frente a un enemigo que posee un grado relativo de movilidad igual o menor. Los elementos de Infantería pueden replegarse frente a un enemigo que

tiene una cantidad mayor de medios de movilidad empleando para ello medidas tales como fuerzas de cobertura, utilizando fuegos nucleares o convencionales, manteniendo el control de las rutas disponibles, reforzando los obstáculos existentes, y acciones de engaño. Estas medidas compensan la ventaja en movilidad del enemigo.

- b. Los tanques pueden replegarse frente a un enemigo que posee menor o igual grado de movilidad. Si el terreno permite el movimiento a campo traviesa, los tanques son empleados normalmente para cubrir el repliegue de elementos amigos que posean la capacidad adicional de ejecutar un retardo continuo.
- c. Los elementos de caballería pueden replegarse desde posiciones preparadas o ejecutar un retardo continuo. Los elementos de caballería también pueden ejecutar misiones de reconocimiento y seguridad conjuntamente con un repliegue general.

4. RETIRADA.

Todos los elementos de combate pueden ejecutar una retirada dependiendo de los medios de movilidad orgánicos o agregados que sean compatibles con la capacidad de los elementos de proporcionar seguridad durante la conducción de la retirada.

SECCION "E". ACCIONES RETARDATRICES.

1. GENERALIDADES.

Una Acción Retardatriz es una operación retrógrada en la cual la unidad defensora bajo la presión de un avance enemigo cambia espacio mínimo por máximo tiempo sin empeñarse decisivamente o permitir ser desbordada. El máximo daño es infringido al atacante mediante el empleo de todos los medios de poder de fuego de largo alcance disponibles.

2. CONSIDERACIONES BASICAS.

Las unidades de Infantería Mecanizada son ideales para la conducción de las acciones retardatrices debido a su movilidad, a la precisión de los fuegos de largo alcance, protección blindada liviana y flexibilidad de las comunicaciones lo cual permite operaciones coordinadas sobre un área amplia. Las unidades mecanizadas cumplen sus misiones de retardo aplicando las siguientes consideraciones las cuales gobiernan la planificación y la conducción de las acciones retardatrices.

- a. Control centralizado y acción descentralizado.

- b. Hacer máximo uso del terreno.
- c. Hacer máximo uso de los obstáculos.
- d. Forzar al enemigo a desplegarse y maniobrar.
- e. Mantener el contacto con el enemigo.
- f. Evitar combates decisivos.

Los métodos de retardo son los siguientes:

- a. Retardo en posiciones sucesivas.
- b. Retardo en posiciones alternas.

SECCION "F". REPLIEGUES.

1. GENERALIDADES.

Un repliegue es una operación retrógrada en la cual toda o parte de una fuerza desplegada se desengancha del enemigo. Puede ser interpretado como una operación preliminar a la retirada, tal como un movimiento hacia el área de retaguardia para efectuar una reorganización y un equipamiento antes de emplearse las unidades en otras áreas, o como el movimiento desde una a otra posición de retardo en una acción retardatriz.

Los métodos básicos de repliegue son:

- a. Repliegue bajo la presión enemiga (Repliegue Involuntario).
- b. Repliegue sin presión del enemigo (Repliegue voluntario) este es método es empleado normalmente en períodos de visibilidad reducida.

SECCION "G". LA RETIRADA.

1. GENERALIDADES.

Una retirada es una operación retrógrada en la cual una fuerza que no está en contacto ni bajo la presión del enemigo conduce un repliegue de tropas de acuerdo a su propio plan y sin presión por el enemigo.

Una retirada no puede ser ejecutada por una fuerza desplegada que está en contacto con el enemigo. Una fuerza desplegada tendría primero que replegarse, romper el contacto con el enemigo y formar una columna de marcha antes de que el movimiento pueda ser clasificado como una retirada.

2. PROPOSITO.

- a.** Aumentar la distancia entre el defensor y el enemigo.
- b.** Reducir la distancia del apoyo de servicio de combate.
- c.** Ocupar terreno más favorable.
- d.** Cumplir y adaptarse a las disposiciones y el dispositivo de un comando mayor.
- e.** Permitir el empleo de la fuerza en otro sector.